

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

ФГБОУ ВО Пензенский ГАУ

О.И. Уланова, Э.И. Позубенкова

МАКРОЭКОНОМИКА (ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)



Пенза 2021

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

ФГБОУ ВО Пензенский ГАУ

О.И. Уланова, Э.И. Позубенкова

**МАКРОЭКОНОМИКА
(ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)**

*Учебное пособие
для студентов, обучающихся по направлению
38.04.01 Экономика.
Квалификация «Магистр»*

Пенза 2021

УДК 330.101.5(075)
ББК 65.012.1 + 65.012.3(я 7)
У 47

Рецензент — канд. экон. наук, доцент кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» И.В. Павлова.

Рекомендовано к изданию методической комиссией экономического факультета 29.03.2021 г., протокол № 6.

Уланова, Ольга Ивановна
У 47 Макроэкономика (продвинутый уровень): учебное пособие / О.И. Уланова, Э.И. Позубенкова – Пенза: РИО ПГАУ, 2021. – 220 с.

В учебном пособии рассматриваются основные вопросы курса «Макроэкономика (продвинутый уровень)». Пособие составлено на основе рабочей программы курса «Макроэкономика (продвинутый уровень)» для подготовки студентов, обучающихся по направлению 38.04.01 Экономика.

Предлагаются темы докладов, методические рекомендации по изучению темы, формулируются вопросы для проверки знаний, иллюстративный и сопровождающий материал к лекциям, словарь основных понятий и терминов, методические указания к освоению курса, тесты, вопросы для итогового контроля знаний студентов, что будет способствовать более полному усвоению теоретического материала, развивать навыки практического применения полученных знаний и самостоятельность мышления.

Для студентов экономического факультета, обучающихся по направлению 38.04.01 Экономика, квалификация «Магистр».

© ФГБОУ ВО
Пензенский ГАУ, 2021
© О.И. Уланова,
Э.И. Позубенкова, 2021

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	5
Содержание курса «макрэкономика (продвинутый уровень)».....	7
Тема 1 Макрэкономика как раздел современной экономической науки	8
1.1 Предмет макрэкономики и ее метод.....	8
1.2 Макрэкономические модели.....	12
1.3 Современная макрэкономическая проблематика.....	14
1.4 Цели национальных хозяйственных систем на макроуровне.....	15
1.5 Новое кейнсианство.....	17
1.6 Современный монетаризм.....	19
1.7 Новая классическая теория.....	21
1.8 Теория «экономики предложения».....	22
Тема 2 Равновесие на рынке экономических благ, финансовом рынке и рынке труда	28
2.1 Равновесие на рынке экономических благ.....	28
2.2 Равновесие на финансовом рынке. Модель оптимального управления денежной наличностью Баумоля-Тобина.....	35
2.3 Равновесие на рынке труда.....	40
Тема 3 Общее экономическое равновесие	44
3.1 Неоклассическая модель общего экономического равновесия. Классическая дихотомия.....	44
3.2 Кейнсианская модель общего экономического равновесия.....	48
3.3 Модель мультипликатора.....	49
3.4 Модель Д. Патинкина.....	54
Тема 4 Макрэкономическая нестабильность, безработица и инфляция	62
4.1 Теории экономических циклов.....	62
4.2 Взаимосвязь инфляции и безработицы. Простая кривая Филлипса. Модифицированная кривая Филлипса.....	66
4.3 Ожидания и доверие: критика Лукаса.....	69
Тема 5 Современные теории экономического роста.....	73

5.1 Неокейнсианские теории экономического роста.....	73
5.2. Неоклассические теории экономического роста.....	77
5.3 Эмпирические теории экономического роста.....	83
5.4 Теория эндогенного экономического роста.....	86
5.5 Стабилизационная политика государства.....	89
Тестовые задания по дисциплине.....	94
Задачи по дисциплине.....	135
Темы докладов по дисциплине.....	140
Вопросы для промежуточного контроля знаний (экзамен).....	143
Методические указания по освоению курса «Макроэкономика (продвинутый уровень)».....	145
Иллюстративный и сопровождающий материал к лекциям.....	151
Словарь основных понятий и терминов.....	179
Литература.....	220

ВВЕДЕНИЕ

Курс «Макроэкономика (продвинутый уровень)» является фундаментальной в системе экономического образования, предоставляет фундаментальный понятийный аппарат, базовые теоретические концепции, ведущие тенденции, закономерности, основные инструменты макроэкономического анализа, служит методологической основой для других экономических дисциплин, используется для объяснения процессов, происходящих на макроуровне экономики, и выбора методов и средств управления ею.

Преподавание дисциплины направлено на углубление и расширение знаний студентов в области макроэкономики на основе достижений теоретической науки последних десятилетий; усвоение обучаемыми теоретико-методологических основ данной дисциплины; формирование у слушателей экономического мышления и высокого уровня экономической культуры.

Цель дисциплины – углубленное изучение тем, актуальных для макроэкономической науки и практики, макроэкономического регулирования.

Задачи освоения дисциплины: изучение основных результатов современной макроэкономической теории; овладение навыками макроэкономического моделирования; приобретение умения интерпретации полученных результатов.

В результате изучения дисциплины «Макроэкономика (продвинутый уровень)» магистрант будет ознакомлен с макроэкономикой как разделом современной экономической науки; равновесием на рынке экономических благ, финансовом рынке и рынке труда; общим экономическим равновесием; макроэкономической нестабильностью, безработицей и инфляцией; современными теориями экономического роста и др.

Пособие составлено на основе рабочей программы курса «Макроэкономика (продвинутый уровень)» для подготовки студентов по направлению 38.04.01 Экономика.

Предлагаются темы докладов, методические рекомендации по изучению темы, формулируются вопросы для проверки знаний, иллюстративный и сопровождающий материал к лекциям, словарь основных понятий и терминов, методические указания по освоению курса, тесты, вопросы для итогового контроля зна-

ний студентов, что будет способствовать более полному усвоению теоретического материала, развивать навыки практического применения полученных знаний и самостоятельность мышления. Темы докладов могут быть самостоятельно предложены магистрами в рамках учебной программы курса. При этом формулировка и содержание докладов должны согласовываться с преподавателем.

Учебное пособие предназначено для магистров экономического факультета, обучающихся по направлению 38.04.01 Экономика, квалификация «Магистр».

СОДЕРЖАНИЕ КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА (ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)»

Раздел 1. Методологические основы современной макроэкономической теории. Макроэкономика как раздел современной экономической науки. Предпосылки современного макроэкономического анализа. Посткейнсианство. Новое кейнсианство. Современный монетаризм. Новая классическая теория. Теория «экономики предложения».

Раздел 2. Макроэкономическое равновесие. Равновесие на рынке экономических благ. Равновесие на рынке денег. Равновесие на финансовом рынке. Краткосрочное макроэкономическое равновесие. Модель IS-LM. Равновесие на рынке труда. Общее экономическое равновесие.

Раздел 3. Макроэкономическая нестабильность, безработица, инфляция и экономический рост. Теории экономических циклов. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Современные теории экономического роста. Стабилизационная политика государства.

ТЕМА 1 МАКРОЭКОНОМИКА КАК РАЗДЕЛ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

- 1.1 Предмет макроэкономики и ее метод
- 1.2 Макроэкономические модели
- 1.3 Современная макроэкономическая проблематика
- 1.4 Цели национальных хозяйственных систем на макро-
уровне
- 1.5 Новое кейнсианство
- 1.6 Современный монетаризм
- 1.7 Новая классическая теория
- 1.8 Теория «экономики предложения»

1.1 Предмет макроэкономики и ее метод

XXI в. ставит новые задачи перед всеми науками. Особенно поразительные изменения происходят в области экономической теории.

В середине XX в. в основном направлении развития экономической теории, описывающем процессы общественного производства, распределения и использования материальных благ и услуг в мире ограниченных ресурсов, выделились две части, различающиеся по предмету и методам исследования: *микроэкономика* и *макроэкономика*.

Микроэкономический анализ посвящен изучению поведения отдельных экономических субъектов (домашних хозяйств, фирм), выявлению условий, обеспечивающих совместимость их хозяйственных планов, и описанию механизма согласования совокупности индивидуальных целей субъектов национальной экономики. В современной экономике это согласование в значительной степени осуществляется посредством рыночного ценообразования благ и факторов производства. Поэтому механизм рыночного ценообразования составляет ядро микроэкономики.

Макроэкономический анализ направлен на выявление результатов функционирования национальной экономики в целом. В макроэкономике исследуют факторы, определяющие национальный доход, уровень безработицы, темп инфляции, состояние

государственного бюджета и платежного баланса страны, темпы экономического роста.

Микроэкономика исследует меновое хозяйство, в котором используют «товарные деньги», т.е. функцию денег выполняет одно из производимых фирмами благ (например, золото). Это приводит к тому, что в микроэкономике рассматривают лишь реальный сектор национального хозяйства. Макроэкономический анализ исходит из существования в стране «кредитных денег». Процессы их возникновения и распределения в национальном хозяйстве образуют монетарный (денежный) сектор. Взаимодействие реального и монетарного секторов национального хозяйства относится к числу основных проблем макроэкономики.

В центре внимания микроэкономики находятся аллокационные и дистрибутивные проблемы национального хозяйства. Макроэкономика концентрируется на колебаниях народнохозяйственной конъюнктуры и экономического роста.

Несмотря на относительную самостоятельность микро- и макроэкономики, их выводы о сущности экономических явлений и закономерностей часто дополняют друг друга. В последние годы экономисты большое внимание уделяют микроэкономическому фондированию макроэкономических концепций.

Как самостоятельное научное направление макроэкономика стала формироваться с начала 30-х гг. XX в., в то время как формирование микроэкономики относится к последней трети XIX столетия (Л. Вальрас, К. Менгер, А. Маршалл). Основы макроэкономики были заложены Джоном Мейнардом Кейнсом.

Дж. Кейнс в своей книге «Общая теория занятости, процента и денег» (1936) доказал возможность существования в рыночной экономике устойчивого состояния большой безработицы и недоиспользованных производственных мощностей, но при этом правильная налогово-бюджетная и денежно-кредитная политика государства может воздействовать на производство, сокращая тем самым безработицу и уменьшая продолжительность экономических кризисов. Следовательно, Кейнс обосновал необходимость государственного регулирования экономики как единого целого. Кейнсианская экономическая теория стала доминирующей в сфере макроэкономики и государственной политики.

В таблице 1 представлены основные вопросы, рассматривающиеся в каждой из двух частей экономической теории, и их разделы.

Таблица 1 – *Содержание и структура экономической теории*

Вопросы экономической теории	Разделы экономической теории
<i>Микроэкономика</i>	
Как потребители определяют объем и структуру спроса на рынке?	Теория потребительского спроса
Как производители устанавливают объемы выпуска благ и способы их производства?	Теория производства и предложения благ
Как образуются рыночные цены?	Теория отраслевого и общего экономического равновесия
Как распределяется национальный доход?	Теория ценообразования факторов производства
Должно ли государство участвовать в межотраслевом распределении факторов производства и распределении национального дохода между индивидами?	Теория общественного благосостояния
Макроэкономика	
Чем определяется величина национального дохода?	Теория статического макроэкономического равновесия
Что такое деньги и какова их роль?	Теория денег
Что такое уровень цен и чем определяется его динамика?	Теория инфляции
Чем определяется уровень занятости?	Теория занятости
Какие факторы определяют колебания экономической конъюнктуры?	Теория экономических циклов
Каковы условия стабильного экономического роста?	Теория экономического роста
Какое воздействие на экономическую конъюнктуру страны оказывает остальной мир?	Теория платежного баланса и валютного курса
Как государство может способствовать стабильному экономическому росту?	Теория стабилизационной политики государства

Начиная с послевоенного периода и вплоть до 1960-х гг. XX в. любой анализ макроэкономической политики основывался на кейнсианских постулатах. Идеи, сформулированные Кейнсом, были развиты его последователями: Дж. Хиксом, А. Хансеном, П. Самуэльсоном.

Однако новые теоретические разработки подрывали былое значение кейнсианской макроэкономической теории. Наиболее весомо критика кейнсианства была представлена монетаристским направлением, которое возглавил М. Фридмен.

Макроэкономика как наука о функционировании национального хозяйства в целом служит теоретической основой экономической политики в отдельных странах и организации мировых хозяйственных связей. Выделению макроэкономики в особый раздел экономической теории способствовали бурное развитие в XX в. эмпирических исследований функционирования национальных экономик и разработка инструментов для оценки народнохозяйственных результатов. Развитие макроэкономики происходило в тесной взаимосвязи с развитием статистики, эконометрики и системы национального счетоводства.

В настоящее время макроэкономическими категориями и показателями интересуются самые широкие слои населения. Текущие доходы людей непосредственно зависят от уровня национального дохода и занятости, ценность семейного имущества напрямую связана с темпом инфляции, состояние платежного баланса страны в значительной мере определяет степень свободы передвижения ее жителей через государственные границы. От текущих значений основных макроэкономических индикаторов страны существенно зависят исходы выборов в представительные и исполнительные органы власти.

Макроэкономика, как и другие науки, использует как общие, так и специфические методы изучения.

К общенаучным методам относятся: метод научной абстракции; метод анализа и синтеза; методы единства исторического и логического, системно-функционального анализа, экономико-математического моделирования; сочетание нормативного и позитивного подходов.

Основным специфическим методом макроэкономики является макроэкономическое агрегирование, под которым понимает-

ся объединение явлений и процессов в единое целое. Агрегированные величины характеризуют рыночную конъюнктуру и ее изменение (рыночная ставка процента, ВВП, ВНП, общий уровень цен, уровень инфляции, уровень безработицы и др.).

Макроэкономическое агрегирование распространяется на экономические субъекты (домашние хозяйства, фирмы, государство, за границу) и рынки (товаров и услуг, ценных бумаг, денег, труда, реального капитала, международный, валютный).

1.2 Макроэкономические модели

Для анализа экономических процессов и явлений, прогнозирования их дальнейшего развития применяются логические и формально-математические модели.

Макроэкономические модели – это формализованные логическим, графическим или алгебраическим способом описания различных макроэкономических процессов и явлений с целью установить между ними функциональные взаимозависимости. Следует иметь в виду, что любая модель есть абстрактное упрощение реальности, поэтому она не может быть всеобъемлющей.

При помощи моделирования можно определить способы управления темпами инфляции, уровнем занятости, объемами выпуска и потребления продукции, величиной процентной ставки, валютным курсом. Все эти позиции называются эндогенными экономическими переменными, т.е. внутренними, формирующимися внутри модели, являющимися результатами ее построения и определяемыми в ходе экономических расчетов.

Внешними, экзогенными, экономическими переменными, т.е. исходной информацией, задаваемой до начала построения модели, являются инструменты, применяемые правительством и центральным банком в осуществлении фискальной и монетарной политики. Это величина расходов государственного бюджета, размеры налоговых ставок, объемы денежной массы.

Использование макроэкономических моделей позволяет более правильно сочетать применяемые методы бюджетно-налоговой и денежно-кредитной, валютной и внешнеторговой политики для сглаживания цикличности экономики, преодоления кризисов.

Примерами наиболее известных макроэкономических моделей могут служить логическая модель круговых потоков, графическая модель совокупного спроса и совокупного предложения, кривые Филлипса и Лаффера, модели экономического роста Солоу и Харрода-Домара и многие другие.

Модели не следует оценивать с точки зрения правильности для решения конкретных задач, стоящих перед национальной экономикой конкретной страны. Их оценка должна проводиться по критерию полезности при исследовании экономических процессов и управляемости макроэкономическими показателями.

Наряду с делением экономических переменных на эндогенные и экзогенные существует другая классификация – по способу их измерения во времени. Выделяют переменные запаса, характеризующие состояние объекта на определенную дату (начало и конец квартала, года и т.д.). К таким переменным относятся, к примеру, объем национального богатства страны, величина государственного долга, совокупный объем капитала в экономике. Помимо них, существуют переменные потока, характеризующие течение экономических процессов во времени и измеряемые за единицу времени. Примерами могут служить размеры валового продукта за год, потребительских расходов за год, объем инвестиций за год и пр.

И те и другие переменные взаимосвязаны, так как потоки вызывают изменения в запасах. Например, накопление бюджетного дефицита за ряд лет приводит к увеличению государственного долга.

Существует множество видов макроэкономических моделей. Приведем пять из них.

1. Абстрактно-теоретические и конкретно-экономические.
2. Статические и динамические. Статические модели характеризуются заданностью и фиксированностью общего запаса экономических ресурсов, что может служить для анализа эффективности их распределения. Динамические – учитывают распределенное по времени решение таких проблем, как вовлечение ресурсов в производство, накопление сбережений, внедрение достижений НТП, альтернативность издержек и некоторых других.
3. Динамические модели подразделяются на краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные, т.е. зависят от временных перио-

дов, в которых осуществляется анализ. Так, в моделях Дж.М. Кейнса экономические процессы рассматриваются в краткосрочном периоде; классические модели являются долгосрочными.

4. Равновесные и неравновесные. Равновесные модели описывают ситуацию, когда при неизменности внешних условий и параметров ни у одного из участников хозяйственного процесса нет стимула менять свое экономическое поведение. Планы экономических субъектов и их реализация совпадают. При усложнении ряда экономических процессов возникает ситуация, описываемая неравновесными моделями, например, моменты неопределенности при отсутствии полной информации, когда различные экономические субъекты стремятся себя застраховать от возможных рисков или сделки осуществляются по неравновесным ценам до того, как было установлено равновесие. Равновесные и неравновесные модели тесно взаимосвязаны.

5. Открытые и закрытые модели соответствуют открытому или закрытому типам экономики. Открытые модели предполагают участие национальной экономики в международной торговле, учитывают основные макроэкономические показатели, определяющие взаимодействие разных стран. Закрытые модели предполагают абстрагирование национальной экономики от участия в международных экономических отношениях.

1.3 Современная макроэкономическая проблематика

В условиях социально-экономических преобразований в России в центре внимания оказались макроэкономические проблемы, затрагивающие жизненные интересы практически каждого человека: инфляция, безработица, вопросы экономического роста и уровня жизни населения. В сложившейся ситуации стало очевидным, что стабилизация экономических процессов и достижение высоких темпов экономического роста требует глубокого осмысления процессов, протекающих в экономике, на основе познания основ макроэкономической теории.

Основные проблемы, изучаемые на макроэкономическом уровне:

- определение объема и структуры национального продукта и национального дохода;
- выявление факторов, регулирующих занятость в масштабах национальной экономики;
- анализ природы инфляции;
- изучение механизма и факторов экономического роста;
- рассмотрение причин циклических колебаний и конъюнктурных изменений в экономике;
- исследование внешнеэкономического взаимодействия национальных экономик;
- теоретическое обоснование целей, содержания и форм осуществления макроэкономической политики государства.

Макроэкономический подход к исследованию экономических процессов и явлений имеет ряд особенностей.

Он направлен на изучение принципов формирования агрегативных показателей, характеризующих уровень или тенденции развития экономики в целом: национальный доход, общие объемы занятости и инвестиций, общий уровень цен, темпы экономического роста и т.д. Основные субъекты рыночной экономики (производители и потребители) также рассматриваются как агрегативные совокупности (производители, одно лицо).

Изучение экономики в целом предполагает необходимость рассмотрения взаимодействия между экономическими субъектами через систему взаимосвязанных рынков.

Расширяется число экономических субъектов, в которые входят не только производители и потребители, но и государство (воздействие его на экономику изучается), совокупные производители и потребители, правительства других стран.

Теоретической основой трактовки целей и задач макроэкономической политики служит разное понимание способности рынка к саморегулированию и бескризисному экономическому развитию.

1.4 Цели национальных хозяйственных систем на макроуровне

Главной целью национальной экономики является обеспечение максимизации возможностей для создания все более бла-

гоприятных условий жизнедеятельности всех членов общества на основе экономического роста.

В свою очередь эта основная цель служит отправным моментом для определения и постановки конкретных макроэкономических целей, таких как:

- достижение конкретного уровня роста заработной платы;
- снижение уровня инфляции;
- снижение уровня безработицы и т.п.

Макроэкономические цели должны отвечать двум основным требованиям. Во-первых, они должны быть конкретны и измеримы (например, снижение уровня инфляции или экономический рост в определенных размерах).

Во-вторых, в качестве целей должны быть определены только те, достижение которых не может (или может, но не в состоянии быстро и эффективно) обеспечить непосредственно и автоматически рынок (например, перераспределение доходов физических лиц, увеличение расходов на оборону и др.).

Макроэкономические цели могут быть:

- долгосрочными, т.е. связанными с реализацией целой концепции избранной модели вообще;
- среднесрочными;
- краткосрочными;
- служить этапами по претворению общей макроэкономической задачи на определенный момент.

Значение макроэкономики заключается в том, что:

- она не просто описывает макроэкономические явления и процессы, но выявляет их закономерности и зависимости между ними, исследует причинно-следственные связи в экономике;
- знание макроэкономических зависимостей и связей позволяет оценить существующую в экономике ситуацию и показать, что нужно сделать для ее улучшения, и в первую очередь, что должно предпринять правительство, т.е. позволяет разработать принципы экономической политики;
- знание макроэкономики дает возможность предвидеть, как будут развиваться процессы в будущем, т.е. составлять прогнозы, предвидеть будущие экономические проблемы.

1.5 Новое кейнсианство

Эта одна из последних модификаций кейнсианской теории, сложившаяся в 80-е гг. XX в. Ее представляют экономисты старшего поколения кейнсианства (Дж. Тобин, У. Хеллер, А. Оукен), некоторые сторонники монетаристского посткейнсианства (П. Мински, П. Давидсон), а также Н. Мэнкью, Л. Болл, Р. Райс и др.

Новое кейнсианство ориентируется на традиционные кейнсианские ценности:

- высокий уровень занятости, сопровождающийся низкой инфляцией (не инфляционный порог);
- стабильность экономики наряду с долгосрочными мерами поощрения экономического роста;
- поскольку существуют устойчивые причины, вызывающие отклонения от устойчивого роста и полного использования ресурсов, то необходимо регулирующее вмешательство государства.

При этом новые кейнсианцы воспроизводят одно из центральных положений посткейнсианства о том, что кейнсианство — это теория неравновесия. И именно в таком статусе, по их мнению, она и должна являться основой регулирования экономики.

Вместе с тем наблюдается серьезное расширение проблематики исследований, появление новых аспектов, которые, строго говоря, выходят за рамки традиционной макроэкономической теории. Среди них:

- изучение проблем открытой экономики;
- учет влияния денежного обращения, валютного рынка;
- проблема преодоления инфляции;
- проблема стабилизации экономики в условиях огромного государственного долга и дефицита бюджета;
- проблема стимулирования производства неинфляционными методами;
- проблема совмещения задач снижения инфляции, поддержания роста производства и недопущения сокращения занятости.

Сама постановка этих проблем приводит к необходимости глубокого пересмотра государственного регулирования экономики.

Другая ключевая особенность нового кейнсианства, которая отличает его как от ортодоксального, так и от всех современных кейнсианских концепций, – обращение к изучению микроэкономических проблем, анализ поведения экономических агентов в производстве и на соответствующих рынках. Акценты в их исследованиях сместились в сторону проблем функционирования рыночного механизма, состояния не только товарных рынков, но, что особенно важно – рынков капитала, труда.

Большое внимание, в частности, уделяется проблеме ценообразования как одной из ключевых микроэкономических проблем, а также проблеме соотношения цен и заработной платы. Новые кейнсианцы разрабатывают свою концепцию ценообразования в условиях несовершенной конкуренции, для которой характерно сравнительно медленное изменение цен, не вызывающее новых соотношений спроса и предложения, иными словами, не приводящее к «расчистке рынка». Кроме того, они обратили внимание и на то, что малую подвижность цен обуславливает и распространение специфического типа экономических отношений, складывающихся на основе контрактов. Таким образом, новые кейнсианцы учитывают так называемую транзакционную или договорную экономику.

Проблема соотношения цен и заработной платы также занимает важное место в исследованиях новых кейнсианцев. В ее исследовании они придают особое значение устойчивости заработной платы – важного элемента издержек. Конечно, они не отрицают, что изменение цен может происходить и в результате изменений соотношения спроса и предложения. Однако новые кейнсианцы обращают внимание на то, что такие изменения в реальности ограничены долгосрочной динамикой издержек и договорными отношениями. Поэтому при анализе проблем инфляции они переносят акцент с денежных факторов на фактор увеличения издержек, и прежде всего за счет роста заработной платы.

Тем не менее, как мы уже отметили, важное место в исследованиях новых кейнсианцев отводится изучению денежной экономики, финансовой сферы и их влияния на функционирование производства. Как и Дж. Кейнс, новые кейнсианцы исходят из принципа «не нейтральности денег», означающего, что изменения в денежной сфере могут иметь реальный эффект – оказывать

влияние на реальный ход воспроизводства, на инвестиции и накопление капитала. Причем новые кейнсианцы расширяют перечень этих изменений – это не только колебания спроса на деньги, но и изменения структуры всей финансовой сферы. Как известно, современная экономика – «долговая экономика» (экономика, основанная на задолженности), в которой денежные и финансовые ресурсы могут расти почти беспредельно. Поэтому новые кейнсианцы доказывают опасность чрезмерной задолженности, способной дестабилизировать процессы накопления капитала и экономический рост, а также необходимость определить границу «нормальной задолженности».

Краткий обзор идей нового кейнсианства позволяет нам согласиться с оценкой этого направления экономической мысли как попытки «нового неоклассического синтеза». Не исключено, что эта попытка будет более удачной, поскольку новые кейнсианцы не пытаются механически соединить кейнсианскую макроэкономику с неоклассической микроэкономикой. Они создают собственную микроэкономическую теорию, которая позволит подвести под их макроэкономическую часть прочное микроэкономическое основание. В этих своих исканиях они по-прежнему исходят из того, что поддержание экономического равновесия достижимо только с помощью экономической политики государства, направленной на поддержание экономической стабильности и недопущение падения производства.

Таким образом, современное кейнсианство развивается динамично и пытается дать ответ на самые насущные проблемы, хотя его сторонники не занимают сегодня лидирующих позиций в экономической теории и в определении методов регулирования экономического процесса.

1.6 Современный монетаризм

Монетаризм – теория стабилизации экономики, в которой главенствующую роль играют денежные факторы. Монетаристы сводят управление экономикой прежде всего к контролю государства над денежной массой, эмиссией денег, количеством денег, находящихся в обращении и в запасах, достижению сбалан-

сированности государственного бюджета и установлению высокого кредитного банковского процента.

Американский ученый-экономист Милтон Фридмен – один из крупнейших авторитетов в современной экономической науке, признанный глава «новой монетаристской школы», лауреат Нобелевской премии по экономике за 1976 г. По мнению М. Фридмена, все крупнейшие экономические потрясения объясняются последствиями денежной политики, а не нестабильностью рыночной экономики, поэтому государство должно как можно меньше и осторожнее вмешиваться в рыночные отношения.

Американский монетаризм возник на базе статистического анализа денежного обращения США почти за 100-летний период, с конца 50-х годов до первого послевоенного десятилетия. Основные моменты монетарной теории денег:

1. Деньги есть лишь средство обращения;
2. Спрос на деньги является стабильным и определяется устойчивой склонностью к сбережениям в целях достижения желаемого уровня богатства;
3. Предложение денег не устойчиво, т.к. зависит от политики государства и соответствующих кредитно-денежных институтов;
4. Между массой денег в обращении и рядом характеристик (собственные, заемные, свободные или совокупные резервы) существует зависимость;
5. Изменение массы денег влияет на уровень производства и цен в рамках короткого периода;
6. Финансовая резервная система может осуществлять эффективный и целенаправленный контроль за движением денежной массы;
7. Рост национального дохода зависит от денежного фактора.

В связи с данными постулатами монетаристы формируют основные направления экономической политики и рекомендации в области денежного обращения, связанные с ограничением влияния государства и обеспечения экономической свободы. Цель регулирования – стабилизация денежного обращения и снижение темпов инфляции. Средства регулирования – меры по соблюдению соотношения между выпуском денег и реальным товарным

обеспечением, т.е. выпуск денег должен соответствовать «основному денежному закону».

1.7 Новая классическая теория

Концепция школы рациональных ожиданий, или, как ее чаще называют, новая классическая теория, считается одной из наиболее влиятельных и многообещающих исследовательских программ в современной экономической науке. Лидеры новых классиков: Роберт Лукас, Томас Сарджент, Нейл Уоллес, Эдвард Прескотт, Роберт Барроу, Беннет Маккалум – прочно вошли в элиту научного сообщества, а «революция рациональных ожиданий» нередко приравнивается по значению к кейнсианской революции, хотя и с обратным знаком в плане отношения ее творцов к идее государственного регулирования.

Широкое признание новая концепция получила не сразу. Ее исходный тезис (или собственно гипотеза рациональных ожиданий) был выдвинут еще в 1961 г. ученым из Университета Карнеги-Меллона Джоном Мутом. Суть гипотезы сводилась к тому, что для прогнозирования будущего частные лица и фирмы эффективно используют всю доступную информацию об экономике и поэтому не делают систематических ошибок в предсказаниях; в данном смысле их ожидания можно считать рациональными.

В тот момент мало кто обратил особое внимание на данную гипотезу, поскольку сама по себе она не имела определенного теоретического содержания.

Лишь десять лет спустя идея Мута была востребована для анализа актуальных проблем макроэкономики. Впервые она нашла серьезное применение в работе Р. Лукаса и Э. Прескотта «Инвестирование в условиях неопределенности» (1971). Затем последовало несколько статей Лукаса, где с позиций рациональных ожиданий анализировались такие проблемы, как нейтральность денег, естественный уровень безработицы и эффективность государственного вмешательства в экономику. Позже к нему присоединились Т. Сарджент и Н. Уоллес (показавшие, как выглядит кейнсианская модель в свете рациональных ожиданий), Б. Маккалум и Р. Барроу (которых гипотеза Мута навела на мысль о целесообразности использования равновесного подхода

в исследовании безработицы, инфляции и цикла, исконно считавшихся проявлениями неравновесия), а также Р. Таунсенд и ряд других экономистов, развивавших новую концепцию в различных направлениях.

В ходе работы Лукас и его сторонники пришли к выводу о полной неэффективности кейнсианской доктрины регулирования. На первый взгляд здесь не было ничего нового. Об этом давно говорили М. Фридмен и его многочисленные последователи, а школа рациональных ожиданий постоянно оперировала такими характерными для монетаризма положениями, как совершенная гибкость цен или естественный уровень безработицы. И неудивительно, что на первых порах большинство экономистов восприняло новую классическую теорию всего лишь как вариацию на тему монетаризма, его вторую волну, призванную окончательно смести кейнсианство.

Однако при ближайшем рассмотрении выяснилось, что теоретических и методологических разногласий с монетаристами у новых классиков не многим меньше, чем с кейнсианцами. Монетаристы, как известно, всемерно подчеркивают роль денежного фактора в экономике. Бесспорный тезис «деньги имеют значение» нередко гипертрофируется ими до лозунга «только деньги имеют значение». В моделях же новых классиков деньги нейтральны и даже сверхнейтральны. Если основоположник количественной теории денег Д. Юм признавал влияние денег на реальный сектор хотя бы на коротком отрезке времени, то школа рациональных ожиданий и такой возможности не допускает.

1.8 Теория «экономики предложения»

В начале 1980-х годов наряду с возросшим вниманием к монетаризму возросло внимание к *концепции экономики предложения*. Большинство экономистов пришли к заключению, что одной лишь финансовой или денежной политики, воздействующей на спрос, недостаточно, что политика спроса должна дополняться воздействием на предложение. Именно эта идея лежала в основе дебатов по «экономике предложения», которые начались в связи с победой Рональда Рейгана на президентских выборах в США в 1980 г. Сторонники «экономики предложения» утверждали, что

сокращение налогов дало бы такое мощное повышение производства, что и доходы государственной казны могли бы увеличиться.

Теория «экономики предложения» разрабатывалась американцами А. Лаффером (профессор экономики университета Южной Каролины), М. Фелдстайном (Гарвардский университет), Р. Риганом (бывший министр финансов США). По мнению представителей «экономики предложения», рынок не только самый эффективный, но и единственно «нормальный» способ организации хозяйства. Они были против регулирования экономики со стороны государства. Регулирование, с их точки зрения, это неизбежное зло. Основная идея теории связана с отходом от кейнсианских методов стимулирования спроса и поддержкой факторов, определяющих предложение. Причины инфляции усматриваются в высоких налоговых ставках, в финансовой политике государства, провоцирующей рост издержек. Повышение цен – это реакция производителей на нежелательные «повороты» экономической политики и неустойчивую конъюнктуру.

Основные *рекомендации «экономики предложения»* сводятся к следующему:

1. Налоги в целях стимулирования инвестиций. Увеличение налогового бремени порождает бюджетные дефициты, препятствуют экономическому росту. Выдвигается предложение отказаться от прогрессивного налогообложения, снизить налоговые ставки, прежде всего «предельные ставки» на доходы, капитал, а также на зарплату и дивиденды.

Снижение налогов для предпринимателей увеличит их доходы и сбережения, а в результате будут расти накопления, снизится уровень процентной ставки. Снижение налогов на зарплату увеличит привлекательность дополнительной работы. В результате: увеличится предложение рабочей силы, повысятся стимулы к участию в производстве. Отсюда, собственно, и название – «теория предложения». Рецепты направлены на увеличение предложения капитала и рабочей силы;

2. Приватизация государственных предприятий. Эта мера, направленная на сокращение государственного участия в хозяйственной деятельности. Она позволит получить дополнительные финансовые средства, сократить размеры государственного долга. Эффективность предприятий повысится, обострится конку-

ренция, повысится качество и конкурентоспособность национальной продукции;

3. Бюджетное оздоровление. В отличие от монетаристов теоретики «экономики предложения» считают, что бюджет не должен рассматриваться в качестве инструмента денежной политики. Бюджетная политика должна быть отдельно от денежной политики;

4. Замораживание социальных программ. Существующая система имеет два недостатка: а) вызывает непрерывный рост государственных расходов, обостряет бюджетный дефицит; б) не стимулирует, а сдерживает трудовую активность.

В начале 80-х годов одним из наиболее известных представителей теории «экономики предложения» был американский экономист Артур Лаффер (р. 1941). Его прославил так называемая «кривая Лаффера» (рис. 1), которую он в первый раз нарисовал на бумажной салфетке в ресторане. Эта кривая показывает, что при повышении ставки налога, доходы государства за счет налогов сначала будут увеличиваться. Но, если налоговая ставка превышает некую границу, доходы от налоговых поступлений могут уменьшиться.

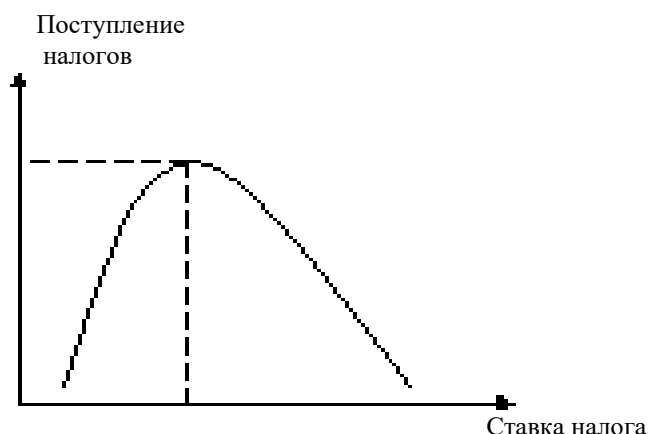


Рисунок 1 – Кривая Лаффера

Причина в том, что слишком высокие налоги снижают у людей желание работать в «светлой», т.е. легальной экономике. Чем выше этой границы определена ставка налога, тем меньше они будут работать легально, и, следовательно, тем меньше будут налоговые доходы государственной казны. Если ставка налога

тем не менее повышается, рано или поздно она достигнет такого уровня, при котором никто не захочет работать и платить налоги, и, таким образом, государство вовсе не получит никаких налоговых поступлений.

Экономический смысл кривой Лаффера состоит в утверждении, что если налоговый пресс переходит известную границу, то снижение налогов будет финансировать само себя. Люди тогда снова начнут работать в облагаемых налогом секторах, что увеличит доходы государства за счет налогов. Поэтому снижение налогов улучшило бы состояние государственных финансов.

В определенном смысле кривая Лаффера достаточно тривиальна. Очевидно, что слишком высокие налоги оказывают негативное воздействие на желание людей работать и платить налоги. Но важный вопрос, на который эта упрощенная диаграмма не дает ответа, заключается в том, при каком значении ставки налога это происходит. Ответ будет, несомненно, разным для разных стран. В зависимости от налоговой политики, размеров и структуры государственного сектора и от того, считают ли люди, что они «что-то получают» в обмен на выплату налогов. Что касается США, то оказалось, что А. Лаффер был чересчур оптимистичен. Рейгановское снижение налогов в 1981 г. привело не к сокращению, а к увеличению бюджетного дефицита.

В 1970-е годы на базе Чикагского университета появилась и получила признание теория рациональных ожиданий (Роберт Лукас, Томас Сарджент, Дж. Уоллес). Эта теория основана на двух предпосылках:

а) потребители, предприниматели и рабочие понимают, как функционирует экономика; они способны оценить будущие результаты политических, экономических и других изменений и выбирают линию поведения, которая соответствует их интересам;

б) рынки высококонкурентны, а цены и ставки заработной платы быстро приспосабливаются к изменениям спроса и предложения.

Основателем теории рациональных ожиданий является Роберт Лукас (р. 1937), профессор Чикагского университета. В 70-е годы он и некоторые его коллеги усомнились во многих

устоявшихся истинах (как кейнсианского, так и монетаристского направлений) и предложили свои теории.

Основная черта этих теорий заключается в предположении, что люди отличаются тем, что они называли «рациональными ожиданиями» будущего. Ожидания – это представления экономических агентов (участников хозяйственной деятельности) о том, что произойдет или как сложится хозяйственная конъюнктура в будущем. Теория ожиданий акцентирует внимание на поведении, поступках, устремлениях людей, которые необходимо учитывать при выработке экономической политики.

Эта теория означает, что люди формируют свои ожидания, в частности, относительно цен, темпов будущей инфляции, на основе правильных предположений о том, как функционирует экономика.

Обычно ожидания строятся на том, какие изменения и тенденции были в прошлом. Потребители и предприниматели экстраполируют динамику цен в прошлом на то, что произойдет завтра. Другими словами, картину данного года переносят на ожидаемые процессы в будущем году. Если бюджетный дефицит увеличивается, чтобы стимулировать экономику, и люди одновременно знают, что это через определенное время приведет к инфляции, то они немедленно начнут строить свои планы с учетом новой ситуации. Гипотеза рациональных ожиданий приводит к выводу, что возможности правительства воздействовать на экономику существенно сузились. Краткосрочная политика управления спросом все чаще оказывается малоэффективной. Если рыночная экономика и система цен имеют черты совершенной конкуренции, и рынки быстро адаптируются к изменениям, то никакая систематическая политика стабилизации не сможет оказать никакого результативного воздействия на занятость и производство. Все мероприятия государственных властей немедленно нейтрализуются поведением индивидов на рынке. В долгосрочном плане уровень занятости, показатели производства определяются структурными сдвигами.

Выводы Р. Лукаса положили начало появлению новой школы экономистов. Обычно ее называют «новой классической школой». Она предлагает приблизительно такие же выводы, что и старые, докейнсианские экономисты этой школы: лучше всего

предоставить рыночную экономику самой себе. Но этот вывод делается уже на основе новых аналитических методов.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления о предмете.

2. В качестве самостоятельной работы необходимо подготовиться к устному опросу, тестированию.

3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции.

Вопросы для самопроверки

1. Что изучает макроэкономика?
2. Сформулируйте предмет макроэкономики.
3. Какие задачи стоят перед макроэкономикой?
4. Что собой представляет метод макроэкономического агрегирования?
5. Перечислите и раскройте основные макроэкономические модели.
6. В чем заключается современная макроэкономическая проблематика?
7. Охарактеризуйте цели национальных хозяйственных систем на макроуровне.
8. Раскройте особенности нового кейнсианства.
9. В чем суть современного монетаризма?
10. Назовите представителей новой классической теории.
11. Особенности теории «экономики предложения».

ТЕМА 2 РАВНОВЕСИЕ НА РЫНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ БЛАГ, ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ И РЫНКЕ ТРУДА

2.1 Равновесие на рынке экономических благ

2.2 Равновесие на финансовом рынке. Модель оптимального управления денежной наличностью Баумоля-Тобина

2.3 Равновесие на рынке труда

2.1 Равновесие на рынке экономических благ

Спрос характеризует готовность и возможность потребителей купить товар, а предложение – готовность и возможность производителей его продать.

Спрос и предложение связаны с основной экономической проблемой – проблемой выбора, а значит, с альтернативными издержками. В основе построения кривой спроса лежит выбор покупателя между различными альтернативными вариантами удовлетворения своей потребности. В основе построения кривой предложения лежит выбор продавца между различными альтернативными вариантами использования ресурсов. Рынок является набором механизмов, который дает возможность покупателям и продавцам вступить в переговоры и найти баланс (равновесие).

Рыночное равновесие – состояние, при котором ни у кого, из экономических субъектов не возникает побуждений к его изменению. Применительно к спросу и предложению точка равновесия будет находиться в точке пересечения кривых спроса и предложения (рис. 2).

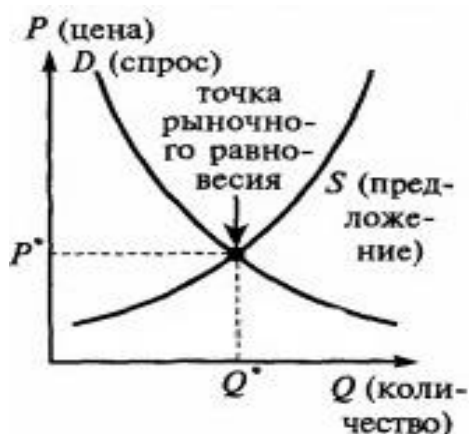


Рисунок 2 – Рыночное равновесие

Анализ рыночного равновесия с точки зрения его устойчивости требует от нас определенного представления о том механизме, посредством которого устанавливается равновесие на рынке. По-разному понимали действие этого механизма два крупнейших экономиста XIX в.: Л. Вальрас и А. Маршалл.

1. Л. Вальрас – один из основателей неоклассического направления.

Каким образом система достигает положения равновесия? Допустим, первоначальное значение цены – P_1 (рис. 3). По этой цене производители готовы продать Q_1 единиц товара, а потребители хотят купить $Q_2 > Q_1$ единиц товара. Возникает избыточный спрос $BC = Q_2 - Q_1$.



Рисунок 3 – Устойчивость равновесия по Л. Вальрасу

Потребители начинают конкурировать между собой за обладание товаром, и вследствие этого цена повышается. Процесс (который Вальрас называл процессом «нащупывания» равновесной цены) идет непрерывно до тех пор, пока избыточный спрос не становится равным нулю в точке – E . Аналогично, если первоначальное значение цены – P_2 , возникает избыточное предложение AL ; конкуренция среди продавцов понижает цену, пока избыточное предложение не становится равно нулю в точке E .

Таким образом, в точке E на рынке устанавливается равновесие, так как здесь нет ни избыточного спроса, ни избыточного предложения и нет стимулов к изменению цены.

По-иному объяснял механизм установления равновесия А. Маршалл (рис. 4).

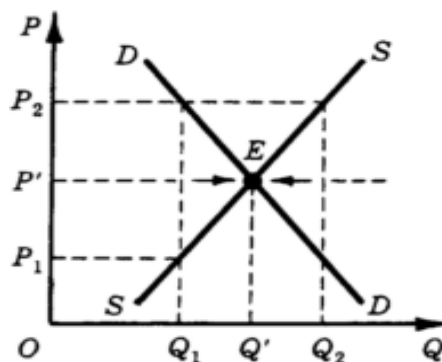


Рисунок 4 – Устойчивость равновесия по А. Маршаллу

Он предположил, что продавцы реагируют на разность цены спроса и цены предложения. Так, при объеме предложения Q_1 цена спроса P_2 больше цены предложения P_1 , и продавцы будут увеличивать объем предложения до достижения точки E . Если цена спроса меньше цены предложения, предложение будет, наоборот, сокращаться, пока рынок не окажется в состоянии равновесия в точке E .

Таким образом, в случае, когда кривая спроса имеет отрицательный, а кривая предложения – положительный наклон, модели Вальраса и Маршалла приводят к одному и тому же устойчивому положению равновесия.

В экономической науке особое значение имеет модель IS-LM, которая представляет собой модель совместного равновесия товарного и денежного рынков. Она является моделью кейнсианского типа, описывает экономику в краткосрочном периоде и служит основой современной теории совокупного спроса.

Модель IS-LM была разработана английским экономистом Джоном Хиксом в 1937 г. в статье «Кейнс и неоклассики» и получила широкое распространение после выхода в 1949 г. книги американского экономиста Элвина Хансена «Монетарная теория и фискальная политика» (поэтому модель иногда называют моделью Хикса-Хансена).

Кривая IS (инвестиции-сбережения) описывает равновесие товарного рынка и отражает взаимоотношения между рыночной ставкой процента R и уровнем дохода Y , которые возникают на рынке товаров и услуг. Кривая IS выводится из простой кейнсианской модели (модели равновесия совокупных расходов или мо-

дели кейнсианского креста), но отличается тем, что часть совокупных расходов и, прежде всего, инвестиционные расходы теперь зависят от ставки процента.

Ставка процента перестает быть экзогенной переменной и становится эндогенной величиной, определяемой ситуацией на денежном рынке, т.е. внутри самой модели. Зависимость части совокупных расходов от ставки процента имеет результатом то, что для каждой ставки процента существует точное значение величины равновесного дохода и поэтому может быть построена кривая равновесного дохода для товарного рынка – кривая *IS*. Во всех точках этой кривой соблюдается равенство инвестиций и сбережений (а в более широком смысле равенство суммы инъекций сумме изъятий), что объясняет название кривой (*Investment = Savings*).

Кривая *LM* (ликвидность-деньги) характеризует равновесие на денежном рынке, которое существует, когда спрос на деньги (прежде всего обусловленный свойством абсолютной ликвидности наличных денег) равен предложению денег. Поскольку спрос на деньги зависит от ставки процента, то существует кривая равновесия денежного рынка – кривая *LM*, каждая точка которой представляет собой комбинацию величин дохода и ставки процента, обеспечивающую монетарное равновесие.

Пересечение кривых равновесия товарного (*IS*) и денежного (*LM*) рынков дает единственные значения величины ставки процента *R* (равновесная ставка процента) и уровня дохода *Y* (равновесный уровень дохода), обеспечивающие одновременное равновесие на этих двух рынках.

Модель *IS-LM* позволяет: 1) показать взаимосвязь и взаимозависимость товарного и денежного рынков; 2) выявить факторы, влияющие на установление равновесия как на каждом из этих рынков в отдельности, так и условия их одновременного равновесия; 3) рассмотреть воздействие изменения равновесия на этих рынках на экономику; 4) проанализировать эффективность фискальной и монетарной политики; 5) вывести функцию совокупного спроса и определить факторы, влияющие на совокупный спрос; 6) проанализировать варианты стабилизационной политики на разных фазах экономического цикла.

Модель IS-LM сохраняет все предпосылки простой кейнсианской модели:

1) уровень цен фиксирован ($P = const$) и является экзогенной величиной, поэтому номинальные и реальные значения всех переменных совпадают;

2) совокупное предложение (объем выпуска) совершенно эластично и способно удовлетворить любой объем совокупного спроса;

3) доход (Y), потребление (C), инвестиции (I), чистый экспорт (X) являются эндогенными переменными и определяются внутри модели;

4) государственные расходы (G), предложение денег (M), налоговая ставка (t) являются величинами экзогенными и формируются вне модели (задаются извне);

5) $ВНП = ЧНП = НД$, поскольку налоги платят только домохозяйства и косвенные налоги на бизнес, отсутствуют. Исключение составляет предпосылка о постоянстве ставки процента. Если в модели «Кейнсианского креста» ставка процента фиксирована и выступает экзогенным параметром, то в модели IS-LM она эндогенна и формируется внутри модели; ее уровень меняется и определяется изменением ситуации (равновесия) на денежном рынке. Планируемые автономные расходы зависят теперь от ставки процента.

Ни кривая IS , ни кривая LM не определяют сами по себе величину равновесного дохода Y_e и равновесной ставки процента R_e . Равновесие в экономике определяется совместно кривыми IS и LM в точке их пересечения (рис. 5, а).

Одновременное равновесие на денежном и товарном рынках существует лишь при единственных значениях уровня дохода (Y_e) и ставки процента (R_e) (рис. 5, а). Другие величины ставки процента и уровня дохода означают неравновесие на одном или обоих рынках. Например, при ставке процента R_1 равновесие на денежном рынке установится при уровне дохода Y_1 (пересечение линии R_1 с кривой LM), но на товарном рынке при такой ставке процента равновесие существует при уровне дохода Y_2 (пересечение линии R_1 с кривой IS).

Равновесное положение обоих рынков может быть определено совместным решением уравнений кривых IS и LM . Например, на рис. 5, б, в точках А и В существует равновесие на товарном

рынке (спрос на товары = предложению товаров), поскольку они лежат на кривой IS , а в точках C и D – неравновесие. Наоборот, точки C и D соответствуют равновесию на денежном рынке (спрос на деньги = предложению денег), так как они находятся на кривой LM , а точки A и B – неравновесию. Общее равновесие – это ситуация одновременного равновесия на товарном и денежном рынках в экономике, которое существует в точке E (рис. 5, а и 5, б). Величину равновесного дохода Y_e (рис. 5, а), соответствующую одновременному равновесию товарного и денежного рынков (а следовательно, и рынка ценных бумаг, т.е. финансового рынка в целом) Кейнс назвал «величиной эффективного спроса».

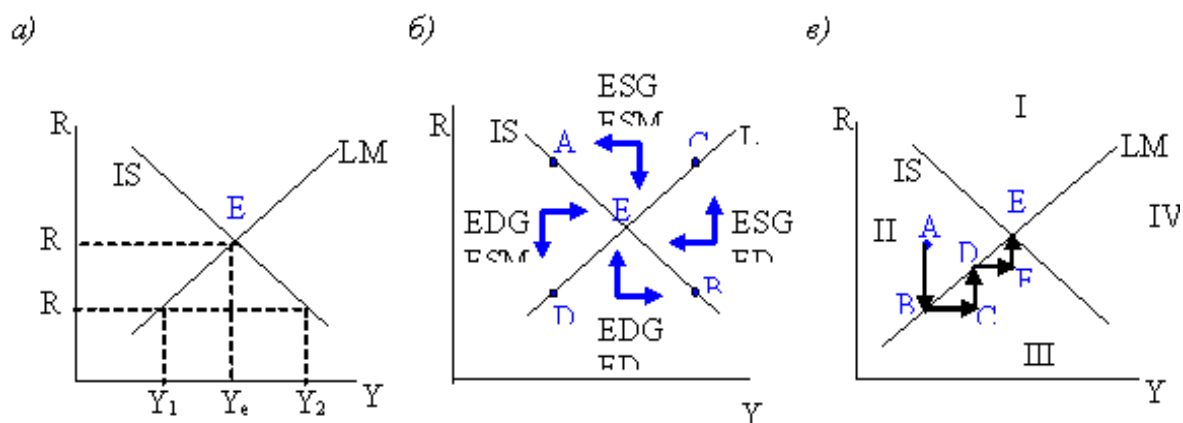


Рисунок 5 – Совместное равновесие товарного и денежного рынков

Как система приходит к общему равновесию, если она находится в неравновесии? Если рынок товаров и услуг находится в неравновесии, то происходит непредвиденное изменение запасов, и фирмы либо сокращают, либо увеличивают объем производства, двигая экономику в точку E . Если денежный рынок в неравновесии, произойдет давление на ставку процента, и она будет расти при избыточном спросе на деньги, поскольку люди начнут продавать облигации, если они не смогут удовлетворить свой спрос на деньги иным путем, или покупать облигации, если предложение денег превышает спрос на них, и экономика начнет передвигаться в точку E .

Пересечение кривых IS и LM делит плоскость на четыре области (рис. 5, б), в каждой из которых имеет место неравновесие.

В областях I и II наблюдается избыточное предложение денег, так как они находятся выше кривой LM , а в областях III и IV, лежащих ниже кривой LM – избыточный спрос на деньги. При этом области I и IV соответствуют избыточному предложению товаров и услуг, поскольку находятся выше кривой IS , в то время как в областях II и III имеет место избыточный спрос на товары и услуги.

Направления приспособления экономики и движения ее к равновесию показаны стрелками. Если на товарном рынке существует избыточное предложение товаров, запасы фирм будут увеличиваться, а величина выпуска (дохода) Y уменьшаться (горизонтальные стрелки влево в областях I и IV по направлению к кривой IS). При избыточном спросе на товары запасы фирм сокращаются, а выпуск увеличивается (горизонтальные стрелки вправо в областях II и III по направлению к кривой IS). Когда на денежном рынке наблюдается избыточное предложение денег, люди покупают облигации, спрос на которые растет и поэтому цена которых повышается, что ведет (в силу обратной зависимости между ценой облигации и ставкой процента в соответствии с теорией предпочтения ликвидности) к снижению ставки процента (вертикальные стрелки вниз по направлению к кривой LM в областях I и II). При избыточном спросе на деньги, наоборот, люди начнут продавать облигации, чтобы получить в обмен наличные деньги в условиях их нехватки, что приведет к росту предложения облигаций, снижению их цены и соответственно к росту ставки процента (вертикальные стрелки вниз по направлению к кривой LM в областях III и IV). Следует иметь в виду, что более быстро происходит восстановление равновесия на денежном рынке, так как для этого достаточно изменить структуру портфеля активов, что не требует значительных затрат времени, в то время как для изменения величины выпуска требуется достаточно продолжительное время.

С учетом этого обстоятельства рассмотрим экономический механизм достижения равновесия, если экономика находится в неравновесии, например, в точке А (рис. 5, в). Эта точка находится в области II, где имеет место избыточное предложение денег и избыточный спрос на товары и услуги. Превышение предложения денег над спросом на деньги вызовет снижение ставки процента в результате стремления людей превратить «лишние» деньги в

ценные бумаги и в связи с этим ростом спроса на облигации и повышением их цен. На денежном рынке установится равновесие в точке В на кривой LM . Но существующий в этой области избыточный спрос на товары и услуги приведет к снижению запасов у фирм и росту выпуска (дохода), что обусловит неравновесие денежного рынка и сместит экономику в область III (точка С), соответствующую избыточному спросу на деньги, что приведет к росту ставки процента и возврату на кривую LM . Однако сохраняющийся избыточный спрос на товарном рынке, несмотря на возможное сокращение инвестиционного спроса, вызванное ростом процентной ставки, обеспечит дальнейшее сокращение запасов и увеличение производства.

Денежный рынок окажется в неравновесии (появится избыточный спрос на деньги вследствие роста дохода), что обусловит рост ставки процента и возвратит экономику на кривую LM в точку D, которая лежит ниже кривой IS и соответствует все еще избыточному спросу на товары и услуги. В результате дальнейшего сокращения запасов и роста производства экономика переместится в т. F, вновь нарушив равновесие денежного рынка и т.д., пока не придет в равновесную точку E.

Таким образом, экономика будет двигаться как бы по лестнице (по ступенькам), пока не попадет в точку одновременного равновесия товарного и денежного рынков – точку пересечения кривых IS и LM .

2.2 Равновесие на финансовом рынке. Модель оптимального управления денежной наличностью Баумоля-Тобина

Оптимальным состоянием для денежного рынка является равновесие между спросом на деньги и их предложением. Равновесие на денежном рынке устанавливается при равенстве спроса на деньги и их предложения, когда количество предлагаемых денежных средств равно количеству денег, которое хотят иметь домохозяйства и фирмы. Графически равновесие на денежном рынке достигается при пересечении кривых спроса на деньги D_m и их предложения S_m . Предположим, что правительство и центральный банк страны проводят политику неизменной денежной мас-

сы. График предложения денег S_m будет иметь вид вертикальной прямой.

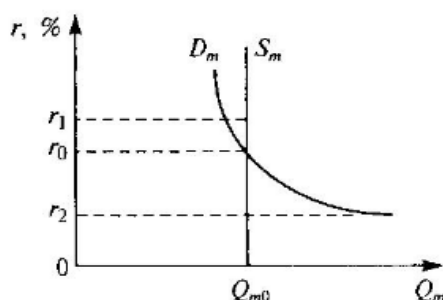


Рисунок 6 – Равновесие денежного рынка

Точка пересечения графиков спроса на деньги и денежного предложения определяет цену равновесия и равновесный объем.

Равновесие на денежном рынке складывается при процентной ставке r_0 и массе денег Q_{m0} .

Равновесная ставка процента – цена, уплачиваемая за использование заемных денег. При данном предложении денег, увеличение спроса на них повышает ставку ссудного процента. И наоборот, при неизменном спросе на деньги увеличение денежного предложения снижает ставку ссудного процента, а сокращение денежного предложения ее повышает.

Предположим, что процентная ставка повысилась до r_1 . Поскольку предложение денег неизменно по отношению к процентной ставке, то оно не изменится. Спрос же на деньги упадет. В этих условиях люди будут стремиться освободиться от лишних денег. Так как альтернативой деньгам служат ценные бумаги, то спрос на них возрастет и превысит предложение, что вызовет повышение цен на ценные бумаги и снижение процентной ставки. Падение процентной ставки повлечет за собой увеличение спроса на деньги. До тех пор пока процентная ставка выше r_0 , эти процессы будут понижать ее уровень и в конечном итоге уравнивают величины спроса и предложения денег ($D_m = S_m$).

Предположим, что процентная ставка упала до r_2 . Предложение денег останется неизменным. Спрос на них увеличится. В этих условиях люди будут освобождаться от ценных бумаг. Так как альтернативой им служат деньги, то спрос на них возрастет и превысит предложение денег. Это вызовет падение цен на цен-

ные бумаги и рост процентной ставки. Рост процентной ставки повлечет за собой падение спроса на деньги. До тех пор пока процентная ставка ниже r_0 , эти процессы будут повышать ее уровень и в конечном итоге уравнивают величины спроса и предложения денег ($D_m = S_m$).

Теория транзакционного спроса на деньги была разработана в 50-е гг. XX в. Уильямом Баумолем и Джеймсом Тобином и получила название «модель управления денежной наличностью Баумоля-Тобина». Она до сих пор остается одной из ведущих теорий спроса на деньги.

Основная идея модели состоит в том, что существует компромиссный выбор между удобством хранения наличности для совершения сделок и процентом, который может быть получен, если эти деньги хранить на сберегательных счетах. В начале каждого периода доход зачисляется на депозит с гарантированным процентным доходом.

Необходимо решить, какой запас денег необходимо сохранить, чтобы обеспечить определенную платежеспособность. Допустим, номинальный доход, получаемый экономическим субъектом за месяц, равен Y . Предположим, что весь доход расходуется им равномерно в течение месяца для покупок. Сумма денег в начале месяца равна Y , в конце месяца – 0, а средняя в течение месяца – $Y/2$ (рис. 7).



Рисунок 7 – Запас денег, необходимый для сохранения платежеспособности

Однако часть денег может храниться на сберегательном счете в банке под определенный процент. Тогда каждый раз, посещая банк и снимая со счета сумму, равную Y/N (N – число посещений банка), субъект может тратить эти суммы равными частями в течение каждого из $1/N$ периодов. Проблема состоит в определении оптимального числа изъятий денег из банка. Чем оно выше, тем меньше среднее количество денег на руках и меньше потери в виде неполученных процентов, но тем чаще придется приходить в банк.

Пусть F – издержки, связанные с посещением банка, r – ставка процента. Среднее количество сохраняемых субъектом в течение месяца наличных денег будет равно $Y/(2N)$. Потери, связанные с хранением запаса денег в виде неполученных процентов, будут равны $rY/(2N)$. Общая сумма посещений в стоимостном эквиваленте равна FN .

Тогда совокупные издержки от хранения денег на руках равны

$$(TC) = rY / (2N) + FN,$$

т.е. недополученные проценты + издержки на посещение.

Чем больше число посещений банка N , тем выше связанные с этим издержки и тем меньше сумма неполученных процентов.

Задача экономического субъекта – минимизировать эти общие издержки, т.е. найти оптимальное число изъятий из банка, а значит, и оптимальный запас наличных денег.

С помощью дифференциации функции совокупных издержек получаем:

$$TC' (N) = (-rY)/(2N^2) + F.$$

Приравняв первую производную этой функции нулю, найдем, что она достигнет минимума при

$$(-rY)/(2N^2) + F = 0, \text{ отсюда } F = rY / (2N^2);$$

$$\text{тогда } N^2 = rY/(2F); \text{ следовательно, } N = \sqrt{rY/(2F)}.$$

Из формулы следует, что спрос на деньги $(M/P)^\circ$, т.е. формирование запасов денежных средств у экономического субъекта

находится в прямой зависимости от номинального дохода Y и в обратной – от уровня процентной ставки. При этом субъектов интересует именно их покупательная способность.

Таким образом, модель подтверждает принятый нами раньше вид функции спроса на деньги:

$$(M / P)^D = L(r, Y),$$

где r – номинальная ставка процента.

В современных портфельных теориях спроса на деньги различные активы выбираются в зависимости от того, какой доход они могут обеспечить своему владельцу, а также какова степень риска, связанного с выбором того или иного финансового актива. Спрос на деньги ставится в зависимость от общего богатства индивида, поскольку размеры этого богатства определяют объем портфеля активов в целом. Следовательно, спрос на деньги будет функцией от различных слагаемых:

$$(M / P)^D = f(rs, rb, \pi^e, W),$$

где rs — реальные ожидаемые доходы по акциям;

rb — реальные ожидаемые доходы по облигациям;

π^e — ожидаемый темп инфляции;

W — накопленное богатство.

Спрос на деньги определяется как результат сравнения выгоды, получаемой хозяйственным агентом от запаса денег и от дохода, приносимого альтернативными активами.

При росте первых трех слагаемых спрос на деньги падает. При росте накопленного богатства потребность в деньгах растет, так как увеличивается общая сумма активов и абсолютная величина накопления каждого из них. Приведенная формула также согласуется с простой функцией спроса на деньги $(M / P)^D = L(r, Y)$, ибо при росте дохода увеличивается накопленное богатство хозяйственного субъекта.

Современная теория включает и другие условия, влияющие на желание хозяйственных агентов предпочесть ликвидный портфель. Например, изменения в ожиданиях. При пессимистическом прогнозе на будущую конъюнктуру величина спроса на деньги имеет тенденцию к росту, и наоборот. При оптимистиче-

ском прогнозе предпочтительнее будут другие виды активов, поэтому спрос на деньги упадет.

В случае роста инфляционных процессов спрос на деньги уменьшается, и владельцы портфеля будут стремиться перевести свои средства в реальные активы.

Однако оптимизация вложений, достигаемая диверсификацией между ценными бумагами и деньгами, оказывается возможной лишь в случае сбалансированности денежного спроса и предложения в экономической системе.

При выборе оптимального портфеля большую роль играет сама склонность людей к риску. Различают:

- нейтральность по отношению к риску;
- предпочтение к риску;
- отвращение к риску.

Если человек нейтрален к риску, то он не размышляет об изменениях уровня риска, поэтому не будет держать деньги по мотиву спекуляции. Если индивид любит риск, то он выберет портфель с более высоким риском и доходом. Его портфель будет состоять не только из денег, но еще и из активов, которые могут принести и больший доход, и потери. Он тоже не держит деньги по мотиву спекуляции, ибо этот мотив основывается на возможной минимизации потерь стоимости капитала.

Только те, которые считают, что риск имеет отрицательную ценность, будут стараться держать спекулятивные деньги.

Таким образом, анализ теорий спроса на деньги показал, что, несмотря на всю их специфику, все они выделяют три основных фактора, определяющих величину спроса на деньги:

- уровень цен;
- реальный объем национального производства;
- уровень реальной и номинальной процентной ставки.

2.3 Равновесие на рынке труда

Равновесие на рынке труда – это состояние рынка труда, в котором объемы спроса на труд и предложения труда равны между собой при некоторой ставке заработной платы. Данную ставку заработной платы и соответствующий ей объем затрат труда называют равновесными. Равновесие на рынке труда изоб-

ражают точкой пересечения кривых спроса и предложения. Данную точку называют точкой равновесия.

Равновесие на рынке труда – это такая ситуация на рынке труда, когда определенный уровень ставки заработной платы соответствует предложению труда, заданное этим уровнем (рис. 8).

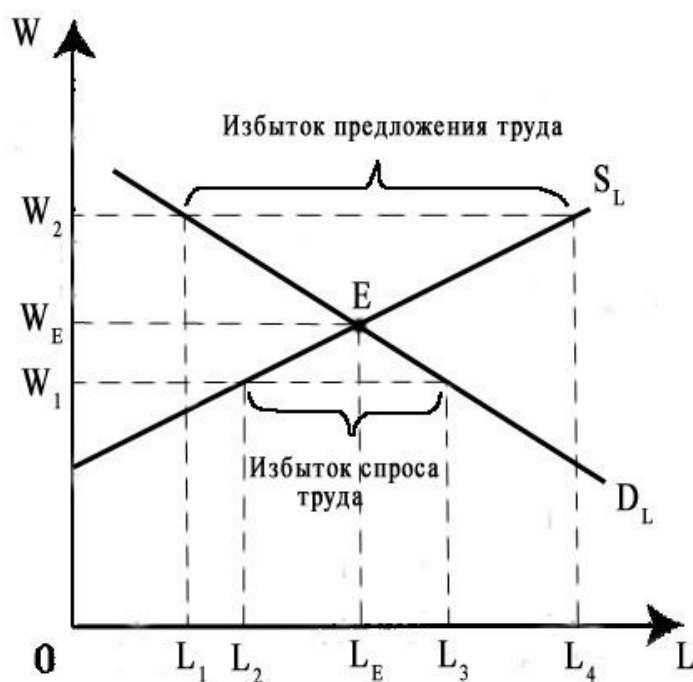


Рисунок 8 – Равновесие на рынке труда

На графике по вертикальной оси откладывается уровень ставки заработной платы (W), а по горизонтальной – количество предложения труда (L). Как на товарном, так и на рынке труда присутствуют спрос D_L и предложение труда S_L . Точка пересечения кривых спроса и предложения труда (точка E) соответствует уровню ставки заработной платы W_E и количеству предложения труда L_E . В данной точке спрос на труд равен предложению труда. Это означает, что все работодатели, которые готовы платить заработную плату W_E , находят на рынке необходимое им количество работников, и их спрос на труд, таким образом, удовлетворен полностью. Также в данной точке все наемные работники трудоустроены и согласны работать при ставке заработной платы W_E . Именно в точке E наступает равновесие на рынке труда и достигается полная занятость.

Положение, определяемое точкой E на графике, практически не встречается, всегда существует отклонение от точки равновесия. При увеличении ставки заработной платы до уровня W_2 , предложение труда $0-L_4$ на рынке будет превышать спрос на труд $0-L_1$. В данном случае количество желающих найти работу и продать свои услуги труда при заработной плате W_2 будет чрезмерно высокое, вследствие чего возникнет дефицит рабочих мест из-за отсутствия желания работодателя нанимать работников при такой высокой ставке заработной платы. Данная ситуация называется *избытком предложения труда*.

В случае, когда заработная плата снижается до уровня W_1 , спрос на труд $0-L_3$ будет превышать предложение труда $0-L_2$. Т.е. работодатели будут готовы нанимать большое количество работников при ставке заработной платы W_1 , а те в свою очередь не будут согласны работать на низкооплачиваемой работе. Данная ситуация называется *избытком спроса на труд*.

Таким образом, вследствие превышения предложения труда над спросом, когда ставка заработной платы превышает равновесную, возникает безработица. Работодатели будут готовы нанять новых работников, но только в случае снижения ставки заработной платы.

Когда же спрос превышает предложение труда вследствие снижения заработной платы ниже равновесной, работодатели готовы повысить заработную плату для заполнения рабочих мест.

В данных ситуациях равновесие на рынке труда восстанавливается и достигается условие полной занятости.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления о предмете.
2. В качестве самостоятельной работы необходимо подготовиться к устному опросу, тестированию.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции.

Вопросы для самопроверки

1. Дайте определение рыночного равновесия.
2. Какие два подхода существуют при рассмотрении рыночного равновесия?
3. В чем сущность модели Л. Вальраса?
4. В чем особенность модели А. Маршалла?
5. Дайте характеристику модели IS-LM.
6. Перечислите и раскройте основные особенности равновесия на финансовом рынке.
7. Каковы основные положения модели оптимального управления денежной наличностью Баумоля-Тобина?
8. Раскройте сущность рыночного равновесия на рынке труда.

ТЕМА 3 ОБЩЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ

3.1 Неоклассическая модель общего экономического равновесия. Классическая дихотомия

3.2 Кейнсианская модель общего экономического равновесия

3.3 Модель мультипликатора

3.4 Модель Д. Патинкина

3.1 Неоклассическая модель общего экономического равновесия. Классическая дихотомия

Посредством неоклассической модели в обобщенном виде реконструируются представления о функционировании рыночной экономики в целом, господствовавшие до появления книги Дж.М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег», т.е. до второй половины 30-х гг. XX в. Для выявления сути неоклассической концепции достаточно рассмотреть упрощенную модель национальной экономики без государства.

К числу важнейших своих теоретических достижений неоклассики относили вывод о том, что деньги в противоположность товарам не являются богатством. Деньги выполняют лишь роль посредника при обмене товаров и служат масштабом измерения ценности всех благ. Поэтому в неоклассической макроэкономической модели имеются лишь три рынка: труда, капитала (ценных бумаг) и благ. На этих рынках встречаются два макроэкономических субъекта: домашние хозяйства и предприниматели.

Своеобразное толкование сущности и роли денег приводит к тому, что в неоклассической макроэкономической модели существуют два независимых друг от друга сектора: реальный и денежный. В этом и заключается суть *классической дихотомии*.

Ведущая роль в неоклассической модели принадлежит рынкам факторов производства. На рынке капитала (рис. 9) в результате приравнивания объема предложения капитала (сбережений) к объему спроса на него (инвестициям) устанавливается ставка процента. По мнению неоклассиков, домашние хозяйства распределяют свои доходы между потреблением и сбережением в зависимости от величины ставки процента: чем больший процент

обещают предприниматели за предоставляемые в их распоряжение сбережения, тем больше объем сбережений и меньше текущее потребление домашних хозяйств. Спрос предпринимателей на сбережения домашних хозяйств как источник инвестиционных средств находится в обратной зависимости от ставки процента. Выравнивание спроса и предложения на рынке капитала происходит за счет гибкости ставки процента.

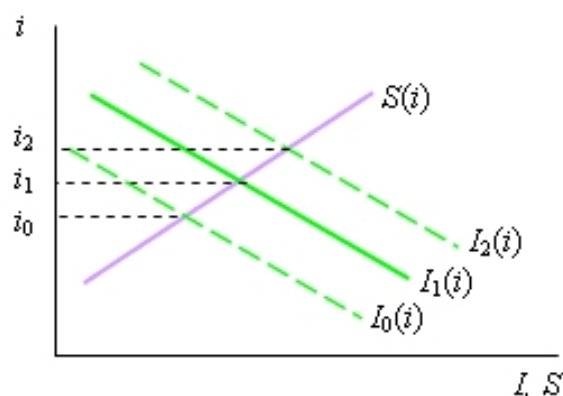


Рисунок 9 – Равновесие на рынке капитала

Если объем сбережений (предложения капитала) превышает объем планируемых инвестиций (спрос на дополнительный капитал), ставка процента снижается вследствие конкуренции между домашними хозяйствами как продавцами капитала. Снижение ставки процента уменьшает предложение и увеличивает спрос на рынке капитала. Когда объемы спроса и предложения уравниваются, на рынке установится равновесная ставка процента.

При заданной ставке процента на рынке труда (квадрант III, рис. 10) достигается устойчивое равновесие за счет гибкости ставки заработной платы: в ходе взаимодействия спроса и предложения устанавливается такая ставка реальной зарплаты, при которой домашние хозяйства полностью реализуют свои планы по продаже труда, а предприниматели – по его найму. При повышении ставки процента увеличивается предложение труда (сдвиг кривой N^S вправо) и выпуск продукции. Поэтому линия совокупного предложения $y^S(i)$ имеет положительный наклон.

Произведенный объем продукции (y^S) предприниматели продают на рынке благ домашним хозяйствам (C), удовлетворяя

их потребительский спрос, и себе, обеспечивая свой инвестиционный спрос (I): $y^S = C + I$. Доходы, полученные от производства, домашние хозяйства распределяют между рынком благ, приобретая там потребительские товары (C), и рынком капитала, предлагая на нем непотребленную часть дохода, т.е. сбережения (S): $y^D = C + S$. Поэтому, когда объем инвестиций равен объему сбережений, тогда на рынке благ существует равновесие. Таким образом, если домашние хозяйства и предприниматели согласовали свои планы на рынках труда и капитала, то и на рынке благ планируемое предложение совпадает с запланированным спросом. На рис. 10 это отображается тем, что график совокупного спроса $y^D(i)$ пересекает график совокупного предложения $y^S(i)$ в точке, соответствующей объему выпуска при полной занятости.

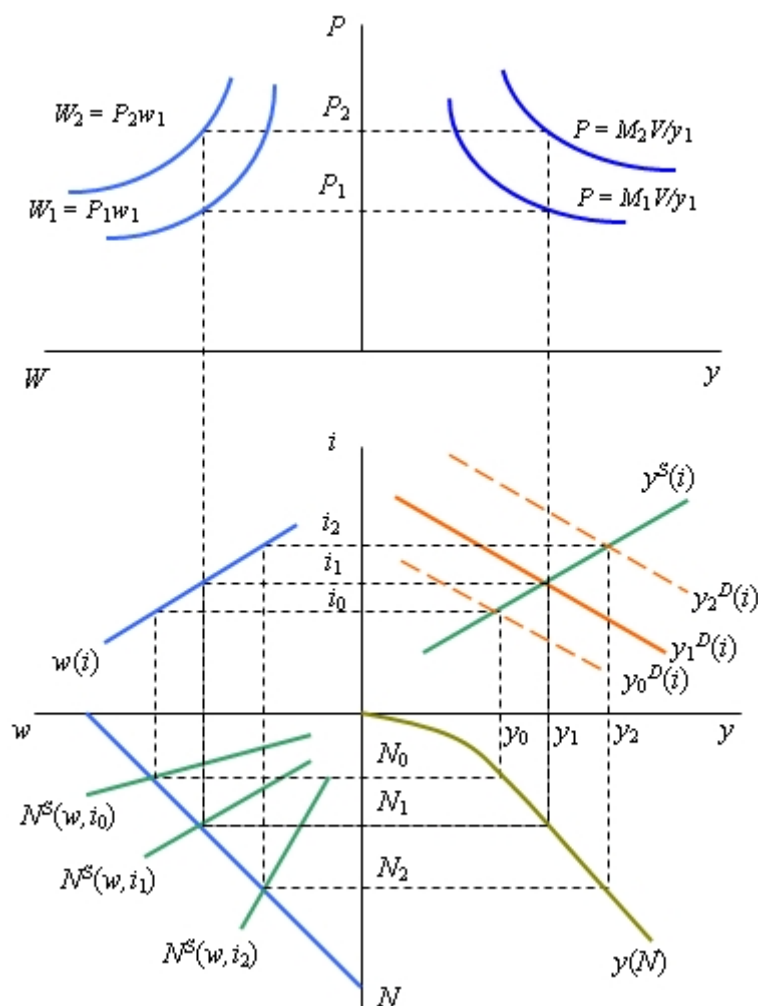


Рисунок 10 – Общее экономическое равновесие в неоклассической модели

Условия общего экономического равновесия в реальном секторе представляет в неоклассической модели следующая система уравнений, из которой определяются равновесные значения занятости, ставки реальной зарплаты, ставки процента и национального дохода:

$$\begin{cases} S(i) = I(i) \\ N = N^D(w) = N^S(w, i) \Rightarrow N^*, w^*, y^*, i^* \\ y = y(N) \end{cases}$$

Таким образом, равновесие в реальном секторе экономики не зависит ни от уровня цен, ни от количества денег.

Денежный сектор. Количество находящихся в обращении денег и скорость их обращения определяют уровень цен (квадрант I, рис. 10, верхняя часть), посредством которого исчисляются номинальные значения национального дохода и зарплаты (квадрант II, рис. 10, верхняя часть).

Для определения уровня цен используют уравнение количественной теории денег: $MV = Py$, в котором параметры V и y заданы: скорость обращения денег определяется техническими и институциональными условиями, а величина реального национального дохода формируется в процессе установления равновесия в реальном секторе. Поскольку ни V , ни y не зависят от количества денег, уровень цен определяется только количеством находящихся в обращении денег: $P = MV/y$. На этом основан известный вывод классической школы: «Если бы вся сумма находящихся в обращении денег удвоилась, цены также возросли бы вдвое».

Итак, из макроэкономической модели, реконструирующей представления экономистов классической школы, следует, что благодаря гибкости ставки номинальной зарплаты и ставки процента рыночный механизм постоянно направляет экономику к состоянию общего экономического равновесия при полной занятости. Превышение предложения над спросом на рынке труда (безработица) или рынке благ (кризис перепроизводства) возможно лишь как временное явление и связано с отклонением относительных цен от своих равновесных значений. Изменение количества находящихся в обращении денег не влияет на равновес-

ные значения реальных параметров экономики, а изменяет только их номинальные значения.

3.2 Кейнсианская модель общего экономического равновесия

В 30-х гг. XX в. английский экономист Джон Мейнард Кейнс (1883-1946) предложил свою модель равновесия. Он исходил из приоритета AD.

Исходные позиции модели Кейнса:

- признание циклического характера развития экономики, возможности и неизбежности моментов перепроизводства;
- рыночная экономика не обладает внутренними механизмами саморегуляции, поэтому необходимо вмешательство государства (бюджетно-налоговая политика);
- отрицание автоматизма в регулирующем взаимодействии цен и зарплаты;
- уровень сбережений мало зависит от процентной ставки;
- центральным звеном является проведение политики эффективного спроса.

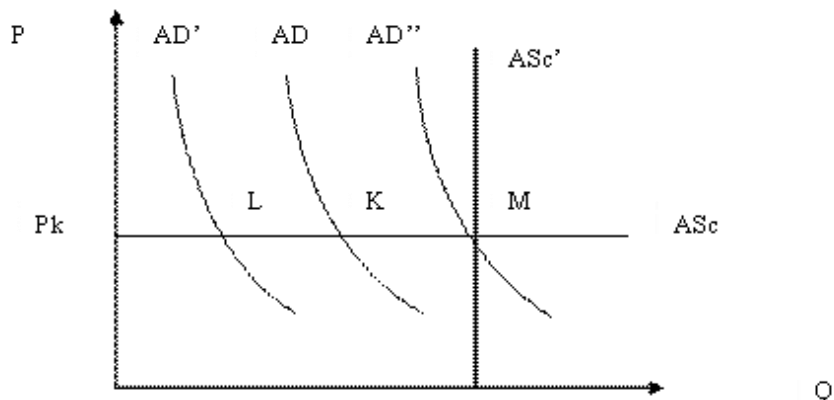


Рисунок 11 – Равновесие на кейнсианском отрезке кривой предложения

Кривая AS занимает горизонтальное положение, означая наличие свободных ресурсов, что позволяет надеяться на увеличение объема производства. Кейнсианский отрезок кривой AS распространяется от нулевого значения объема производства до объема, достигаемого при обеспечении полной занятости, при которой кривая AS принимает вертикальное положение.

AD не является стабильным, он подвержен колебаниям, даже если не происходит изменений в предложении денег, т.к. одна из составляющих AD (инвестиции) подвержена воздействию многих переменных. Сокращение AD приводит к смещению кривой AD в положение AD' , что означает сокращение занятости и объема национального производства при сохраняющемся уровне цен P_k . Это положение может продлиться долго.

Поэтому с целью выхода экономики из состояния депрессии Кейнс предложил расширить государственные расходы как инвестиционного характера, так и в форме закупок и стимулирования доходов, а также снижение налогов и процент ставок (политика экспансии, т.е. расширение AD).

В результате этих мероприятий кривая AD может вернуться в прежнее положение или сместиться до положения AD'' , когда достигается полная занятость. Кривая AS горизонтальна (в крайнем случае, при жестких ценах и номинальной зарплате) или имеет положительный наклон (при жесткой номинальной зарплате и относительно подвижных ценах). Причинами относительной жесткости номинальных величин в краткосрочном периоде служат:

- длительность трудовых договоров и других контрактов;
- государственное регулирование минимальной зарплаты и действия профсоюзов;
- ступенчатый характер изменения цен и зарплаты;
- монополистические тенденции.

При увеличении спроса фирмы в течение некоторого времени будут нанимать рабочих, наращивать выпуск и удовлетворять спрос при прежнем уровне цен. Поэтому кривая AS будет горизонтальна. Если номинальная зарплата жесткая, а цены относительно гибкие, то их рост, вызванный увеличением AD , приведет к падению реальной зарплаты, труд станет дешевле. Это будет способствовать росту спроса на труд со стороны фирм, выпуск увеличится. Кривая AS будет иметь положительный наклон.

3.3 Модель мультипликатора

Модель мультипликатора-акселератора призвана объяснить с позиций теории неоклассического синтеза природу макроэкономических колебаний. Большой вклад в развитие теории мульт-

типликатора-акселератора внесли в конце 30-х гг. XX века Нобелевские лауреаты: американский ученый П.Э. Самуэльсон и британский экономист Дж.Р. Хикс.

Они изложили оригинальную трактовку внутренней взаимосвязи акселератора и мультипликатора. П.Э. Самуэльсон и Дж.Р. Хикс модифицировали предложенную Дж. Кейнсом идею мультипликатора, в соответствии с которой изменение автономных инвестиций приводило к многократному изменению совокупного выпуска. Они дополнили ее идеей акселератора, предложенной неоклассиком Дж.М. Кларком, активно изучающим проблемы экономических циклов.

Согласно этой идее оживление текущей экономической конъюнктуры стимулирует инвестиции. Кларк полагал, что рост спроса на предметы потребления порождает цепную реакцию, ведущую к многократному увеличению спроса на оборудование и машины. Эта закономерность является ключевым моментом циклического развития и определяется как принцип «акселерации» или как «эффект акселератора».

Акселератор (от лат. «*accelero*» – ускоряю) (ускоритель) – экономический показатель, характеризующий связь между приростом национального дохода (или конечной продукции) и объемом капиталовложений.

В основе модели инвестиционного акселератора заложено предположение, что желаемый прирост капитала представляет собой постоянную долю увеличения выпуска. Для понимания эффекта инвестиционного акселератора используется коэффициент приростной капиталоемкости. Предприниматели стараются поддержать на желаемом уровне соотношение «прирост капитала/прирост готовой продукции». На макроэкономическом уровне коэффициент приростной капиталоемкости выражается соотношением «прирост капитала/прирост дохода», т.е. $\Delta K / \Delta Y$.

Идея модели мультипликатора-акселератора состоит в том, что рост инвестиций на определенную величину может увеличить на многократно большую величину валовой национальный доход вследствие эффекта мультипликатора.

Модель Самуэльсона-Хикса включает в себя только рынок благ, и поэтому уровень цен и ставка процента предполагаются неизменными; объем предложения благ совершенно эластичен.

Объем потребления домашних хозяйств в текущем периоде зависит от величины их дохода в предшествующем периоде:

$$C_t = C_{a,t} + C_y y_{t-1}.$$

Предприниматели осуществляют автономные инвестиции, объем которых при заданной ставке процента фиксирован, и индуцированные инвестиции, зависящие от прироста совокупного спроса в предшествующем периоде:

$$I_t = I_{a,t} + \eta(y_{t-1} - y_{t-2}).$$

На рынке благ установится динамическое равновесие, если $Y = C_{a,t} + C_y y_{t-1} + I_{a,t} + \eta(y_{t-1} - y_{t-2}) = (C_y + \eta)y_{t-1} - \eta y_{t-2} + A_t$, где $A_t = C_{a,t} + I_{a,t}$.

Данное уравнение является неоднородным конечно-разностным уравнением второго порядка, характеризующим динамику национального дохода во времени.

При фиксированной величине автономных расходов ($A_t = A = \text{const}$) в экономике достигается динамическое равновесие, когда объем национального дохода стабилизируется на определенном уровне y , т.е. $y_t = y_{t-1} = y_{t-2} = \dots = y_{t-n} = y$, где n – число периодов с неизменной величиной автономных расходов.

Из уравнения следует, что $y = A/(1 - C_y)$.

Посмотрим, какова будет динамика национального дохода, если в состоянии динамического равновесия изменится величина автономного спроса.

Освободимся от неоднородности в уравнении. Значения y_t и y удовлетворяют равенству, поэтому можно записать следующее однородное конечно-разностное уравнение второй степени с постоянными коэффициентами:

$$\Delta y_t = (C_y + \eta)\Delta y_{t-1} - \eta\Delta y_{t-2},$$

где $\Delta y_t = y_t - y$.

Так как $y_t = y + \Delta y_t$, то направление изменения y_t определяется направлением изменения Δy_t .

Из теории решения дифференциальных и конечно-разностных уравнений следует, что характер изменения Δy_t зависит от значения дискриминанта характеристического уравнения.

Поскольку в данном случае дискриминант равен $(C_y + \eta)^2 - 4\eta$, то динамика национального дохода зависит от предельной склонности к потреблению, определяющей величины мультипликатора и акселератора.

Если $(C_y + \eta) - 4\eta > 0$, то изменение u_t происходит монотонно; при $(C_y + \eta) - 4\eta < 0$ оно будет колебательным. Следовательно, график функции $C_y = -\eta + 2\eta$, изображенный на рисунке, отделяет множество сочетаний C_y, η , обеспечивающих монотонное изменение u_t , от множества комбинаций из значений C_y, η , приводящих к колебаниям u_t .

Устремляется ли значение u_t к некоторой конечной величине или уходит в бесконечность, зависит от значения последнего слагаемого характеристического уравнения. Если $\eta < 1$, то равновесие установится на определенном уровне. При $\eta > 1$ нарушенное 1 раз равновесие больше не восстановится. Когда $\eta = 1$, тогда значение u_t будет колебаться с постоянной амплитудой.

В результате все множество сочетаний C_y и η оказалось разделенным на пять областей, как это показано на рис. 12.

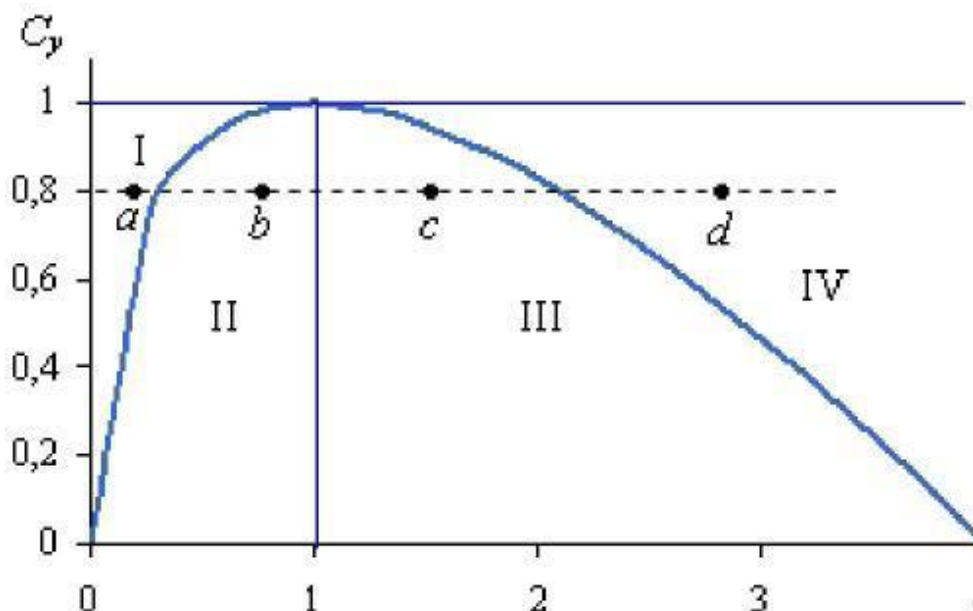


Рисунок 12 – Четыре области сочетаний C_y, η

Если значения C_y и η указывают на область I, то после нарушения равновесия в результате изменения автономного

спроса значение y_t монотонно устремится к новому равновесному уровню $y_1 = A_1/(1 - C_y)$.

При значениях C_y и η , находящихся в области II, национальный доход достигнет нового равновесного уровня, пройдя через затухающие колебания. Сочетания значений C_y и η , расположенные справа от перпендикуляра, опущенного из точки B на ось абсцисс, соответствуют нестабильному равновесию.

Когда сочетания значений C_y , η указывают на область III, тогда динамика y_t приобретает характер взрывных колебаний.

Комбинации значений C_y , η в области IV приводят к тому, что после нарушения равновесия y_t монотонно устремляется в бесконечность.

И, наконец, если акселератор равен единице, то при любом значении предельной склонности к потреблению в случае нарушения равновесия возникают равномерные незатухающие колебания y_t .

В реальной жизни C_y находится в интервале от 0,5 до 1,0, а $\eta > 1$. При таких значениях предельной склонности к потреблению и акселератора равновесие оказывается неустойчивым, и при его нарушении y_t принимает неправдоподобные значения.

Однако на практике колебания не носят незатухающий характер. В действительности амплитуда колебаний совокупного выпуска ограничена как сверху, так и снизу. Сверху амплитуда колебаний совокупного выпуска ограничена значением потенциального выпуска, т. е. совокупным предложением.

С другой стороны, если в году $t - 1$ размер совокупного дохода Y_{t-1} сокращается по сравнению с доходом Y_{t-2} , то производные инвестиции в году t принимают отрицательное значение. Это означает, что из-за сокращения производства фирмы частично или полностью не восстанавливают изношенный капитал. Поэтому объем отрицательных производных инвестиций не может превысить размер амортизации.

Таким образом, падение совокупного выпуска ограничено снизу отрицательными чистыми инвестициями, равными величине амортизации. В этом случае экономика сталкивается с ограничением амплитуды колебаний со стороны совокупного спроса, элементом которого выступают производные инвестиции. Волна растущего совокупного дохода, ударившись о «потолок», приво-

дит к обратной динамике. Когда же понижающая тенденция достигает «пола», то начинается противоположный процесс оживления и подъема.

Включим в модель взаимодействия мультипликатора и акселератора еще один фактор – рост населения. Пусть в результате роста населения автономный спрос ежегодно увеличивается в $(1 + n)$ раз. Тогда уравнение принимает вид

$$y_t = (C_y + \eta)y_{t-1} - \eta y_{t-2} + A_0(1+n)^t.$$

В этом случае вследствие мультипликативного эффекта величина равновесного национального дохода ежегодно будет возрастать в $(1 + n)$ раз

$$\bar{y}_t = (C_y + n)\frac{\bar{y}_t}{1+n} - \eta\frac{\bar{y}_t}{(1+n)^2} + A_0(1+n)^t \Rightarrow \bar{y}_t = \frac{1}{1 - \frac{C_y + n}{1+n} + \frac{\eta}{(1+n)^2}} A_0(1+n)^t.$$

Первый сомножитель в правой части выражения называют су-пермультипликатором Хикса. Он показывает, насколько увеличивается совокупный спрос в году t , если в дополнение к ежегодному росту автономного спроса, обусловленного ростом населения, на единицу возрастут автономные инвестиции.

Вследствие ежегодного увеличения населения с тем же темпом будет расти национальный доход полной занятости – верхний предел возможных колебаний национального дохода:

$$y_{Ft} = y_{F0}(1+n)^t.$$

Таким образом, супермультипликатор Хикса придает коридору колебаний национального дохода положительный наклон.

3.4 Модель Д. Патинкина

Модель Д. Патинкина была получена из стандартной модели общего равновесия простым агрегированием соответствующих функций. С помощью этой модели он пытался решить проблему дихотомии и доказать устойчивость модели равновесия, допус-

кающей вынужденную безработицу. Основное нововведение Патинкина, сделавшее его модель заметным явлением в современной теории, заключается в том, что деньгам была придана самостоятельная роль страхового фонда, и это послужило оправданием включения денег в форме реальных (т.е. с учетом покупательной способности) кассовых остатков в индивидуальные функции спроса и предложения. Влияние изменения величины реальных кассовых остатков на уровень индивидуального (и агрегированного) спроса – эффект реальных кассовых остатков – стало еще одним, наряду с ценами, равновесным механизмом. Суть этого эффекта состоит в том, что субъекты стремятся поддерживать кассовые остатки на некоем оптимальном уровне, отражающем их представления о регулярности финансовых поступлений и необходимой обеспеченности средствами обращения. Индивиды реагируют на изменения величины своих реальных кассовых остатков, изменяя величину индивидуального спроса и предложения.

Чтобы «оправдать» существование денег, Д. Патинкин допускал возможность несовпадения во времени платежей и поступлений, что в действительности означает отход от идеи аукциониста или, говоря современным языком, от предпосылки о полной информированности экономических субъектов, или о мгновенной реакции цен на изменение рыночных условий.

В самой простой модели действуют три группы участников: потребители, предъявляющие спрос на товары и предлагающие труд, фирмы, предлагающие товары и предъявляющие спрос на труд, и государство, осуществляющее эмиссию денег. Формально такая модель может быть представлена следующим образом:

$$Y = E(Y, M/p) \\ L^*(W/P) = V(W/P),$$

где E – совокупный спрос;

P – индекс цен;

K – совокупное предложение (доход в натуральном выражении);

M – масса денег в обращении;

L'' , L_s – спрос и предложение труда;

L – уровень занятости;

W — номинальная заработная плата.

Публикация книги Патинкина в 1956 г. породила обширную литературу об эффекте реальных кассовых остатков и его роли в процессах капиталистического воспроизводства. Выводы этих работ весьма противоречивы. Многие экономисты в ходе статистического анализа не смогли обнаружить наличия эффекта; в других работах он был настолько слаб, что им вполне можно было пренебречь.

Во втором издании своей книги Патинкин суммировал результаты большого числа расчетов потребительской функции в США, проделанных Л. Клейном, К. Крайстом, К. Фоксом, З. Грилшпесом, А. Зеллнером, М. Моришимой и другими экономистами. Результаты этих расчетов показывают большой разброс значений регрессионных коэффициентов при переменной реальных остатков. Показатель эластичности потребительских расходов по ценам, которому придается особое значение как индикатору силы этого эффекта, колебался в пределах от $-0,05$ до $-0,30$; в большинстве случаев он составлял $-0,2$. Патинкин весьма осторожно оценивает эти цифры. Он указывает на наличие «крупных и загадочных расхождений в результатах расчетов» и на «невозможность судить о правильности выводов» без дополнительной информации. Весьма уязвимы для критики логические основы концепции Патинкина. Вывод о «нейтральности» денег в указанной модели возможен лишь при соблюдении следующих крайне нереалистичных условий: 1) совершенной эластичности цен и ставок заработной платы; 2) отсутствии «денежной иллюзии» (ориентация на реальные, а не на номинальные значения дохода, облигаций, денежных остатков); 3) отсутствии перераспределительного эффекта (т. е. сдвигов в первоначальном распределении доходов, облигаций, денежных остатков между участниками оборота в результате изменения цен); 4) неэластичности ожиданий по поводу будущего изменения цен (отсутствие реакции на возможное развитие инфляции или дефляции). Кроме того, к числу важных исходных моментов модели (в первом издании работы) относились: а) наличие в хозяйстве только неразменных бумажных денег, выпущенных государством для покрытия бюджетного дефицита и б) отсутствие государственного долга.

Нарушение хотя бы одного из этих «героических» (как их образно охарактеризовал Ф. Модильяни) допущений существенно ослабляет или вовсе ликвидирует эффект реальных кассовых остатков. Абстрактный и нереалистичный характер своих выводов вынужден признать и сам Патинкин, который во втором издании книги в ответ на критику его позиции рассматривает возможные последствия смягчения некоторых принятых им ранее жестких условий.

Так, например, отключение механизма гибких цен, отсутствие их эластичности устраняет главную пружину, приводящую в движение процесс переоценки активов, который служит необходимым элементом эффекта реальных кассовых остатков. Между тем неэластичность цен в современной монополизированной экономике капитализма (в сторону их понижения) – это неоспоримый факт, который отчетливо показывает послевоенная статистика большинства стран. Далее, введение «денежной иллюзии», т.е. ориентация на номинальные значения денежных показателей, устраняет «точку отсчета», к которой «привязано» поведение хозяйственных агентов, и соответственно ухудшает или вовсе ликвидирует эффект реальных кассовых остатков. Вопреки построениям Патинкина, основанным на отсутствии «денежной иллюзии», действия хозяйствующих агентов в реальных условиях капиталистического производства далеко не всегда рациональны. Разрушительное влияние инфляции на доходы при относительно медленном развитии этого процесса начинает ощущаться не сразу, а с определенным лагом, и вызывает весьма различную реакцию со стороны отдельных групп населения. Многие бывают введены в заблуждение, удовлетворяясь временным повышением номинальных доходов. Учитывая все это, допущение Патинкина о полном отсутствии «денежной иллюзии» нереалистично.

Одна из самых слабых предпосылок модели – игнорирование перераспределительных эффектов изменения цен. Многочисленными работами доказано, что инфляция и дефляция неодинаково затрагивают различные классы и социальные группы. От инфляции страдают в первую очередь беднейшие слои, теряющие значительную часть доходов, которая присваивается предпринимателями и капиталистическим государством. В больших масштабах перераспределительные процессы происходят между кре-

дителями и заемщиками.

Наконец, условие неэластичности ожиданий, заложенное в анализе Патинкина, устраняет неопределенность по поводу будущего движения цен. Такое предположение необходимо для вывода о «нейтральности» денег, так как, например, предчувствие ускорения процессов инфляции в будущем может привести к паническим закупкам товаров и еще большему ускорению роста цен. Подобная реакция изменит «привычный» уровень, с которым сопоставляется величина фактических кассовых остатков. Устойчивость этого уровня представляет необходимое условие для вывода о равнопропорциональном изменении денег и цен. Иначе говоря, нестабильность ожиданий по поводу динамики цен существенно ослабляет или вовсе ликвидирует эффект реальных кассовых остатков. Но ожидание инфляционного роста цен – важный процесс, который все более привлекает внимание экономистов в последние годы.

Итак, исходные предпосылки модели Патинкина являются нежизненными. Но, пожалуй, наиболее разрушительным для его концепции было условие о наличии в экономике только бумажных (а не кредитных) денег.

Эволюция денежной системы капитализма привела, как известно, к тому, что наиболее типичным и распространенным элементом денежной массы и главным средством платежного оборота являются кредитные деньги. Этот вид денег, будучи свидетельством долга, не может служить базой для возникновения эффекта реальных остатков. Кредитные деньги, эмитированные частными банками (например, депозиты), являются одновременно активом для нефинансового сектора и пассивом для самих банков. Последствия изменения покупательной силы денег для кредиторов и должников будут противоположными, а итоговый эффект равен нулю. Следовательно, изменение реальной стоимости кассовых остатков, состоящих из кредитных денег, не изменит совокупного товарного спроса частного сектора.

В современной экономике денежная масса обычно представляет собой «смесь» бумажных и кредитных денег. Первая часть денежной массы порождает в модели Патинкина эффект реальных остатков, а вторая – нет. Поэтому изменение цен и совокупной величины денежной массы не может быть равнопро-

порциональным в системе, где обращаются кредитные деньги. Это разрушает систему доказательств «нейтральности» денег.

Патинкин предельно упростил современную денежную систему, игнорировал важные черты ее институциональной структуры. На его ошибку впервые в буржуазной литературе указали Дж. Герли и Э. Шоу, которые в книге «Деньги в теории финансов» предложили деление денег в зависимости от характера их выпуска на «внешние», которые как бы «навязываются» частному сектору извне, и «внутренние», возникающие внутри системы в процессе кредитования одних хозяйственных единиц другими. Впоследствии это деление получило широкое распространение, и его принял (во втором издании работы) сам Патинкин.

Выдвигаемое в буржуазной литературе деление денег на «внешние» и «внутренние» весьма расплывчато. Куда, например, отнести банкноты центрального банка? Если строго следовать логике Герли и Шоу, то их нужно включить в разряд «внешних» денег, как выпущенных государственным учреждением. В то же время экономически современные банкноты могут иметь характер и бумажных денег, и кредитного орудия обращения, в зависимости от типа сделки, породившей их эмиссию. Более того, в современных условиях все деньги, даже если они не обусловлены потребностями оборота, выпускаются по каналам кредита. Поэтому деление на «внешние» и «внутренние» не отвечают должным образом научным критериям.

Следовательно, даже в чисто теоретическом плане эффект реальных кассовых остатков и его интерпретация в работах Патинкина наталкиваются на серьезные трудности. Во-первых, «база» для возникновения эффекта в виде специфического запаса активов («чистое богатство») очень узка. Во-вторых, наличие кредитных денег в экономике ликвидирует один из главных выводов действия эффекта - точную пропорциональность в изменении денег и цен. Некоторые экономисты пытались устранить эти помехи. Так, например, Пешек и Сэйвинг попытались расширить «материальную основу» эффекта реальных кассовых остатков, утверждая, что «банковские деньги» – банкноты и депозиты тоже являются «чистым богатством» и соответственно их изменение влияет на потребительскую функцию. Эта странная точка зрения обосновывается тем, что по указанным видам кредитных обяза-

тельств не уплачивается процент.

В представлении Пешека и Сэйвинга, банки – это особый вид монополистов, обладающих исключительным правом выпуска особого продукта – «банковских денег», депозитов – без каких-либо расходов (в виде уплаты процентов и т.д.). Тем самым банки создают капитал из ничего, т.е. фабрикуют «чистое богатство». Это неверно. Для банков выпущенные деньги (депозиты) представляют не только специфический «продукт» для продажи клиентам, но и обязательство перед ними. А раз так, то в совокупном балансе частного сектора обязательства по депозитам и созданные на их базе активы (например, выданные ссуды и т.д.) в точности перекрывают друг друга.

Теория Д. Патинкина оказала большое влияние на борьбу ведущих направлений в буржуазной политэкономии. В литературе 60-х годов возник симбиоз неоклассических и кейнсианских взглядов, основанный на признании тезиса о базисной устойчивости капиталистической системы. Слабость эффекта реальных кассовых остатков компенсировалась в этой системе взглядов кейнсианскими программами «накачивания» спроса. И лишь к началу 70-х годов резкое ухудшение состояния капиталистической экономики вновь усилило акцент на проблемах диспропорциональности и нестабильности в процессах экономического развития капитализма.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления о предмете.
2. В качестве самостоятельной работы необходимо подготовиться к устному опросу, тестированию.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции.

Вопросы для самопроверки

1. Раскройте особенности неоклассической модели общего экономического равновесия.
2. Что такое классическая дихотомия?

- 3 В чем сущность кейнсианской модели общего экономического равновесия?
4. В чем особенности модели мультипликатора?
5. Дайте характеристику модели Д. Патинкина.

Тема 4 МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ, БЕЗРАБОТИЦА И ИНФЛЯЦИЯ

4.1 Теории экономических циклов

- 4.2 Взаимосвязь инфляции и безработицы. Простая кривая Филлипса. Модифицированная кривая Филлипса
- 4.3 Ожидания и доверие: критика Лукаса

4.1 Теории экономических циклов

Цикличность – это естественный процесс развития экономики, отражающий неравномерность экономической динамики. Цикличность предполагает отклонения экономики от состояния равновесия.

Выделяют множество причин цикличности, среди которых можно отметить следующие основные:

- 1) войны, революции и другие потрясения, оказывающие влияние на макроэкономический процесс;
- 2) открытие крупных месторождений золота, нефти и других ценных ресурсов;
- 3) освоение новых территорий и динамика населения;
- 4) крупные прорывы в научно-техническом развитии, коренным образом изменяющие воспроизводственную структуру;
- 5) личное потребление, оказывающее влияние на производство и занятость;
- 6) инвестирование, играющее важнейшую роль в воспроизводственном процессе;
- 7) экономическая политика государства, определяющая важнейшие экономические процессы, оказывающие влияние на воспроизводственную динамику и др.

Из данного перечня видно, что интегрированная причина цикличности – это нарушение пропорциональности в макроэкономике, невозможность ее сбалансированности механизмами спроса и предложения.

Экономический цикл – это повторяющиеся на протяжении ряда лет подъемы и спады экономической активности, отличающиеся друг от друга продолжительностью и интенсивностью при наличии долговременной тенденции к экономическому росту.

К настоящему времени не создана общепризнанная теория экономического цикла. Наиболее известными считаются сегодня нижеследующие теории.

1. Теории внешних факторов. Ярким их представителем является английский экономист Уильям Дживонс, который связывал экономический цикл с 11-летним циклом солнечной активности. Согласно этой концепции, цикл солнечной активности вызывает колебания урожайности, которые порождают промышленный и торговый циклы.

В 1980-х гг. японский экономист Симанака Юдзи исследовал циклическое развитие экономики Японии в 1885-1984 гг. и установил, что за это время наблюдалось девять одиннадцатилетних солнечных циклов, которые совпали с циклами Жуглара.

2. Теория промышленных циклов была предложена К. Марксом, установившим циклический характер развития капиталистической экономики. Экономические кризисы выступают в виде периодически повторяющегося перепроизводства товаров, которое приводит к нарушению условий воспроизводства, массовым банкротствам, росту безработицы и снижению объемов производства. Циклические кризисы придают движению капиталистического производства форму «развертывающейся спирали». В качестве основной причины циклического характера производства выступает основное противоречие капитализма – противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Материальной основой периодичности кризисов является массовое обновление основного капитала, которое происходит примерно каждые 10 лет.

3. Теория перенакопления капитала. Основы этой теории были заложены русским экономистом М.И. Туган-Барановским и известным экономистом Г. Касселем. Они считали, что возникновение экономических циклов связано с особенностями накопления основного капитала. Авторы теории перенакопления вывели специфическую особенность: отрасли, создающие товары производственного назначения, развиваются под воздействием экономического цикла более высокими темпами, чем отрасли, производящие потребительские товары. Эту специфику взаимодействия исследовал французский экономист А. Афтальон, установивший, что небольшие изменения потребительского спроса

могут вызывать значительные колебания чистых инвестиций. Это явление получило название принципа акселерации, который выступает составной частью теории перенакопления. Кризисные явления возникают в результате образования диспропорций в структуре производства, т.е. перенакопления основного капитала.

4. *Кредитно-денежная теория.* В конце XIX - начале XX в. английский экономист Р. Хоутри и американский экономист И. Фишер предложили кредитно-денежную концепцию цикла, согласно которой кризисы возникают в результате нарушений в области денежного спроса и предложения. Р. Хоутри рассматривал изменение процентной ставки и размеров кредита в качестве основного инструмента управления инвестиционным процессом, стабилизации экономического цикла и достижения экономического роста. И. Фишер сводил экономические кризисы к колебаниям конъюнктуры, которые, по его мнению, можно устранить изменением покупательной силы денег, регулируя их количество в обращении. Ряд аналитических методов, разработанных И. Фишером, широко используется в современной экономической науке.

5. *Кейнсианская теория цикла.* Дж. Кейнс рассматривал циклы как результат взаимодействия между движением национального дохода, потреблением и накоплением капитала. Согласно этой теории, цикл начинает формироваться в период динамичного нарастания спроса, который, в свою очередь, определяется потреблением и капиталовложениями. При наличии резервных производственных мощностей рост автономного спроса на определенную величину обеспечит вследствие эффекта мультипликатора (зависимость прироста национального дохода от прироста капитальных вложений) существенно более высокое повышение национального дохода. Когда величина эффективного спроса превысит наличные производственные мощности, предприниматели начнут осуществлять индуцированные инвестиции, размер которых определяется величиной акселератора (зависимость капиталовложений от прироста национального дохода). Индуцированные инвестиции порождают очередной мультипликационный эффект, который снова увеличивает эффективный спрос. Этот процесс длится до тех пор, пока имеет место повышение эконо-

мической активности. После достижения «вершины цикла» развитие вступает в новый экономический цикл.

6. *Теория нововведений.* Циклический характер обосновывается использованием в производстве нововведений. Й. Шумпетер считал, что экономический рост представляет собой циклический процесс, обусловленный скачкообразным характером осуществления технических изобретений и нововведений.

7. *Теория недопотребления.* Основоположителем теории недопотребления является швейцарский экономист Ж. Сисмонди, рассматривавший кризисы как общее перепроизводство, но обосновывавший причины возникновения кризисов недопотреблением трудящихся. Позднее эту теорию поддержал немецкий экономист К. Родбертус-Ягцов, объяснявший периодические кризисы перепроизводства недостаточным потреблением трудящихся.

8. *Монетарная теория цикла.* Американский экономист М. Фридмен считает, что главную роль в динамике национального дохода и экономического цикла играет нестабильность денежного обращения. По его мнению, экономический цикл является результатом изменения денежного потока. Если спрос на товары, выраженный в деньгах, т.е. денежный поток, увеличивается, производство расширяется, торговля становится оживленной. Если спрос уменьшается, производство сокращается, торговля ослабевает, экономическая активность падает.

Почти все существующие в настоящее время теории циклов и кризисов можно подразделить на два направления:

- *экстернальные теории.* Главными причинами экономических циклов являются факторы, лежащие за пределами экономической системы (солнечные пятна, войны, революции, политические события, а также открытие золотых месторождений, рост численности населения и его миграция, научно-технические открытия);

- *интернальные теории,* в соответствии с которыми кризисы обуславливаются причинами, возникающими внутри самой экономической системы, дающими импульс самовоспроизводящемуся экономическому циклу: на стадии депрессии начинается обновление основного капитала и т.д.

Современные теории связаны с моделью *делового цикла Самуэльсона-Хикса*. В ней цикл рассматривается как результат вза-

имодействия национального дохода, потребления и накопления капитала.

Самуэльсон и Хикс считают, что соединение принципа акселератора с мультипликатором может воссоздать такой же цикл, как и в реальной жизни.

Теории экономических циклов привлекают ученых прежде всего потому, что дают возможность прогнозировать экономическую ситуацию, воздействовать на экономические процессы различными инструментами государственного регулирования.

4.2 Взаимосвязь инфляции и безработицы.

Простая кривая Филлипса.

Модифицированная кривая Филлипса

Изучение динамики макроэкономических показателей на длительных промежутках времени позволяет выявлять и использовать впоследствии в практической деятельности экономические закономерности. Одним из таких исследований было изучение зависимости между уровнем безработицы и динамикой инфляции. В 1958 г. английский экономист *А. Филлипс* (1914-1975) опубликовал результаты своих исследований за предшествующие почти 100 лет; между процентным изменением номинальной заработной платы и уровнем безработицы существует обратная зависимость. Другими учеными впоследствии было выявлено, что динамика номинальной заработной платы, которая в ряде случаев составляет $\frac{3}{4}$ величины издержек предприятия, и динамика инфляционных процессов совпадают. В связи с этим графическая интерпретация зависимости уровня цен от динамики безработицы получила название кривой Филлипса (рис. 13).

В краткосрочном периоде кривая Филлипса показывает, что увеличение занятости приводит к повышению уровня цен, так как при дефиците ресурсов начинается их «переманивание» путем повышения ставок заработной платы и цен на инвестиционные товары. Рост ставок заработных плат стимулирует рост цен на конечную продукцию, т.е. инфляцию. Экономический спад вызывает сокращение занятости и совокупного спроса, что приводит к дезинфляции или даже к дефляции. Таким образом, правительство в каждый конкретный момент времени может и должно

выбирать, какие меры воздействия на экономику предпочтительнее.

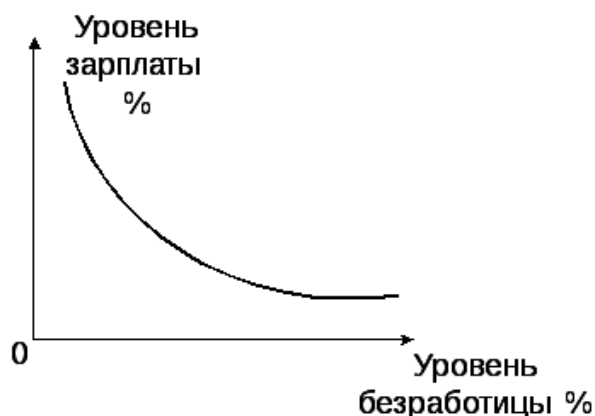


Рисунок 13 – Кривая Филлипса (краткосрочная)

Появление модифицированной кривой Филлипса принято связывать с работой Самуэльсона и Солоу, опубликованной в 1960 г. Они представили схематичный анализ взаимосвязи между изменением почасовой номинальной заработной платы и безработицей для американской экономики и предложили обратить внимание на то, что изменение заработной платы обычно связано с изменением общего уровня цен. Логика их рассуждений отчасти уже нами рассмотрена – мы упоминали, что изменения заработной платы могут быть связаны не только с ростом производительности труда или высоким спросом на труд, но и с требованиями рабочих об индексации заработной платы в связи с ростом стоимости жизни. Поскольку зарплата составляет существенную часть издержек, при необходимости повышать зарплату производители также повышают и цены на свою продукцию, что вызывает общий рост цен. Следовательно, если предположить, что рост (падение) номинальной заработной платы приводит к росту (падению) цен, то можно ожидать, что должна существовать и обратная зависимость между уровнем безработицы (U) и темпом роста цен (π) (инфляцией).

Самуэльсон и Солоу трансформировали кривую Филлипса в модифицированную кривую Филлипса (рис. 14), связывающую уровень безработицы и инфляции.

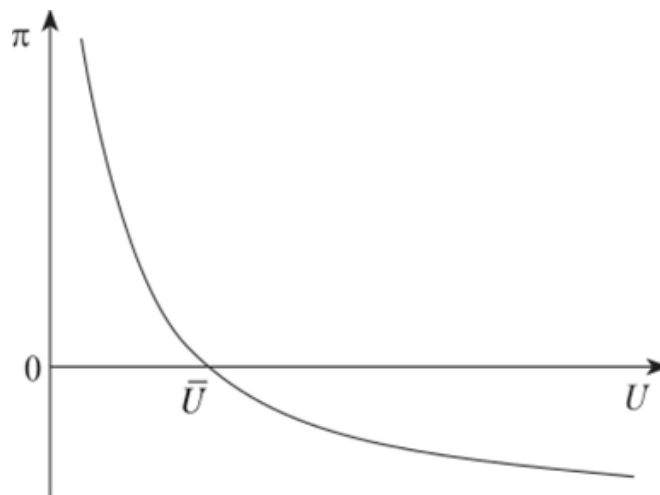


Рисунок 14 – Модифицированная кривая Филлипса

На основе анализа эмпирических данных они сделали некоторые оценки. Например, для поддержания инфляции на уровне 2,5 % следовало смириться с безработицей в 5–6 %. А если поставить целью снижение безработицы до 3 %, инфляция должна была составить до 4–5 % в год.

В 1960-е годы кривая Филлипса не подвергалась сомнению. Считалось, что экономическая политика должна быть нацелена на нахождение некоей «золотой середины» между допустимыми уровнями инфляции и безработицы. Однако в 1970-е г. г. шоки предложения вызвали стагфляцию, в 1980-е г. г. наблюдалось одновременное снижение инфляции и безработицы.

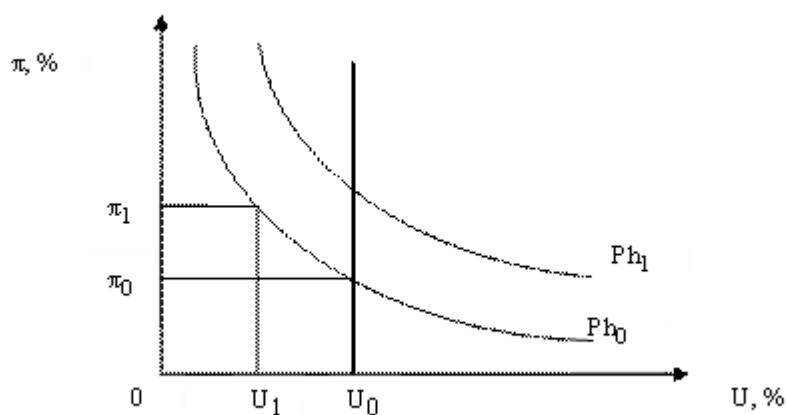


Рисунок 15 – Кривая Филлипса в долгосрочном периоде

В долгосрочном периоде кривая Филлипса представляет собой вертикальную линию, при этом она четко фиксирована на

уровне естественной безработицы. Дело в том, что на долгосрочном временном интервале различия между фактической и ожидаемой инфляцией не существует, а это возможно только при достижении естественного уровня безработицы.

Установлено, что кривая Филлипса может быть использована для борьбы с безработицей лишь в условиях умеренной инфляции с постоянным темпом. Кривая не работает при неожиданных потрясениях – темп инфляции возрастает так же неожиданно и может сопровождаться ростом безработицы.

Таким образом, взаимосвязь между безработицей и инфляцией, которую показывает кривая Филлипса, оказалась крайне нестабильной, так, в 60-е и 70-е годы во многих странах мира одновременно росли как безработица, так и инфляция (стагфляция). Переливание безработицы в инфляцию опасно для экономики из-за непредсказуемых последствий. Вследствие этой негативной черты – «компромисса между инфляцией и безработицей» – правительства большинства западных стран, перешли к теории естественного уровня безработицы, которая используется по настоящее время.

4.3 Ожидания и доверие: критика Лукаса

В 1970-1980-е гг. оформилась и получила широкую известность в западной экономической мысли теория рациональных ожиданий. Ее родство с неоклассической школой, либеральным направлением в экономической науке не вызывает сомнения.

Один из основателей теории – американский ученый, профессор Чикагского университета Роберт Лукас (род. 1937). Посвятил этой теме несколько книг: «Ожидания и нейтральность денег» (1972), «Методы и проблемы теории делового цикла» (1980), «Исследования по теории делового цикла» (1981), «Рекурсивные методы в исследовании экономической динамики» (1989).

Теория рациональных ожиданий Р.-Э. Лукаса ознаменовала переосмысление макроэкономической политики, а практическое внедрение ее дало весомые результаты. Практика подтвердила, что при оценке и расчетах результатов новой экономической политики государства (например, реформы налоговой системы, из-

менения режима внешней торговли, новой денежно-кредитной политики, новой системы обменных курсов) следует обязательно учитывать и эффект изменения рациональных ожиданий. На основе этой теории было разработано несколько эконометрических моделей функционирования рыночной экономики, сформулированы правила, дающие возможность объективно оценить экономическую политику государства. Подтверждением практической значимости теории рациональных ожиданий стало проведение ряда исследований на материале дефляционных процессов в американской экономике 80-х годов XX в. Предыдущая инфляция в экономике США не достигла гиперстадии, и поэтому ее последствия не были четко выражены.

Однако дефляция начала 80-х годов снизила реальный объем производства значительно больше, чем предусматривает теория адаптивных ожиданий. Некоторые экономисты считают, что позитивные изменения в экономике США произошли на основе «кредита доверия», выявленного высшими политическими и финансовыми кругами. То есть кривая совокупного спроса американской экономической системы сдвинулась вниз благодаря вере народа в то, что администрации президента Р. Рейгана и руководители Федеральной резервной системы решили вывести страну из инфляции. Такой эффект отвечал теории рациональных ожиданий.

Особенностью подхода Р.-Э. Лукаса стала его нацеленность на формирование макроэкономики на «здоровой» микроэкономике. Значит, теория рациональных ожиданий ориентирована на установление связи между макро- и микротеориями.

Продолжая исследовать формирование ожиданий, Р.-Э. Лукас фактически открыл новое направление исследований – «критику Лукаса». Ученый считал несовершенными традиционные макроэкономические модели, поскольку в них не учитывается возможность смены режима экономической политики. Он показал, что обычные способы оценки макроэкономических функций, которые описывают поведение неправительственного сектора экономики, дают неадекватные результаты из-за изменения режима экономической политики. Р.-Э. Лукас доказал, что ожидания зависят от многих факторов, в том числе от экономической политики правительства. Это необходимо принимать во внимание при

оценке предусматриваемых результатов корректировки этой политики.

Одним из примеров «критики Лукаса» является оценка влияния издержек на снижение темпов инфляции. Обычный метод расчета соотношения издержек (количества процентных пунктов ВВП, которыми придется жертвовать для снижения инфляции на один процентный пункт) базируется на предвидении зависимости ожидаемых темпов инфляции от их прошлых значений. Р.-Э. Лукас считает, что изменение ожиданий, связанное с вероятными изменениями экономической политики, может значительно уменьшить издержки на борьбу с инфляцией. Другими словами, традиционная методика расчета соотношения издержек не дает достоверных результатов, поскольку попадает под «критику Лукаса».

Важным вкладом Р.-Э. Лукаса в экономический анализ явилось новое теоретическое обоснование «кривой Филлипса», суть которой заключается в существовании позитивной зависимости уровня занятости от уровня инфляции. Еще в 60-е годы «кривая Филлипса» считалась самой устойчивой зависимостью в экономической теории, что в полной мере оправдывало действия правительства стран, которые для улучшения ситуации в экономике впадали в экспансионистскую денежно-кредитную политику. Однако такая политика часто приводила к негативным последствиям.

В начале 70-х годов Р.-Э. Лукас доказал, что «кривая Филлипса» в краткосрочном периоде имеет положительный наклон, а в долгосрочном – она вертикальна. Это обусловлено тем, что среди экономических субъектов господствуют рациональные ожидания: хозяйственные органы оперативно формируют свои ожидания в соответствии с новой политикой государства, что автоматически отражается на процессе формирования заработной платы и цен.

Таким образом, эта теория нацеливает на основательное изучение психологии поведения людей, на достижение органичной связи между макроуправлением и микроэкономикой. Научные исследования Р.-Э. Лукаса дали толчок развитию новой отрасли эконометрики, за основу которой взята теория рациональных ожиданий.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления о предмете.
2. В качестве самостоятельной работы необходимо подготовиться к устному опросу, тестированию.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции.

Вопросы для самопроверки

1. Дайте определение цикличности экономики.
2. Назовите основные причины цикличности рыночной экономики.
3. Перечислите и раскройте основные теории цикличности.
4. В чем заключается особенность модели делового цикла Самуэльсона-Хикса?
5. Объясните взаимосвязь инфляции и безработицы.
6. Раскройте сущность простая кривая Филлипса.
7. В чем особенность модифицированной кривой Филлипса?
8. Дайте характеристику новому направлению исследований «критики Лукаса».

Тема 5 СОВРЕМЕННЫЕ ТЕОРИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

- 5.1 Неокейнсианские теории экономического роста
- 5.2 Неоклассические теории экономического роста
- 5.3 Эмпирические теории экономического роста
- 5.4 Теория эндогенного экономического роста
- 5.5 Стабилизационная политика государства

5.1 Неокейнсианские теории экономического роста

Экономический рост – это увеличение объемов выпуска совокупного общественного продукта в определенном периоде, т.е. рост потенциального и реального ВВП, наращивание экономической мощи государства.

Под экономическим ростом понимается, прежде всего, увеличение количества производственных ресурсов, объемов производимых продуктов, т.е. прирост новых общественных продуктов.

При этом вышеперечисленные количественные изменения обусловлены качественными преобразованиями: совершенствованием личного и вещественного факторов на основе НТП, совершенствованием форм хозяйствования, обеспечением регулирующей функции государства, действием интеграционных процессов.

Качественные преобразования зависят не только от экономических факторов, но и от социальных, политических, демографических, психологических.

Таким образом, количественные изменения в производстве не рассматриваются отдельно от определяющих качественных характеристик. Экономическому росту отводится центральное место в воспроизводственных процессах страны. Это вызвано тем, что экономический рост отражает уровень развития экономики государства, уровень жизни и степень удовлетворения потребительских предпочтений, определяет место страны на мировом рынке, ее конкурентоспособность, вероятное влияние на мировые экономические и политические процессы.

Экономический рост – это главный показатель развития экономики страны, что объясняется следующим: экономический рост способствует повышению объема материального продукта, увеличению уровня жизни; экономический рост позволяет наиболее эффективно решать вопросы образования, бедности, экологии и другие, не снижая уже достигнутого уровня жизни; реальный рост экономики говорит о том, что в обществе снижаются издержки производства и повышается производительность труда.

В экономической науке существует два основных направления теорий экономического роста: неокейнсианское и неоклассическое – и соответственно два типа моделей, его характеризующих.

Неокейнсианское направление возникло на основе идей Дж.М. Кейнса об относительной нестабильности капиталистической экономики и макроэкономического равновесия.

Неоклассическое направление уходит своими корнями к взглядам Адама Смита о саморегулировании рыночной экономики, факторной теории Ж.-Б. Сэя и теории предельной производительности экономических факторов Джона Бейтса Кларка.

Для всех моделей неокейнсианского направления характерна общая зависимость между сбережениями и инвестициями. Неокейнсианство исследовало проблемы динамики эффективного спроса, использование инвестиций, понятие мультипликатора. Дж. Кейнс утверждал, что стихийный механизм рыночного хозяйства не обеспечивает равновесия между спросом и предложением, ведет к безработице, неустойчивости экономического развития. Поэтому необходимо государственное регулирование факторов, воздействующих на эффективный спрос, что и обеспечивает устойчивость экономики.

Последователи Кейнса: Рой Харрод (1900-1978, Великобритания), Николас Калдор (1908-1986, Великобритания), Евсей Домар (1914-1997, США), Элвин Хансен (1887-1976, США), Джозан Робинсон (1903-1983, Великобритания) и другие – акцентируют внимание на количественных зависимостях расширенного воспроизводства. По их мнению, главным фактором экономического роста и его темпов является рост инвестиций. С одной стороны, инвестиции способствуют росту совокупного дохода, а с

другой – увеличивают производственные мощности. В свою очередь, рост совокупного дохода стимулирует увеличение занятости. Поскольку инвестиции увеличивают производственные мощности, постольку рост совокупного дохода должен быть достаточным, чтобы уравновесить увеличивающиеся производственные возможности общества, не допуская возникновения недогрузки предприятий и безработицы.

Наибольшую известность в зарубежной экономической литературе получила неокейнсианская модель экономического роста, разработанная английским экономистом Р. Харродом и американским – Е. Домаром. Она получила название модель Харрода-Домара.

Данная модель основана на следующих предпосылках:

1. Рост совокупного дохода является только функцией накопления капитала. Все остальные факторы: увеличение занятости, степень использования оборудования, улучшения в организации производства – исключаются. Спрос на капитал при данной капиталоемкости зависит только от темпов роста совокупного дохода. Это позволяет сделать вывод, что модель Харрода-Домара – это однофакторная модель;

2. Капиталоемкость не зависит от соотношения цен производственных факторов, а определяется лишь техническими условиями производства.

Модель экономического роста Харрода-Домара исходит из того, что часть совокупного дохода должна сберегаться для последующего восстановления выбывших из строя элементов основных фондов (зданий, оборудования). Вместе с тем для обеспечения экономического роста требуются чистые инвестиции, т.е. прирост объемов капиталов. Далее в модели предполагается, что между чистыми инвестициями и ВВП существует взаимосвязь, которая определяется неким соотношением. Например, создание 1 долл. ВВП требует инвестиций в объеме 3 долл. Таким образом, создается возможность определить, какой прирост ВВП даст тот или иной объем чистых инвестиций. Это соотношение в экономической теории характеризуется с помощью коэффициента капиталоемкости (k). Предполагая, что норма сбережений составляет фиксированную долю от совокупного дохода, а чистые инве-

стиции зависят от уровня сбережений, можно построить модель экономического роста в следующем виде.

Сбережения являются фиксированной частью совокупного дохода:

$$S = sY,$$

где S – сбережения;

s – норма сбережений;

Y – совокупный доход.

Инвестиции представляют изменение в объеме капитала

$$I = \Delta K,$$

где I – объем инвестиций;

K – объем основного капитала.

Учитывая, что объем основного капитала напрямую связан с совокупным доходом посредством коэффициента капиталоемкости, или коэффициента капитала (k), получим следующие равенства:

$$\begin{aligned} K/Y &= k; \Delta K/\Delta Y = k; \\ \Delta K &= k\Delta Y. \end{aligned}$$

Сбережения в экономике должны быть равны совокупным инвестициям

$$S = I.$$

Используя приведенные выше равенства, получаем

$$I = \Delta K = k\Delta Y.$$

Тогда равенство можно представить так

$$S = sY = k\Delta Y = \Delta K = I, \text{ или } sY = k\Delta Y$$

Далее, разделив обе части равенства сначала на Y , а затем на k , получим

$$\Delta Y/Y = s/k.$$

Данное уравнение представляет упрощенную форму уравнения из теории экономического роста Харрода-Домара. Оно означает, что темп роста ВВП ($\Delta Y/Y$) определяется одновременно нормой сбережений и коэффициентом капитала. Таким образом, темп роста ВВП прямо пропорционально зависит от нормы сбережений. Одновременно рост ВВП находится в обратной зависимости от коэффициента капитала (он будет тем меньше, чем больше k).

Следовательно, чтобы в стране был экономический рост, необходимо, чтобы определенная часть ВВП сберегалась и инвестировалась. Однако реальный темп роста, возможный при данном уровне сбережений и инвестиций, определяется тем увеличением продукта, который дает одна дополнительная единица капиталовложений. Итак, темп экономического роста зависит от величины, обратной коэффициенту капитала, $1/k$. Она характеризует объем продукции на единицу затрат капитала или на единицу инвестиций. Умножив норму новых сбережений $s = I/Y$ на показатель эффективности инвестиции $1/k$, можем рассчитать темп роста ВВП.

Функциональное назначение модели сводится к определению устойчивого темпа роста совокупного дохода. Различают следующие основные виды темпов роста:

- естественный рост (определяется темпом роста населения и выражает естественный верхний предел роста совокупного дохода);
- гарантированный рост (темп роста, ограниченный объемом капитала);
- фактический рост (рост, варьирующийся в зависимости от наличия капитала и труда).

Важнейшим условием существования постоянного равновесного темпа роста экономической системы является соблюдение равенства темпов роста населения и темпов роста капитала.

Большой вклад в развитие теории экономического роста, которая относится к английской кембриджской школе, внесли представители посткейнсианства, в частности Дж. Робинсон. Посткейнсианство исходит из того, что темпы роста ВВП зависят от распределения совокупного дохода, которое, в свою очередь, является функцией накопления капитала. Именно скорость накопления капитала определяет норму прибыли, а следовательно, и долю прибыли в совокупном доходе. Доля же заработной платы определяется как остаточная величина.

5.2. Неоклассические теории экономического роста

Неоклассические теории экономического роста сформировались в первые два послевоенные десятилетия как ответ неокей-

нсианским теориям роста с их выводами о неизбежной неустойчивости роста рыночной экономики и необходимости государственного вмешательства в экономику.

Само по себе обращение неоклассиков к проблеме роста знаменовало существенные изменения в их концептуальных подходах. Как мы знаем, для традиционной неоклассической теории характерен микроэкономический подход, который означает, что на уровне целой экономики принципиально не существует явлений, несводимых до уровня отдельных экономических агентов. Между тем, проблема роста – это проблема макроэкономическая. С другой стороны, неоклассики исходили из того, что проблемы роста как таковой вообще не существует. Коль скоро есть рынок, есть хозяйствующие субъекты с их «эгоистическими» интересами, то и накопление, и экономический рост реализуются автоматически.

При построении собственной теории роста неоклассики опирались на следующие методологические постулаты:

- теория факторов производства, трактующая труд, капитал и землю в качестве самостоятельных факторов создания общественного продукта;
- теория предельной производительности, в соответствии с которой доходы, получаемые владельцами факторов производства (по терминологии данной теории – цены факторов производства), определяются предельными продуктами соответствующих факторов;
- предположение о совершенной конкуренции и соответственно отсутствия государственного вмешательства в экономику в качестве неперемennого условия, обеспечивающего равенство доходов владельцев факторов производства их предельным продуктам;
- предположение неизменной эффективности факторов производства и их полной взаимозаменяемости.

Первые неоклассические модели экономического роста были разработаны Р. Солоу в 1956 и 1957 гг., Дж. Мидом и Э. Денисоном в 1960-е гг. Основные работы: статьи Р. Солоу «Вклад в теорию экономического роста» (1956), «Технический прогресс и агрегативная производственная функция» (1957), Дж. Мида «Неоклассическая теория экономического роста» (1962).

Уже с первых шагов своего становления неоклассическая концепция экономического роста использовалась ее авторами и последователями в качестве средства борьбы против неокейнсианской теории роста (Харрода-Домара). Неоклассики обращают внимание на следующие недостатки неокейнсианских моделей экономического роста: это однофакторные модели (темп роста – это функция только одной переменной – величины инвестиций), эти модели строятся на нереалистических допущениях о фиксированности капитального коэффициента, отсутствии функциональной связи между капитальным коэффициентом и нормой сбережений. И, конечно, критикуется сам вывод о неустойчивости растущей рыночной экономики и необходимости сделать темпы экономического роста одной из целей государственной политики.

Неоклассические модели экономического роста в качестве исследовательского инструмента используют производственную функцию. По определению производственная функция выражает зависимость между затратами факторов производства (затраты труда, капитала и земли) и величиной выпуска продукции. В неоклассических моделях широкое применение нашла производственная функция, определенный вид которой был предложен в 1928 г. американскими учеными: математиком Ч. Коббом и экономистом П. Дугласом. Приняв ряд допущений (а именно неизменная эффективность и интенсивность использования труда и капитала, а также постоянная взаимозаменяемость труда и капитала) и используя данные американской статистики за 1899-1922 гг., Кобб и Дуглас вывели зависимость физического объема продукции от затрат труда и основного капитала: α и β

$$Y = A \times L^\alpha \times K^\beta,$$

где Y – объем продукции;

L – объем примененного труда;

K – объем примененного капитала;

α и β – коэффициенты эластичности продукции соответственно по труду и капиталу.

Первоначально эта зависимость имела хорошее фактическое подтверждение и получила высокую оценку среди экономистов. Однако к середине века она стала опровергаться – в развитых

странах совокупный общественный продукт возрастал быстрее, нежели затраты факторов производства. Это было связано с переходом на преимущественно интенсивный путь развития и возрастание значения научно-технического прогресса в качестве фактора экономического роста. В этих условиях допущения модели (неизменность эффективности факторов и постоянная взаимозаменяемость труда и капитала) оказались слишком жесткими.

Поэтому в середине 1950-х гг. Р. Солоу (1924) была построена модель, учитывающая роль технического прогресса. Под техническим прогрессом Солоу понимал совокупность качественных изменений факторов экономического роста в отличие от них чисто количественного увеличения и представлял его в виде функции времени. По расчетам Солоу, уже в середине XX в. вклад технического прогресса в экономический рост превышал 80 %, и только оставшиеся 20 % приходились на прирост численности занятых и основного капитала. Хотя модель Солоу позже и критиковалась за технические погрешности при исчислении конкретных значений вклада технического прогресса в прирост выпуска, она имела важное значение, поскольку ввела в анализ новый фактор экономического роста.

После исследований Солоу неоклассическая теория сосредоточила внимание на основных факторах роста. Наиболее значительный вклад в решение данной проблемы в 1960-е гг. внесли американские экономисты Э. Денисон и Дж. Мид. Денисон исследовал зависимость объема производимой продукции от качественных изменений факторов труда и капитала, а также от фактора «технический прогресс» как такового. При этом учитывались самые различные изменения – от роста уровня концентрации производства до повышения квалификационного и общеобразовательного уровня работников и улучшения организации и управления производством.

Дж. Мид также учитывал роль технического прогресса в процессе роста, но наибольшей его заслугой явилось то, что он отказался от жесткого допущения производственной функции Кобба-Дугласа о постоянном значении степени взаимозаменяемости факторов производства.

Мид исходил из модернизированного варианта функции Кобба-Дугласа:

$$y = \alpha K + \beta L + r,$$

где y – среднегодовой темп роста национального дохода;

K – среднегодовой темп роста капитала;

L – среднегодовой темп роста труда;

α и β – соответственно доли капитала и труда в национальном доходе;

r – темп технического прогресса.

Таким образом, темп роста национального дохода равен сумме темпов роста труда и капитала, взвешенных по доле их расходов в национальном доходе, плюс темп технического прогресса.

Благодаря такому варианту производственной функции, Миду удалось решить очень важную с идейной точки зрения проблему возможности достижения экономикой состояния устойчивого сбалансированного роста без вмешательства государства. Как мы помним, в неокейнсианской модели необходимость такого вмешательства объяснялась «бегством фактического темпа роста от гарантированного». Неоклассическая модель роста доказала, что противоречий между естественным и гарантированным темпами роста не существует и что рыночная система может приспособиться к любому темпу роста рабочей силы и таким образом поддерживать устойчивый сбалансированный рост. Уже Р. Солоу критиковал неокейнсианские теории роста за их предположения о постоянстве капитального коэффициента (s) и об отсутствии функциональной связи между нормой накопления (в модели Харрода обозначалась s) и капиталоемкостью (капитальный коэффициент c). Он показал, что капитальный коэффициент является гибким вследствие взаимного замещения труда и капитала. Поэтому в растущей экономике с изменением нормы сбережения происходит рост либо снижение капиталоемкости так, что темп роста остается постоянным.

Механизмы поддержания устойчивого сбалансированного роста и раскрыл Дж. Мид. Он сделал вывод, что при допущении постоянства темпов роста труда и технического прогресса (L и r в уравнении (2)), то темп роста национального дохода (y) также будет постоянным, если темпы роста капитала будут также устойчивыми и, кроме того, равными темпам роста национального до-

хода. Это положение доказывается методом «от обратного». Если темпы увеличения капитала превысят темп роста национального дохода, вступает в действие механизм, автоматически снижающий темпы накопления. Так как, согласно предпосылкам модели, доля сбережений в доходе постоянна, прирост сбережений, необходимый для финансирования более высоких темпов накопления, начинает отставать от последних, оказывая на них сдерживающее влияние. Если темпы роста капитала окажутся ниже темпов роста национального дохода, то будет происходить обратное.

Причем, по Миду, в растущей экономике существуют также механизмы поддержания полной занятости ресурсов. Например, если темпы роста труда превысят темпы накопления капитала, то благодаря снижению предельной производительности труда вступит в действие механизм замещения труда капиталом и новое сочетание производственных факторов (при сохранении постоянства распределения дохода между ними) обеспечит их полную занятость.

Таким образом, неоклассикам удалось отстоять свой тезис невмешательства государства в экономику.

Значение неоклассических теорий роста. Неоклассические модели экономического роста преодолели слабые места неокейнсианской теории роста. Они включили в анализ множество факторов роста, отказались от ряда нереалистических допущений, развили инструментарий анализа, применив производственную функцию. Неоклассические модели роста нашли и практическое применение: они использовались в целях экономического прогнозирования, для анализа рынка ценных бумаг, оптимальности сбережений, эффективности производства, воздействия налогов на экономику и т.д.

Критика неоклассических теорий роста сводится в основном к тому, что эти модели акцентируют количественные взаимосвязи процесса роста и упускают его качественные характеристики, не содержат объяснения внутренних законов развития общественного производства, в т.ч. природы и механизма научно-технического прогресса. Экономический рост трактуется этой теорией как технико-экономический, а не социально-экономический процесс. При таком подходе из сферы анализа выпадает циклический характер развития рыночной экономики, а

также неравномерный характер инноваций в условиях научно-технической революции, обуславливающий неравномерность развития как отдельных отраслей, так и всей экономики той или иной страны.

5.3 Эмпирические теории экономического роста

Большой вклад в формирование современных теорий экономического роста внесли эмпирические исследования, основная цель которых заключается в оценке влияния различных факторов на экономический рост. Необходимо отметить, что факторный анализ источников роста вывел исследователей на совершенно новое видение роли и значения человека в экономике.

Колоссальную вычислительную и аналитическую работу проделал американский экономист Эдвард Денисон. Если неоклассики создавали преимущественно простые модели на базе укрупненных, агрегированных параметров, то Денисон предпочел использовать иной подход. В отличие от Кобба и Дугласа, рассматривавших два производственных фактора (труд и капитал), Денисон посчитал целесообразным пойти по пути разукрупнения и детализации факторов. Он исходил из того, что для получения реальной картины экономического роста в отдельных странах нужно попытаться рассчитать «вклад» многих факторов, воздействующих на темпы роста экономики.

Денисон решил выяснить, почему темпы роста в странах Западной Европы, Японии, США существенно отличаются; какие причины в этом повинны. Следовало также определить, какие факторы играют в экономическом росте ведущую, а какие второстепенную роль.

Анализ проводился на обширном статистическом материале были созданы подробные таблицы, отражавшие влияние 23 факторов, включая уровень образования, профессиональную подготовку, распространение знаний, возраст основного капитала, другие параметры. Действия различных факторов переплетаются. Одни влияют на экономический рост прямо, другие опосредованно.

Денисон разделил все факторы на две группы: «физический» (капитал и труд) и «производительность» (технология,

размещение, масштабы, специализация). В свою очередь, укрупненные факторы подразделяются на более детализированные; так, труд включает число работников, длительность труда, половозрастную структуру, образование. При измерении затрат труда использовался метод последовательных приближений. Вначале берется общая численность работников, затем качественные характеристики работающих, оказывающие влияние на производительность, и т.д.

Используя данные за 1929-1982 гг., ученый сделал детальную разбивку НТП по отдельным компонентам и определил составляющие экономического роста. Он указал на важность процесса накопления знаний, обеспечивающих почти $2/3$ вклада технического прогресса в производство. Оставшаяся $1/3$ этого вклада связана с более эффективным размещением ресурсов и, кроме того, с экономией факторов производства на единицу продукции. Такую экономию при увеличении масштабов производства обеспечивает также НТП.

Выводы, сделанные на основе эмпирических исследований, позволяют определить наиболее эффективный фактор производства. Понятия роста и прогресса связаны не только с необходимостью пополнения материально-вещественной основы производства, но все в большей мере с накоплением знаний, повышением квалификации работников, без чего невозможно внедрение НТП.

Основные положения современной теории человеческого капитала были обоснованы в работах известных американских экономистов Т. Шульца и Г. Беккера.

Важной предпосылкой возникновения теории человеческого капитала в её современной форме стало общее признание расширения традиционно узкого понятия капитала. Исходным явилось положение о том, что все элементы общественного богатства, которые накапливаются, используются в производстве и приносят доход, рассматриваются как капитал.

За Т. Шульцем традиционно признаётся первенство в разработке концепции человеческого капитала. Толчком для его работы в этой области стали работы Денисона, в которых доказывалось, что технические нововведения и расширение масштабов использования труда и производственного оборудования могли

обеспечить в лучшем случае лишь половину увеличения ВВП, реально полученного США в XX веке. Определение других факторов, ответственных за экономический рост, стало непростой задачей для исследователей. Т. Шульц выделил образование. Уровень качества рабочей силы, он считал, таким же естественным итогом вложений дополнительных средств в образование, как технический прогресс – итогом ассигнований на совершенствование и повышение продуктивности производства. Т. Шульц, определял человеческий капитал как всё то, что представляет собой источник будущих удовлетворений или будущих заработков, или того и другого вместе; любой актив - материальный или человеческий, обладающий способностью генерировать поток будущих доходов.

Также, немаловажный вклад в теорию развития человеческого капитала сделал Г. Беккер.

Человеческий капитал, по Г. Беккеру, так же как и физический подвержен амортизации. Стоимость какой-либо подготовки – общей или специальной – полностью «списывается» в течение периода подготовки. Амортизация физического капитала никогда не осуществляется одним махом, а «списывается» в течение срока, примерно соответствующего продолжительности его экономической жизни. Следовательно, человеческий и физический капитал различаются скорее распределением амортизационных отчислений во времени, а не их наличием или отсутствием.

Функционируя подобно «физическому», человеческий капитал имеет некоторые фундаментальные отличия, главное из которых заключается в его неотделимости от личности своего носителя. Как следствие, на рынке устанавливаются только цены за «аренду» человеческого капитала (в виде ставок заработной платы), тогда как цены на его активы отсутствуют. Это серьезно усложняет анализ. Во-вторых, человеческий капитал способен повышать эффективность деятельности, как в рыночном, так и вне рыночном секторе и доход от него может принимать как денежную, так и не денежную формы.

Общая теория инвестиций в человеческий капитал, разработанная Г. Беккером, включает подробный анализ инвестиций в человеческий капитал, их влияния на заработки и распределение доходов. По проблеме доходов различных профессиональных и

образовательных групп имелись важные пионерские исследования, но практически отсутствовали попытки осмысления процесса инвестирования в людей с общей точки зрения и сколько-нибудь полного анализа вытекающих эмпирических следствий. Проведённый Г. Беккером общий анализ дал унифицированное объяснение широкого круга эмпирических феноменов, которые либо ставили других исследователей в тупик, либо интерпретировались ими, как слишком зависящие от произвольных условий.

5.4 Теория эндогенного экономического роста

Новая волна в разработке теории экономического роста пришлась на 80-90-е гг., что позволило говорить о «новой теории роста». В ней нашли отражение влияние несовершенной конкуренции и роль возможных изменений нормы прибыли. А главное – научно-технический прогресс (НТП) стал рассматриваться как эндогенный, т. е. порождаемый внутренними причинами фактор экономического роста. Впервые в формализованных экономико-математических моделях американских экономистов *П. Ромера и Р. Лукаса* (США) выдвинута гипотеза об эндогенном характере важнейших производственно-технических нововведений, основанных на вложениях в технологический прогресс и в человеческий капитал.

Теории эндогенного экономического роста отвергают неоклассическую посылку об убывающей предельной производительности капитала, допускают возможность эффекта масштаба производства в рамках всей экономики и часто акцентируют внимание на влиянии внешних эффектов на рентабельность капиталовложений. Положительные внешние эффекты выступают в качестве важнейшей предпосылки. Значение этих эффектов заключается в следующем:

- внешние эффекты, возникающие в результате обучения работников в процессе производственной деятельности, способствуют тому, что технологический прогресс выступает в качестве внутреннего фактора моделей эндогенного роста;

- внешние эффекты нейтрализуют уменьшение предельного продукта капитала, способствуя долгосрочному росту дохода на душу населения;

- внешние эффекты проявляются в том, что возрастающая отдача от научных и технологических инноваций достается не только тем, кто их осуществляет, но и всему обществу.

В теориях эндогенного роста технологический прогресс не является единственной возможной причиной экономического роста в долгосрочном периоде. Величина же интенсивных, качественных детерминант экономического роста (параметр A в неоклассических теориях) определяется в теориях эндогенного роста с помощью следующих факторов:

- качества человеческого капитала, зависящего от инвестиций в развитие человека (образование, здравоохранение);
- создания необходимых условий и предпосылок для защиты прав интеллектуальной собственности в условиях несовершенной конкуренции;
- государственной поддержки развития науки и технологий;
- роли правительства в создании благоприятного инвестиционного климата и заимствовании новых технологий.

Поэтому теории эндогенного роста в отличие от неоклассических выступают за активное вмешательство государства в процесс развития. Множество данных теорий можно разделить на две группы. К первой группе относятся теории, в которых человеческий капитал выступает как важнейшая детерминанта экономического роста. Это теории *П. Ромера (1986 г.)* и *Р. Лукаса (1988г.)*.

Ключевым фактором эндогенного роста в теории Пола Ромера выступает переменная, которая называется «знания» или «информация». При этом допускается, что информация, содержащаяся в изобретениях и открытиях, доступна всем и все могут пользоваться ею в одно и то же время. В теории Ромера предполагается, что суммарный объем человеческого капитала остается на рассматриваемом промежутке времени неизменным. Возможно лишь его перераспределение между сферой производства и сферой НИОКР в соответствии с функцией предпочтения потребителей.

Основная идея теории Ромера состоит в следующем: «существует обмен между потреблением сегодня и знаниями, которые могут быть использованы для расширения потребления завтра». Он формулирует эту идею как «технологию исследований», ко-

торая производит «знания» из прошлого потребления. Таким образом, темп экономического роста находится в теории Ромера в прямой зависимости от величины человеческого капитала, сосредоточенного в сфере получения нового знания.

Реально это означает, что сфера научных исследований влияет на экономику не только непосредственно через прикладные идеи и разработки. Само ее существование является необходимым (но не достаточным) условием экономического роста, поскольку обеспечивает накопление человеческого капитала. Из теории Ромера следует, что страны с большим накопленным объемом человеческого капитала будут иметь более высокие темпы экономического роста.

Таким образом, теории эндогенного роста позволили формализовать связь между механизмами экономического роста и процессами получения и накопления нового знания, материализуемого затем в технологических нововведениях. Данные теории исследуют причины различий в темпах экономического роста отдельных стран, эффективность тех или иных мер государственной научно-технической и промышленной политики и влияние процессов международной интеграции и торговли на темпы экономического роста.

Следует подчеркнуть, что теории эндогенного экономического роста являются, по сути, научным фундаментом концепции человеческого развития, поскольку суть теории эндогенного роста заключается именно в том, что человек является движущей силой экономического роста и средством достижения материального процветания.

Главный вывод новых теорий эндогенного роста можно сформулировать следующим образом: наилучшая стратегия повышения национального дохода – это накопление не физического, а человеческого капитала, т.е. развития человека. Более того, данное утверждение является основополагающим для концепции человеческого развития. Однако данный тезис проясняет также различие между теорией эндогенного роста и концепцией человеческого развития, главнейший постулат которой заключается в том, что люди – это не просто эффективное средство, а цель развития.

5.5 Стабилизационная политика государства

Макроэкономический анализ функционирования рыночной экономики служит основанием для включения в число экономических функций государства проведение стабилизационной экономической политики. Стабилизационная политика государства – это система экономических мероприятий правительства, направленных на сдерживание роста безработицы и инфляции, стимулирование экономического роста, обеспечение стабильности платежного баланса страны. Стабилизационная политика поддерживает равновесие совокупного спроса и совокупного предложения путем сглаживания колебаний экономики. Правительство должно стимулировать экономику в периоды спада и сдерживать в периоды подъема.

Основными целями стабилизационной политики являются:

- стабильность экономического роста;
- достижение необходимого уровня занятости;
- удержание инфляции в нужном коридоре;
- контроль и регулирование бюджетного дефицита;
- поддержка инвестиций;
- удержание размера национального дохода (или темпа его роста) в определенных пределах.

По отношению друг к другу цели стабилизационной политики могут быть взаимозаменяемыми, взаимодополняемыми или независимыми. В частности, в коротком периоде цели снижения инфляции и повышения занятости противоречат друг другу, т.е. являются взаимозаменяемыми. Взаимодополняемыми, как правило, являются рост национального дохода и занятость. Правительство должно постоянно контролировать состояние экономики, чтобы ставить непротиворечивые цели макроэкономической политики и выбирать наиболее актуальные и наиболее достижимые цели.

Исходя из этих целей, формируется государственная политика в макроэкономике. При этом стабилизационной политикой в узком смысле слова называют набор мер макроэкономического характера, направленных на смещение экономического равновесия в состояние, наиболее близкое к равновесию при полной занятости. В стабилизационной политике выделяют экспансию-

нистскую политику, направленную на преодоление экономического спада, и контрактивную политику, направленную на замедление экономики во время бума.

При расширенном толковании этого термина в стабилизационную политику включают:

- меры контроля уровня цен (т.е. антиинфляционную политику);
- меры, направленные на поддержание в экономике равновесия при занятости выше естественного уровня (т.е. политику занятости).

По набору используемых мероприятий стабилизационную политику принято делить:

- на фискальную (налогово-бюджетную) политику;
- кредитно-денежную политику;
- комбинированную политику.

Фискальная политика – воздействие государства на экономическую конъюнктуру посредством изменения объема государственных расходов и налогообложения. Как правило, она сопровождается эффектом вытеснения, ведущим к перераспределению прав использования факторов производства от частного сектора к государству. К фискальной политике относят только такие манипуляции государственного бюджета, которые не сопровождаются изменением количества находящихся в обращении денег. Если мероприятия фискальной политики непосредственно направлены на рынок благ, то при проведении кредитно-денежной политики, объектом регулирования является денежный рынок.

Суть кредитно-денежной политики состоит в воздействии на экономическую конъюнктуру посредством изменения количества находящихся в обращении денег. Главная роль в проведении кредитно-денежной политики принадлежит государственному банку.

Эффективность как фискальной, так и денежно-кредитной политики снижается в результате противодействия ценового механизма. Для получения эффекта от мер стабилизационной политики необходима согласованность действий фискальной и кредитно-денежной политики при распределенных полномочиях и ответственности. Для преодоления этого противодействия используют комбинированную политику, основанную на совмест-

ном применении фискальных и денежных инструментов регулирования национального хозяйства.

В общем виде суть стабилизационной политики сводится к воздействию государства на совокупный спрос и совокупное предложение с целью поддержания их динамического равновесия при желаемых значениях занятости, уровня цен и роста дохода.

Экономическая политика может проводиться двумя путями: это стратегия активизма или установление долгосрочных правил экономической политики.

Активистской политики придерживаются кейнсианцы, считающие необходимым проведение стабилизационной политики для достижения эффективности национальной экономики.

Неоклассики считают проведение стабилизационной политики бесполезным, поэтому они предлагают второй путь – установление долгосрочных правил экономической политики.

Стабилизационная политика влияет на ожидания хозяйственных субъектов, которые, в свою очередь, влияют на результаты стабилизационной политики. Поэтому стабилизационная политика должна быть предсказуема для хозяйственных субъектов.

Экономическая политика, использующая стратегию активизма, подразумевает активное регулирование рыночной системы путем проведения фискальной и кредитно-денежной политики. Тем самым экономическая политика, использующая дискреционные меры в краткосрочных периодах, стремится к осуществлению долгосрочных целей.

Меры экономической политики определяют популярность правительства. Поэтому правительство сосредоточивается на краткосрочных целях экономической политики, не уделяя внимания долгосрочным последствиям.

В отличие от кейнсианцев, монетаристы и неоклассики видят причину нестабильности именно в проведении экономической политики. Для достижения экономического равновесия, по мнению монетаристов и неоклассиков, необходимы устойчивые и долгосрочные правила.

Выбор между активной и пассивной моделями макроэкономической политики не тождественен выбору между «политикой твердого курса» и «свободой действий».

Опыт макроэкономического регулирования в индустриальных странах свидетельствует, что «игра по правилам» имеет неоспоримые преимущества перед «свободой действий» (произвольной политикой). Эти преимущества в самом общем виде могут быть сведены к трем обстоятельствам:

- последовательная макроэкономическая политика снижает риск принятия некомпетентных решений;

- «политика твердого курса» снижает влияние политического бизнес-цикла на динамику уровней занятости, объема выпуска и инфляции. Политика твердого курса правительства и Центрального банка позволяет относительно оградить экономику от влияния изменений политической конъюнктуры. Приверженность твердому курсу снижает возможность фискальных и монетарных маневров в краткосрочном периоде, но способствует стабилизации экономики в долгосрочном плане;

- «Игра по правилам» способствует укреплению доверия экономических агентов к политике правительства и центрального банка. Политика твердого курса, которая не сопровождается никакими обещаниями, вызывает у экономических агентов больше доверия, делает ожидания более рациональными и создает в целом более благоприятную обстановку с точки зрения долгосрочных целей экономического роста.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления о предмете.

2. В качестве самостоятельной работы необходимо подготовиться к устному опросу, тестированию.

3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции.

Вопросы для самопроверки

1. Перечислите основные теории экономического роста.
2. Назовите представителей неокейнсианской теории экономического роста.
3. В чем особенности теорий Е. Домара и Р. Харрода?

4. Назовите представителей неоклассической теории экономического роста.
5. В чем особенности модели Р. Солоу?
6. Дайте характеристику эмпирической теории экономического роста.
7. В чем суть теории эндогенного экономического роста?
8. Раскройте основные положения стабилизационной политики государства.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

1. *Макроэкономика – это наука, которая преимущественно изучает...*

- а) поведение экономики в целом;
- б) поведение отдельных экономических агентов;
- в) общие закономерности функционирования экономических систем.

2. *Агрегирование – это...*

- а) движение от простого к сложному;
- б) движение от частного к общему;
- в) объединение отдельных элементов в одно целое.

3. *Домашнее хозяйство является...*

- а) собственником экономических ресурсов и покупателем товаров и услуг (кроме инвестиционных);
- б) основным продавцом товаров и услуг на рынке;
- в) основным покупателем инвестиционных товаров на рынке.

4. *Что можно отнести к объектам макроэкономического исследования...*

- а) проблему циклического спада 2014 г.;
- б) способы увеличения прибыли компании «Пулковские авиалинии»;
- в) массовые увольнения шахтеров в связи с сокращением добычи угля;
- г) снижение Центробанком ставки рефинансирования в целях стимулирования экономики;
- д) построение модели равновесия совокупного спроса и совокупного равновесия.

5. *Специфическим методом макроэкономических исследований является...*

- а) анализ;
- б) абстрактный метод;

- в) гипотетико-дедуктивный метод;
- г) метод агрегирования.

6. К агрегированным величинам относятся...

- а) добыча нефти в стране;
- б) валовой внутренний продукт;
- в) цена на электроэнергию;
- г) национальный доход;
- д) общая численность занятых в Газпроме.

7. Создателем макроэкономики как отдельной научной дисциплины является...

- а) К. Маркс;
- б) А. Смит;
- в) Ф. Кенэ;
- г) Дж.М. Кейнс;
- д) П. Самуэльсон.

8. К основным целям макроэкономической политики в развитых странах относятся...

- а) обеспечение высокого уровня занятости;
- б) создание благоприятных внешнеэкономических условий для развития национальной экономики;
- в) снижение налогов со всех слоев населения;
- г) стабильный уровень цен, снижение уровня инфляции;
- д) обеспечение экономического роста в стране;
- е) поддержание рыночной ставки банковского процента на низком уровне.

9. Какая из нижеперечисленных переменных относится к переменной запаса...

- а) темп инфляции в 2009 году;
- б) средний уровень безработицы в Российской Федерации в 2014 году;
- в) объем золотовалютных резервов России на 01.01.2012 г.;
- г) сбережения домохозяйств как разница между доходами и расходами в единицу времени.

10. Какой из указанных видов расходов или доходов включается в ВВП данного года...

- а) стипендия студента дневного отделения;
- б) покупка акций нефтяной компании;
- в) государственные субсидии частной фирме;
- г) государственные закупки автомобилей для нужд муниципалитета.

11. Покупка семьей нового дома за городом отразится на величине...

- а) расходов на покупку потребительских товаров длительного пользования;
- б) государственных расходов;
- в) чистого экспорта;
- г) инвестиционных расходов.

12. Что из перечисленного ниже НЕ относится к инъекциям в национальный доход...

- а) пособия по безработице;
- б) подоходный налог, уплаченный домохозяйствами;
- в) деньги, потраченные государством на строительство дорог и мостов;
- г) деньги, заплаченные иностранным туристом в Москве за посещение Третьяковской галереи.

13. Китайская компания производит товар в России, это...

- а) увеличит ВНД Китая и ВВП России;
- б) увеличит ВВП Китая и ВНД России;
- в) увеличит и ВНД, и ВВП Китая;
- г) увеличит и ВВП, и ВНД России.

14. Что из перечисленного является частью располагаемого личного дохода домохозяйств, но не учитывается при расчете валового национального дохода...

- а) стоимость потребленного основного капитала;
- б) заработная плата наемных работников;
- в) часть прибыли, выплаченная в виде дивидендов;
- г) пенсии.

15. В 2012 г. номинальный ВВП некоего государства составил 700 млрд. долл., а в 2013 году он составил 780 млрд. долл. В 2013 году экономический рост составил 2,5 %. Дефлятор ВВП за 2013 год равен

- а) 0,891;
- б) 1,087;
- в) 1,114;
- г) 1,142.

16. Валовые инвестиции в экономике составили 250 млрд. долл., бюджетный излишек был равен 15 млрд. долл. Величина экспорта равнялась 85 млрд. долл., а импорта – 70 млрд. долл. Величина частных сбережений равна:

- а) 280 млрд. долл.;
- б) 220 млрд. долл.;
- в) 250 млрд. долл.;
- г) 110 млрд. долл.

17. Если Центробанк продает государственные ценные бумаги на открытом рынке, то он при этом преследует цель...

- а) сделать кредит более доступным;
- б) увеличить общую массу денег в обращении;
- в) затруднить покупку населением государственных ценных бумаг;
- г) увеличить объем инвестиций в экономику страны;
- д) снизить учетную ставку;
- е) не рассмотренную в вышеприведенных ответах.

18. Растущий внешний спрос на российские государственные облигации, вызванный более высокой процентной ставкой в России...

- а) увеличивает внешний долг России и международную стоимость рубля;
- б) увеличивает внешний долг России и уменьшает международную стоимость рубля;
- в) уменьшает внешний долг России и увеличивает международную стоимость рубля;

г) уменьшает внешний долг России и международную стоимость рубля.

19. Определите, на величину какого из следующих элементов ВВП оказывают наибольшее влияние изменения в уровне банковской ставки процента...

- а) потребительские расходы;
- б) инвестиционные расходы;
- в) государственные расходы;
- г) экспорт;
- д) импорт.

20. Определите, какая цель преследуется правительством при снижении ставки процента. Это – ...

- а) стимулирование сбережений;
- б) сокращение денежной массы;
- в) сдерживание спроса на ссудный капитал;
- г) оживление конъюнктуры рынка.

21. Определите, какая политика будет стимулировать экономику.

- а) Центробанк будет покупать ценные бумаги на открытом рынке;
- б) парламент увеличит налоговые ставки;
- в) парламент сократит государственные расходы;
- г) Центробанк увеличит норму резервирования.

22. Фрикционная безработица появляется, когда...

- а) высока реальная заработная плата;
- б) необходимо время на поиск новой работы;
- в) совокупный спрос падает;
- г) безработные оказываются недостаточно квалифицированными.

23. Потерявший работу из-за спада в экономике попадает в категорию безработных, охваченных...

- а) фрикционной формой безработицы;
- б) циклической формой безработицы;

- в) структурной формой безработицы;
- г) скрытой безработицей.

24. *Правительственная политика в области расходов и налогообложения называется...*

- а) политикой, основанной на количественной теории денег;
- б) монетарной политикой;
- в) политикой «дешевых денег»;
- г) фискальной политикой.

25. *Функции системы налогообложения в стране заключаются...*

- а) в сокращении объема средств, находящихся в распоряжении предприятий и домашних хозяйств;
- б) увеличении объема средств, которыми распоряжается государство;
- в) увеличении объемов средств, направляемых на финансирование государственных расходов;
- г) перераспределении доходов между категориями населения страны;
- д) достижение всех перечисленных выше целей.

26. *Планирование – это...*

- а) процесс, посредством которого распределяются полномочия и обязанности сотрудников;
- б) средство для контроля и выявления отклонений от нормы;
- в) определение последовательности действий, посредством которых организация намерена достичь своих целей.

27. *Мотивация работника проявляется как...*

- а) ощущение дефицита;
- б) удовлетворенная потребность;
- в) предпочтение в выборе действия.

28. *Отметьте направления, соответствующие кадровому планированию. Это – ...*

- а) планирование потребности в кадрах;
- б) планирование привлечения или сокращения персонала;

- в) планирование использования кадров;
- г) планирование кадрового развития;
- д) планирование расходов на содержание персонала.

29. Рост торгово-операционной эффективности функционирования рынка означает...

- а) рост числа продавцов;
- б) рост числа покупателей;
- в) усиление конкуренции;
- г) рост насыщения рынка товарами;
- д) увеличение числа сделок в единицу времени.

30. Какова мотивация совершения сделок государственными учреждениями и некоммерческими организациями?

- а) извлечение прибыли через производство;
- б) извлечение прибыли через перепродажу;
- в) сведение продавца и покупателя;
- г) приобретение для личного, домашнего и семейного потребления;
- д) выполнение своих общественных функций.

31. Когда фактический объем выпуска превосходит планируемые расходы, то можно утверждать, что...

- а) растут запасы нереализованной продукции, а уровень выпуска будет снижаться;
- б) растут запасы нереализованной продукции, а уровень выпуска будет возрастать;
- в) запасы нереализованной продукции снижаются, и уровень выпуска будет снижаться;
- г) запасы нереализованной продукции снижаются, а уровень выпуска будет возрастать.

32. Что из перечисленного ниже неверно?

- а) номинальный ВВП равен реальному ВВП, умноженному на дефлятор ВВП;
- б) увеличение государственных расходов на 10 д. ед. приводит к росту дохода на 10 д. ед.;

- в) увеличение аккордных налогов на 10 д. ед. сдвигает кривую планируемых расходов вниз менее чем на 10 д. ед.;
- г) нет неверного ответа.

33. В закрытой экономике расходы осуществляются домашними хозяйствами, фирмами и правительством. Если совокупное предложение превышает совокупный спрос, то...

- а) сумма потребления и инвестиций равна сбережениям;
- б) сбережения равны инвестициям;
- в) сбережения превышают планируемые инвестиции;
- г) номинальный выпуск останется неизменным;
- д) планируемые инвестиции превышают сбережения.

34. Кривая совокупного предложения представляет собой зависимости...

- а) между уровнем цен и величиной потребляемого ВВП;
- б) уровнем цен и величиной планируемого реального ВВП;
- в) уровнями потенциального и фактического ВВП;
- г) уровнем цен и номинальным ВВП.

35. Что из перечисленного ниже повлияет на увеличение совокупного спроса не так, как все остальное?

- а) увеличение ставки центрального банка;
- б) увеличение ставки НДС;
- в) ожидание населением роста доходов в будущем;
- г) сокращение государственных расходов на оборону.

36. Если экономика находится на «кейнсианском» отрезке кривой AS , увеличение государственных расходов вызовет...

- а) увеличение объемов выпуска и рост уровня цен;
- б) увеличение объемов выпуска, уровень цен не изменится;
- в) увеличение цен, объемы выпуска не изменятся;
- г) ни к чему из выше перечисленного;
- д) возможно все вышеперечисленное.

37. Что из перечисленного ниже не подходит для объяснения жесткости цен в сторону снижения?

- а) теория «издержек на меню»;

- б) концепция эффективной ставки заработной платы;
- в) существование долгосрочных контрактов по заработной плате;
- г) «эффект вытеснения»;
- д) опасения предприятиями ценовых войн.

38. Предположим, что предельная склонность к потреблению равна 0,75. Правительство сокращает государственные расходы на 240 д. ед. Прежде чем цены установятся, совокупный спрос...

- а) уменьшится на 60 д. ед.;
- б) увеличится на 720 д. ед.;
- в) уменьшится на 720 д. ед.;
- г) уменьшится на 960 д. ед.

39. Каков будет объем сбережения, если предельная склонность к потреблению располагаемого дохода равна 0,8; $Y = 3000$ д. ед.; ставка подоходного налога равна 15 %; трансферты равны 200 д. ед.; величина автономного потребления равна 250 д. ед. ...

- а) 154 д. ед.;
- б) 300 д. ед.;
- в) 460 д. ед.;
- г) 1590 д. ед.

40. Уровень равновесного национального дохода равен 1800 д. ед., его желаемый уровень – 2200 д. ед. Предельная склонность к потреблению составляет 0,75. Чтобы достичь желаемого уровня национального дохода, следует увеличить автономные расходы...

- а) на 80 д. ед.;
- б) 100 д. ед.;
- в) 300 д. ед.;
- г) 533 д. ед.

41. Парадокс бережливости заключается в том, что...

- а) увеличение сбережений вызывает снижение равновесного дохода и уровня потребления;

- б) увеличение сбережений вызывает рост инвестиций;
- в) увеличение сбережений приводит к перераспределению дохода;
- г) увеличение сбережений приводит к росту мультипликатора автономных расходов.

42. Равновесие на рынке денег в неоклассическом подходе достигается благодаря...

- а) установлению равновесного уровня цен;
- б) установлению равновесного уровня реальной процентной ставки;
- в) установлению равновесного уровня номинальной процентной ставки;
- г) установлению равновесия сбережений и инвестиций.

43. Равновесие на рынке денег в кейнсианском подходе достигается благодаря...

- а) установлению равновесного уровня цен;
- б) установлению равновесного уровня реальной процентной ставки;
- в) установлению равновесия совокупного спроса и совокупного предложения;
- г) установлению равновесия сбережений и инвестиций.

44. Уровень монетизации экономики определяется...

- а) отношением общей денежной массы к денежной базе;
- б) отношением агрегата М2 к агрегату М0;
- в) отношением денежного агрегата М2 к номинальному ВВП;
- г) отношением денежного агрегата М2 к реальному ВВП.

45. Пусть спрос на наличность составляет 20 % от суммы депозитов. Норма резервирования равна 0,1. Если Центральный банк решает расширить предложение денег на 320 млрд. руб., он должен...

- а) увеличить денежную базу на 320 млрд. руб.;
- б) уменьшить денежную базу на 75 млрд. руб.;
- в) увеличить денежную базу на 80 млрд. руб.;

г) увеличить денежную базу на 96 млрд. руб.

46. *Норма обязательных резервов равна 0,05, избыточные резервы составляют 10 % от депозитов. Частный сектор предпочитает делить деньги между наличностью и депозитами в соотношении 1:4. Центральный банк ставит целью увеличить денежную массу на 250 млрд. руб. В этом случае он должен...*

- а) выкупить облигации на сумму 80 млрд. руб.;
- б) выкупить облигации на сумму 62,5 млрд. руб.;
- в) продать облигации на сумму 120 млрд. руб.;
- г) продать облигации на сумму 76 млрд. руб.

47. *Предположим, Центральный банк для поддержания валютного курса национальной денежной единицы вынужден осуществлять валютные интервенции на бирже. Какие операции ему следует проводить параллельно с этим, чтобы не происходило нежелательного изменения денежной массы в стране?*

- а) повысить ставку рефинансирования;
- б) увеличить норму обязательных резервов;
- в) отозвать лицензии у финансово неустойчивых банков;
- г) покупать государственные облигации.

48. *Кривая LM...*

- а) показывает, при каких сочетаниях реального процента и реального дохода достигается равновесие на рынке денег;
- б) сдвигается вправо вниз под влиянием роста реального предложения денег;
- в) сдвигается вверх под влиянием увеличения уровня цен;
- г) все перечисленное верно.

49. *Кривая IS...*

- а) показывает различные варианты равновесия инвестиций и сбережений;
- б) представляет собой различные сочетания реального дохода и реальной процентной ставки, при которых достигается равновесие совокупного спроса и совокупного предложения на рынке благ;

в) сдвигается под влиянием фискальной политики, но на ее положение не влияет кредитно-денежная политика;

г) верно б и в;

д) верно а и б;

е) все перечисленное верно.

50. Если центральный банк увеличит ставку рефинансирования...

а) кривая IS сместится вправо;

б) кривая IS сместится влево;

в) кривая LM сместится влево;

г) кривая LM сместится вправо.

51. Если правительство увеличит ставку подоходного налога...

а) кривая IS сместится вправо и увеличит угол наклона (станет более крутой);

б) кривая IS сместится вправо и уменьшит угол наклона (станет более полой);

в) кривая IS сместится влево и увеличит угол наклона (станет более крутой);

г) кривая IS сместится влево и уменьшит угол наклона (станет более полой);

д) ставка подоходного налога не влияет на положение кривой IS.

52. Кривая совокупного спроса выражает взаимосвязь...

а) между уровнем цен и фактическими номинальными расходами;

б) уровнем цен и планируемые реальными расходами;

в) ценами произведенного и потребленного ВВП;

г) объемами произведенного и потребленного ВВП.

53. Как изменился реальный валютный курс, если цены на отечественные товары выросли на 10 %, цены на зарубежные аналоги выросли на 2 %, а номинальный курс национальной валюты снизился на 5 %?

а) реальный валютный курс уменьшился на 3 %;

- б) реальный валютный курс уменьшился на 7 %;
- в) реальный валютный курс увеличился на 2,7 %;
- г) реальный валютный курс увеличился на 13,2 %.

54. *В каком случае в стране цены будут приближаться к мировым...*

- а) при совершенной мобильности факторов производства;
- б) при совершенной мобильности товаров и услуг;
- в) при низкой доле неторгуемых товаров;
- г) все перечисленное верно.

55. *Если правительство некой малой страны, в которой действует режим плавающего валютного курса, решило увеличить налоги, то при прочих равных условиях следует ожидать...*

- а) снижения курса национальной валюты;
- б) увеличения курса национальной валюты;
- в) увеличения чистого экспорта товаров и услуг;
- г) уменьшения чистого экспорта товаров и услуг;
- д) верно а и в;
- е) верно б и г.

56. *Если в стране с плавающим валютным курсом стоит задача увеличить темпы экономического роста, необходимо предпринять следующее...*

- а) правительству – снизить налоги;
- б) правительству – увеличить государственные закупки товаров и услуг;
- в) центральному банку – снизить учетную ставку;
- г) все перечисленные меры будут эффективны.

57. *Если в стране с фиксированным валютным курсом стоит задача снизить темпы инфляции, необходимо предпринять следующее:*

- а) правительству – увеличить налоги;
- б) правительству – увеличить государственные закупки товаров и услуг;
- в) центральному банку – снизить учетную ставку;

г) центральному банку – увеличить норму обязательных резервов;

д) будут эффективны меры а и г.

58. 66 % населения страны Трудоголии имеют работу; 25 % не относятся к рабочей силе; остальные ищут работу. Коэффициент Оукена = $|2,5|$. Естественный уровень безработицы = 5 %, фактический ВВП = 5280 млрд. д. ед. Потенциальный ВВП составляет...

а) 4625 млрд. д. ед.;

б) 5640 млрд. д. ед.;

в) 6260 млрд. д. ед.;

г) 6400 млрд. д. ед.

59. Что из нижеперечисленного НЕ относится к причинам инфляции спроса?

а) дефицит государственного бюджета;

б) увеличение ставки НДС;

в) рост инфляционных ожиданий;

г) непредвиденные расходы, вызванные военными действиями или стихийными бедствиями.

60. Согласно монетаристской теории инфляции, главной причиной инфляции является...

а) чрезмерное увеличение денежной массы;

б) изменение относительных цен при переходе от административно-командной к рыночной экономике;

в) рост налогов;

г) требование профсоюзов повысить заработную плату.

61. Эффект Оливера-Танзи демонстрирует...

а) снижение реальных налоговых поступлений в условиях инфляции, что отрицательно сказывается на финансах государства;

б) увеличение номинальных доходов бюджета в условиях инфляции, что уменьшает дефицит государственного бюджета;

в) обратную связь между ставкой заработной платы и уровнем занятости, а также фактически произведенным в стране реальным ВВП;

г) влияние изменения валютного курса на денежную массу.

62. Эффект Д. Патинкина демонстрирует...

а) увеличение реальных налоговых поступлений в условиях инфляции, что положительно сказывается на финансах государства;

б) увеличение номинальных доходов бюджета в условиях инфляции, что уменьшает дефицит государственного бюджета;

в) обратную связь между ставкой заработной платы и уровнем занятости, а также фактически произведенным в стране реальным ВВП;

г) влияние изменения валютного курса на денежную массу.

63. В государстве производятся три вида товаров.

Годы	1985		1986	
	цена	количество	цена	количество
Товар А	12	10	15	8
Товар В	25	6	30	7
Товар С	60	3	62	4

Базовым считается 1985 год. Темп экономического роста в 1986 г. составил...

а) 12,0 %;

б) 13,6 %;

в) 14,7 %;

г) 28,4 %.

64. «Голландская болезнь» в экономике – это ситуация, когда...

а) снижение мировых цен на энергоносители вызывает падение курса национальной валюты и приводит к инфляции в стране;

б) снижение курса национальной валюты приводит к импортируемой инфляции;

в) повышение мировых цен на экспортируемые товары приводит к профициту бюджета и избыточной денежной массе в экономике;

г) увеличение доходов от экспорта приводит к росту реального курса национальной валюты и снижает конкурентоспособность отечественного производства.

65. *Какая из перечисленных ниже переменных не является экзогенной в модели экономического роста Р. Солоу?*

а) капиталовооруженность эффективного труда;

б) норма сбережения;

в) норма выбытия капитала;

г) темп роста населения;

д) темп роста знаний.

66. *Что произойдет, если норма сбережения в модели Р. Солоу увеличится?*

а) устойчивый уровень капиталовооруженности станет больше;

б) устойчивый уровень капиталовооруженности станет меньше;

в) «золотой» уровень капиталовооруженности станет больше;

г) «золотой» уровень капиталовооруженности станет меньше.

67. *Что произойдет, если норма выбытия капитала в модели Р. Солоу увеличится?*

а) устойчивый и «золотой» уровни капиталовооруженности увеличатся;

б) устойчивый и «золотой» уровни капиталовооруженности уменьшатся;

в) устойчивый уровень капиталовооруженности увеличится, а «золотой» уровень капиталовооруженности уменьшится;

г) устойчивый уровень капиталовооруженности уменьшится, а «золотой» уровень капиталовооруженности увеличится.

68. Фазе кризиса классического промышленного цикла не соответствует...

- а) увеличение запасов;
- б) уменьшение процентной ставки;
- в) увеличение темпов инфляции;
- г) уменьшение занятости.

69. Численное значение какого из следующих показателей падает до наступления фазы подъема и растет до наступления фазы спада?

- а) объем товарных запасов в обрабатывающей промышленности;
- б) объем ВВП;
- в) средняя продолжительность рабочей недели;
- г) курсы ценных бумаг;
- д) объем промышленного производства.

70. Какая из переменных является запаздывающей в цикле...

- а) биржевые индексы;
- б) уровень загрузки производственных мощностей;
- в) уровень инфляции;
- г) уровень занятости.

71. Какая из теорий считала основной причиной современных кризисов стохастические процессы в технике и технологии производства?

- а) теория перенакопления;
- б) теория равновесного экономического цикла;
- в) теория реального делового цикла;
- г) теория «солнечных пятен».

72. Согласно теории политического делового цикла, после выборов представители законодательных органов власти и правительство склонны переходить ...

- а) к стимулирующей денежно-кредитной политике;
- б) стимулирующей фискальной политике;
- в) ограничительной кредитно-денежной и фискальной политике;

г) ничего не менять в течение половины срока действия полномочий (отдыхают от выборов, набираются сил).

73. Добавленная стоимость – это...

а) совокупная рыночная стоимость всего объема конечного и промежуточного производства товаров и услуг в экономике за один год;

б) рыночная стоимость продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков;

в) валовой национальный продукт за вычетом той части стоимости произведенного продукта, которая необходима для замены средств производства, изношенных в процессе выпуска продукции.

74. Номинальный доход семьи составляет 2 млн. руб. в месяц, а цены ежемесячно растут на 2 %. Реальный доход данной семьи к концу года...

а) возрастет на 480 тыс. руб.;

б) уменьшится на 480 тыс. руб.;

в) останется без изменения.

75. Валовой внутренний продукт (ВВП) – это...

а) суммарная стоимость потребительских товаров, произведенных фирмами на территории страны;

б) общая рыночная стоимость всех товаров и услуг, произведенных за год с помощью ресурсов, расположенных на территории данной страны независимо от того, кому они принадлежат;

в) общая рыночная стоимость всех товаров и услуг, произведенных за год с помощью ресурсов, принадлежащих гражданам данной страны.

76. При расчете ВВП необходимо...

а) учитывать все производственные и финансовые операции в стране;

б) из всего объема производства вычесть добавленную стоимость;

в) избегать повторного счета стоимости;

г) учитывать все финансовые операции.

77. Компания продала 20 единиц продукции по цене 1 тыс. долл., а ее затраты составили: на заработную плату – 1,5 тыс. долл., на амортизацию – 2 тыс. долл., на покупку сырья и материалов – 3 тыс. долл. Величина добавленной стоимости равна...

- а) 18 тыс. долл.;
- б) 17 тыс. долл.;
- в) 18,5 тыс. долл.;
- г) 13,5 тыс. долл.

78. Если государство ужесточает требования к охране окружающей среды, это вызывает...

- а) рост издержек производства на единицу продукции и смещение кривой совокупного предложения вправо;
- б) рост издержек производства на единицу продукции и смещение кривой совокупного предложения влево;
- в) рост издержек производства на единицу продукции и смещение кривой совокупного спроса влево;
- г) падение издержек производства на единицу продукции и смещение кривой совокупного спроса вправо.

79. Если рост цен на товары не превышает 5 % в год и цены различных товарных групп относительно друг друга не меняются, это...

- а) гиперинфляция;
- б) подавленная инфляция;
- в) галопирующая инфляция;
- г) сбалансированная инфляция.

80. Под капитальными расходами бюджета понимают...

- а) часть расходов бюджета, предназначенных для инновационной и инвестиционной деятельности;
- б) часть расходов бюджета, обеспечивающая: текущее функционирование органов государственной власти и местного самоуправления, а также бюджетных учреждений;

в) часть расходов бюджета для оказания государственной поддержки другим бюджетным и отдельным отраслям экономики;

г) федеральные и региональные налоги, иные платежи.

81. Пенсионер приобрел акции нефтяной компании, данная сумма денег...

а) представляет собой один из видов трансфертных платежей;

б) представляет собой форму перераспределения доходов;

в) будет учтена при расчете национального дохода;

г) будет учтена при расчете ВВП.

82. Под регулирующей функцией финансов понимают...

а) сбор денежных средств;

б) состоит в применении финансов для упорядочения хозяйственной деятельности с целью повышения эффективности функционирования национальной экономики и отдельных ее субъектов;

в) использование как удобного средства для рационального размещения факторов производства и ресурсов;

г) отслеживание образования, распределения и использования финансовых средств во всех звеньях финансовой системы.

83. Предположим, что сталелитейный завод продал сталь автомобильной фирме за 3 тыс. долл. и эта сталь была использована в производстве автомобиля, который был продан дилеру за 12 тыс. долл. Дилер продал автомобиль семье за 14 тыс. долл. В этом случае добавленная стоимость составила...

а) 29 тыс. долл.;

б) 26 тыс. долл.;

в) 14 тыс. долл.;

г) 12 тыс. долл.

84. Если деньги для сделок совершают в среднем пять оборотов в год, то количество денег в обращении...

а) в 5 раз больше номинального объема ВВП;

б) составляет 20 % номинального ВВП;

- в) равно отношению: 5 / номинальный объем ВВП;
- г) равно отношению: 20 % / номинальный объем ВВП.

85. Дефлирование ВВП – это способ определения...

- а) величины совокупного предложения;
- б) объема совокупного спроса;
- в) реального объема ВВП;
- г) среднего уровня цен.

86. Личные потребительские расходы домохозяйств – это...

- а) расходы домохозяйств на приобретение товаров и услуг длительного пользования;
- б) расходы домохозяйств на приобретение товаров и услуг длительного и кратковременного пользования;
- в) трансфертные платежи и налоги;
- г) расходы домохозяйств на приобретение товаров и услуг и личные налоги.

87. Примерами величины потока в макроэкономических моделях являются...

- а) национальное богатство;
- б) золотовалютные резервы;
- в) государственный долг;
- г) расходы на потребление.

88. Если для удвоения цен необходимо 10 лет, то среднегодовой темп инфляции составляет...

- а) 10 %;
- б) 7 %;
- в) 17 %;
- г) 3 %.

89. Назовите, какой из перечисленных элементов расходов домохозяйств включается в состав ВВП.

- а) покупка поддержанного автомобиля у знакомого;
- б) покупка новых акций у брокера;

- в) покупка облигации сберегательного займа в коммерческом банке;
- г) покупка новой авторучки взамен утерянной.

90. *Какие из указанных ниже видов доходов и расходов учитываются при подсчете ВВП данного года (выберите несколько верных вариантов ответа)?*

- а) процент по облигациям;
- б) заработная плата прислуги;
- в) ежемесячные денежные переводы, получаемые студентом из дома;
- г) арендная плата за сдачу квартиры с двумя спальнями.

91. *Рост совокупного предложения вызовет...*

- а) снижение уровня цен и реального объема ВВП;
- б) замедление роста цен и увеличение реального объема ВВП;
- в) повышение уровня цен и объема ВВП в реальном выражении;
- г) замедление роста цен и снижение реального объема ВВП.

92. *Классическая школа исходит из того, что линия совокупного предложения...*

- а) горизонтальна на уровне цен, определяемом совокупным спросом;
- б) горизонтальна на уровне цен, определяемом ставкой процента и государственной политикой;
- в) вертикальна на произвольном уровне ВВП;
- г) вертикальна на потенциальном уровне ВВП.

93. *Технический прогресс и структурные изменения являются главными особенностями цикла...*

- а) Кузнеца;
- б) Кондратьева;
- в) Китчина;
- г) Жюгляра.

94. *Повышение совокупного спроса в стране может стать следствием сокращения правительством...*

- а) пособий по безработице;
- б) уровня налогов;
- в) объема экспорта;
- г) дефицита государственного бюджета.

95. *На денежном рынке осуществляются в основном...*

- а) долгосрочные депозитно-ссудные операции;
- б) краткосрочные депозитно-ссудные операции;
- в) долгосрочные государственные займы, кредиты.

96. *Кейнсианский отрезок кривой совокупного предложения представлен...*

- а) вертикальной частью кривой;
- б) горизонтальной частью кривой;
- в) промежуточным отрезком на кривой совокупного предложения.

97. *Установите соответствие между экономическими агентами, участвующими в кругообороте продуктов и доходов, и их ролью.*

- 1. Домашнее хозяйство;
- 2. Фирмы;
- 3. Государство;
- 4. Иностранный сектор;
- а) получают доход от экспорта товаров и услуг;
- б) направляют свои сбережения на финансовый рынок;
- в) выплачивают трансферты частному сектору;
- г) получают доход от экспорта товаров и услуг.

98. *Если состояние экономической системы соответствует кейнсианскому отрезку кривой совокупного предложения и потребители увеличивают долю дохода, направляемого на текущее потребление, то...*

- а) прежде всего возрастут объем выпуска и занятость;
- б) прежде всего сократятся объем выпуска и занятость;

в) возрастет уровень цен в стране при неизменном объеме выпуска;

г) снизится уровень цен в стране при неизменном объеме выпуска.

99. *Предположим, что вы заключили трудовое соглашение на выполнение в течение месяца определенного объема работ общей стоимостью 4000 ден. ед. Определите ваши абсолютные потери, обусловленные тем, что в условиях 50 %-й инфляции в месяц расчет за выполненные работы осуществляется не в начале, а в конце месяца (ден. ед.).*

а) 333;

б) 1333;

в) 1667;

г) 2667.

100. *Последовательность нарастания по видам инфляции темпов роста цен...*

а) галопирующая;

б) ползучая;

в) умеренная;

г) гиперинфляция.

101. *Соответствие между понятиями, характеризующими доходы, и их определениями...*

а) реальный доход;

б) располагаемый доход;

в) доходы населения;

г) номинальный доход.

1) количество товаров и услуг, приобретаемое потребителей на располагаемый доход в течение определенного периода;

2) доход, который уже предполагает использование на личное потребление или сбережение;

3) участие каждой социальной группы, отдельного индивида в произведенном или присвоенном ими продукте;

4) количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода.

102. Валовые инвестиции, являющиеся компонентом ВВП, равны...

- а) сумме чистых частных инвестиций и амортизации;
- б) разнице между чистыми частными инвестициями и амортизацией;
- в) разнице между государственными и частными инвестициями;
- г) сумме государственных и частных инвестиций.

103. Гиперинфляция – это рост цен...

- а) прогнозируемый получателем дохода;
- б) вызванный избыточным спросом, при неизменном объеме ВВП;
- в) вызванный ростом издержек производства;
- г) очень быстрый, порождающий «бегство» от денег.

104. Экономический цикл – это...

- а) продолжительность кругооборота капитала;
- б) продолжительность окупаемости продукции;
- в) производственный цикл, за который создается продукция;
- г) отрезок времени от начала одного экономического кризиса до начала другого.

105. Как соотносятся ВВП, рассчитанный по потоку расходов, и ВВП, рассчитанный по потоку доходов?

- а) ВВП по доходам равен ВВП по расходам;
- б) ВВП по доходам больше ВВП по расходам в условиях экономического роста;
- в) соотношение между ВВП по доходам и ВВП по расходам зависит от темпов инфляции за рассматриваемый период.

106. Реальный объем производства составляет 28 млн. ед., а скорость обращения денежной единицы равна 7. Масса реальных денег в экономике достигнет величины...

- а) 1 млн. ед.;
- б) 2 млн. ед.;
- в) 3 млн. ед.;
- г) 4 млн. ед.

107. Административное регулирование цен, замораживание заработной платы, разрыв между административно установленными ценами и рыночными ценами, возникновение товарного дефицита являются признаками...

- а) открытой инфляции;
- б) подавленной инфляции;
- в) импортируемой инфляции;
- г) инфляции, обусловленной кредитной и бюджетной экспансией.

108. Предположим, что Петров, купив семена на 500 руб., вырастит урожай овощей и продаст его Иванову за 3000 руб. Иванов продаст одну часть урожая на консервную фабрику за 1500 руб., а другую часть продаст в розницу всем желающим для личного потребления на сумму 2000 руб. На фабрике из купленных у Иванова овощей изготовят консервы, которые будут проданы оптом за 3500 руб. Оптовый торговец продаст их розничным торговцам за 4500 руб., а розничные торговцы выручат от продажи консервов валовой доход в размере 7000 руб. В результате этих совокупных действий валовой национальный продукт страны увеличится...

- а) на 22000 руб.;
- б) 21500 руб.;
- в) 9000 руб.;
- г) 6500 руб.

109. Если уровень ВВП составляет 5465 ден. ед., суммарная величина потребления, инвестиций и государственных закупок равна 5496, а экспорт составляет 673, тогда импорт равен...

- а) 673;
- б) –673;
- в) 704;
- г) –704.

110. Если номинальный объем ВВП составляет 4000 млрд. долл., а объем спроса на деньги для сделок – 800 млрд. долл., ...

- а) то спрос на деньги со стороны активов составит 3200 млрд. долл.;

- б) общий спрос на деньги составит 4800 млрд. долл.;
- в) в среднем каждый доллар обращается 5 раз в год;
- г) спрос на деньги со стороны активов составляет 4800 млрд. долл.

111. Экзогенные величины являются...

- а) автономными (независимыми от других);
- б) функциями от эндогенных величин.

112. Показатель потока в макроэкономике характеризует...

- а) некоторую величину на определенный момент времени;
- б) некоторую величину за определенный момент времени.

113. Показатель запаса в макроэкономике характеризует...

- а) некоторую величину на определенный момент времени;
- б) некоторую величину за определенный момент времени.

114. Статические модели в макроэкономике...

- а) описывают ситуацию на некоторый момент времени;
- б) показывают результат перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое;
- в) исследуют механизм перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое.

115. Модели сравнительной статики в макроэкономике...

- а) описывают ситуацию на некоторый момент времени;
- б) показывают результат перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое;
- в) исследуют механизм перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое.

116. Динамические модели в макроэкономике...

- а) описывают ситуацию на некоторый момент времени;
- б) показывают результат перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое;
- в) исследуют механизм перехода экономической системы из одного равновесного состояния в другое.

117. Если объем реального валового внутреннего продукта (ВВП) снизился на 6 %, а численность населения в том же году сократилась на 3 %, то...

- а) реальный ВВП на душу населения снизился;
- б) реальный ВВП на душу населения увеличился;
- в) реальный ВВП увеличился, а номинальный снизился;
- г) номинальный ВВП не изменился.

118. Национальный доход – это...

- а) инвестиции минус сбережения;
- б) стоимость предметов длительного пользования и услуг;
- в) личный доход плюс индивидуальные налоги минус чистые субсидии государственным предприятиям;
- г) рента, зарплата, процент на капитал, доходы от собственности и прибыль корпораций.

119. Оплата труда учитывается при расчете...

- а) валового внутреннего продукта (ВВП) по методу потока доходов;
- б) валового внутреннего продукта (ВВП) по методу потока расходов;
- в) чистого экспорта;
- г) чистых субсидий государственным предприятиям.

120. Выделите функции государственного регулирования экономики...

- а) создание и регулирование правовой основы регулирования экономики;
- б) антимонопольное регулирование;
- в) реализация и обеспечение прав и свобод личности;
- г) проведение политики макроэкономической стабилизации.

121. Какую основную роль выполняет государство в экономике?

- а) политическую;
- б) основную;
- в) вспомогательную;
- г) общественную;

д) экономическую.

122. Инструменты государственного регулирования экономики...

- а) правовые;
- б) административные;
- в) политические;
- г) экономические.

123. Главным инструментом мобилизации финансовых средств для покрытия государственных расходов являются...

- а) кредиты банков;
- б) государственные казначейства;
- в) привлеченные инвестиции;
- г) налоги.

124. Какая концепция появилась в 90-е гг. прошлого века?

- а) кейнсианство;
- б) монетаризм;
- в) политика экономического роста;
- г) нет верного ответа.

125. Валовые частные инвестиции учитываются при расчете...

- а) валового внутреннего продукта (ВВП) по методу потока доходов;
- б) валового внутреннего продукта (ВВП) по методу потока расходов;
- в) чистого национального продукта (ЧНП) по методу потока расходов;
- г) личного располагаемого дохода.

126. Личный доход – это...

- а) стоимость произведенных за год товаров и услуг;
- б) доход, полученный домохозяйствами в течение данного года;
- в) весь доход, предназначенный для личных расходов, после уплаты налогов;

г) сумма сбережений из частных источников, находящихся в данной стране.

127. Личный располагаемый доход – это...

- а) стоимость произведенных за год товаров и услуг;
- б) доход, полученный домохозяйствами в течение данного года;
- в) весь доход, предназначенный для личных расходов, после уплаты налогов;
- г) сумма сбережений из частных источников, находящихся в данной стране.

128. Валовый внутренний продукт (ВВП) отличается от валового национального продукта (ВНП) тем, что...

- а) ВНП отличается от ВВП на величину разницы между доходами, полученными резидентами данной страны за рубежом, и доходами, полученными иностранными резидентами на территории данной страны;
- б) ВНП включает в себя только конечные товары и услуги, произведенные и реализованные национальными резидентами, расположенными на территории данной страны;
- в) ВВП – это сумма всех произведенных товаров и услуг в отличие от ВНП, представляющего собой сумму всех реализованных товаров и услуг;
- г) ВНП отличается от ВВП на величину сальдо между доходами, полученными юридическими и физическими лицами данной страны за рубежом.

129. Для определения величины национального дохода (НД) необходимо...

- а) вычесть из величины валового национального продукта (ВНП) сумму косвенных налогов;
- б) уменьшить величину ВНП на сумму износа используемых основных фондов;
- в) вычесть из величины ВНП сумму амортизационных отчислений за данный период, сумму косвенных налогов и объем государственных субсидий;

г) прибавить к ВВП сумму государственных социальных трансфертных платежей.

130. Дефлятор валового внутреннего продукта (ВВП) рассчитывается как отношение...

- а) реального ВВП к номинальному ВВП;
- б) номинального ВВП к реальному ВВП;
- в) номинального валового национального продукта (ВНП) к реальному ВНП.

131. Как соотносятся валовой внутренний продукт (ВВП), рассчитанный по потоку расходов, и ВВП, рассчитанный по потоку доходов?

- а) ВВП по доходам равен ВВП по расходам;
- б) ВВП по доходам больше ВВП по расходам в условиях экономического роста;
- в) соотношение между ВВП по доходам и ВВП по расходам зависит от темпов инфляции за рассматриваемый период.

132. Источником личных доходов являются...

- а) доходы от собственности;
- б) доходы от сданного в аренду жилья;
- в) трансфертные платежи;
- г) заработная плата, доходы от собственности, рентные платежи, трансфертные платежи.

133. Для рыночной экономики характерно...

- а) плановое производство;
- б) равенство всех форм собственности;
- в) господство государственной собственности на средства производства.

134. Целью коммерческих организаций является...

- а) получение прибыли;
- б) благотворительность;
- в) удовлетворение интересов индивидов.

135. Механизм государства включает в себя...

- а) государственные учреждения;
- б) органы местного самоуправления;
- в) профсоюзы.

136. Социальные группы людей, более всего нуждающиеся в государственной поддержке в условиях быстрой инфляции...

- а) лица, у которых рост номинальных доходов отстает от роста цен;
- б) участники «теневой» экономики;
- в) лица с фиксированными номинальными доходами;
- г) предприниматели, производящие потребительские товары.

137. Кейнсианская антиинфляционная политика включает...

- а) увеличение государственных расходов;
- б) сокращение дефицита госбюджета;
- в) повышение учетной ставки;
- г) сокращение налоговых ставок.

138. Среди инструментов денежно-кредитной политики государства нет ...

- а) операций на открытом рынке;
- б) рефинансирования банков;
- в) изменений в налоговой базе;
- г) депозитных операций.

139. Принцип распределения налогового бремени используется при анализе налогообложения ...

- а) субъектов хозяйственной деятельности (физических и юридических лиц);
- б) российских и иностранных юридических лиц;
- в) отдельных экономических районов в пределах одного государства;
- г) транснациональных корпораций, действующих на территории РФ.

140. Решение проблемы внешних эффектов по Р. Коузу предполагает ...

- а) введение государством налога на производителей экстерналий;
- б) уплату нарушителем единовременного штрафа;
- в) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими без привлечения государства;
- г) решение вопроса между производителем экстерналий и пострадавшими в суде.

141. Впервые основные принципы налогообложения были сформулированы...

- а) А. Смитом;
- б) Д. Рикардо;
- в) К. Марксом;
- г) Дж. Кейнсом.

142. Если центральный банк повышает учетную ставку, то это может привести ...

- а) к снижению общей величины резервов коммерческих банков;
- б) стимулированию величины вкладов населения на депозитные счета в отделения центрального банка страны;
- в) снижению объема ссуд, предоставляемых центральным банком коммерческим банкам;
- г) увеличению общей суммы резервов коммерческих банков.

143. Сумма объема потребления и объема сбережения за текущий период времени равна ...

- а) объему дохода;
- б) величине инвестиций и затрат на потребительские товары;
- в) объему всех выкупленных ценных бумаг и сбережений населения;
- г) сумме средств, вложенных в производство и израсходованных в нематериальной сфере.

144. Изменение цен в макроэкономической неоклассической модели является ... политики

- а) результатом монетарной;
- б) результатом фискальной;
- в) только сочетанием монетарной и фискальной;
- г) результатом как фискальной, так и монетарной.

145. Выходные показатели индикативного плана включают в свой состав ...

- а) развитие культурных связей с зарубежными государствами;
- б) важнейшие ориентиры социально-экономического развития страны;
- в) рычаги воздействия государственных органов на социально-экономическое развитие;
- г) необходимые объемы производственных и финансовых ресурсов;
- д) развитие связей внутри государства.

146. Меры государственного регулирования, которые могут способствовать снижению темпов инфляции в условиях, когда использованы все производственные ресурсы, но высокая инфляция сохраняется. Это – ...

- а) покупка государственных облигаций на открытом рынке и увеличение налоговых ставок;
- б) продажа государственных облигаций на открытом рынке и снижение налоговых ставок;
- в) продажа государственных облигаций на открытом рынке и сокращение государственных расходов;
- г) покупка государственных облигаций на открытом рынке и увеличение государственных расходов.

147. Основная функция антимонопольных органов – ...

- а) регулирование продовольственных цен;
- б) снижение издержек производства;
- в) контроль за использованием экономических ресурсов;
- г) развитие конкурентных отношений.

148. Главная целевая установка социально-экономического развития страны – ...

- а) повышение уровня благосостояния правящего класса;
- б) рост благосостояния народа;
- в) повышение уровня денежных доходов населения;
- г) борьба с инфляцией монетаристскими методами.

149. Когда производимые государством общественные блага финансируются за счет налогов, эффективность их производства достигает максимума...

- а) при единой ставке налога;
- б) дифференцированной ставке налога;
- в) ограничении круга потребителей;
- г) бесплатности общественных благ.

150. Совокупный спрос в пределах национальной экономики – это ...

- а) расходы государственного бюджета и инвестиционный спрос;
- б) чистый экспорт и спрос хозяйствующих субъектов;
- в) спрос всех макроэкономических субъектов экономики;
- г) инвестиционный спрос фирм и потребительский спрос населения.

151. По масштабам изъятия дополнительными не являются налоги...

- а) на имущество;
- б) доходы;
- в) наследство;
- г) транспортные средства.

152. Фискальная политика, проводимая государством, влияет ...

- а) только на предприятия государственного сектора экономики;
- б) только на коммерческие фирмы;
- в) только на предприятия теневого сектора;
- г) на все макроэкономические субъекты.

153. В структуру банковской системы России не входит(ят) ...

- а) Центральный банк России;
- б) Сбербанк Российской Федерации;
- в) региональные коммерческие банки;
- г) фондовые биржи.

154. Инвестиции – это ...

- а) доход, не израсходованный в данном периоде;
- б) вложения во все виды производственных ресурсов;
- в) приобретение жилой недвижимости;
- г) доход, использованный для приобретения потребительских товаров.

155. Государственный долг – это сумма предшествовавших ...

- а) государственных расходов;
- б) бюджетных дефицитов;
- в) расходов на оборону;
- г) будущих выплат иностранным заемщикам.

156. Если государственные расходы и чистый экспорт равны нулю, а совокупное предложение превышает совокупный спрос, то ...

- а) сбережения населения превышают инвестиции;
- б) сбережения равны инвестициям;
- в) номинальный объем выпуска останется неизменным;
- г) реальный ВВП будет возрастать.

157. К функциям государства с рыночной системой институтов относятся ...

- а) кредитно-денежная и бюджетно-налоговая политика на различных фазах экономического цикла;
- б) установление «правил игры» в обществе;
- в) установление единых норм и стандартов для измерения качества продукции;
- г) регулирование цен и объемов производства продукции в частном секторе экономики.

158. В рамках институционального подхода границы государства определяются ...

- а) его захватнической политикой;
- б) его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан;
- в) политической волей лидеров государства;
- г) установлением формальных «правил игры» на определенной территории.

159. Зависимость суммы налоговых поступлений в бюджет от уровня процентной ставки иллюстрируют кривая ...

- а) Лоренца;
- б) Лафатера;
- в) Лаффера;
- г) Филлипса.

160. Сбережения – это ...

- а) имущество товаропроизводителей и сбережения населения;
- б) фактические кассовые остатки всех субъектов хозяйственной деятельности;
- в) часть дохода, вложенная в ценные бумаги;
- г) часть дохода экономических агентов, не израсходованная в данный период времени.

161. Фискальная функция налогов заключается...

- а) в перераспределении национального дохода;
- б) стимулировании различных форм производственной деятельности;
- в) собирании средств для государственного бюджета;
- г) контроле за движением цен на товары и услуги.

162. Потребление – это ...

- а) часть дохода субъектов хозяйственной деятельности, израсходованная в текущем периоде на потребительские товары и услуги;
- б) часть дохода экономических агентов, предназначенная на приобретение товаров и услуг в будущем периоде;

- в) накапливаемый на банковских счетах остаток дохода;
- г) приобретение краткосрочных государственных облигаций.

163. Признаки, по которым определяется превышение критической точки налогообложения. Это – ...

- а) непропорционально медленный рост поступлений в бюджет или их сокращение при очередном повышении налоговой ставки;
- б) уменьшение капитальных вложений, снижение темпов экономического роста и ухудшение материального положения населения;
- в) скрытое и явное уклонение от налогов (рост теневой экономики);
- г) широкая дифференциация налогов;
- д) разнообразие льгот отраслям и фирмам.

164. Налоги на товары и услуги, устанавливаемые в виде надбавок к цене или тарифу – ... налоги

- а) импортные;
- б) антидемпинговые;
- в) прямые;
- г) косвенные.

165. Неэффективность рыночного ценообразования при производстве общественных благ проявляется в том, что ...

- а) страны, полагающиеся только на рыночный механизм, превращаются в отсталые общества;
- б) снижается образованность общества;
- в) не создаются транспортные коммуникации там, где они могут оказаться наиболее перспективными;
- г) предельные издержки формирования цены общественных благ выше предельных затрат на их изготовление.

166. Государственные расходы увеличивают реальный ВВП, когда государственные расходы ...

- а) направляются на закупки товаров и услуг, а не на оплату труда чиновников;

- б) сопровождаются увеличением предложения денег;
- в) не вытесняют равновеликого объема расходов в негосударственном секторе экономики;
- г) финансируются за счет выпуска государственных займов.

167. Автономные инвестиции – это ...

- а) капиталовложения, произведенные согласно планам развития предприятия;
- б) объем ценных бумаг, приобретенных на вторичном рынке;
- в) приобретение хозяйствующими субъектами (фирмами) облигаций по краткосрочным государственным обязательствам;
- г) инвестиции в предпринимательский сектор экономики.

168. На что был сделан основной упор в России в процессе реформирования прежней государственной системы управления?

- а) на развитие промышленности;
- б) совершенствование финансовой структуры;
- в) совершенствование сельскохозяйственного производства;
- г) смену форм собственности;
- д) реорганизацию системы.

169. Совокупность каких процессов является основой экономической системы общества?

- а) социальных;
- б) технологических;
- в) инвестиционных;
- г) экономических;
- д) управленческих

170. Использование какого экономического рычага позволяет государству регулировать определенные виды предпринимательской деятельности?

- а) системы кредитования товаропроизводителей;
- б) налогообложения;
- в) пошлины;
- г) преференции;

д) субсидирования.

171. Что придает рынку более целенаправленное развитие?

- а) планирование;
- б) прогнозирование;
- в) бюджетирование;
- г) программирование;
- д) налогообложение.

172. Наличие какого препятствия для свободного прилива капитала свидетельствует о необходимости государственного регулирования?

- а) психологического;
- б) экономического;
- в) морального;
- г) барьеров;
- д) физиологического.

173. Превышение расходов государства над его доходами называется...

- а) инфляцией;
- б) дефолтом;
- в) кризисом;
- г) бюджетным дефицитом;
- д) пассивом баланса.

174. К чему приводит увеличение государственных расходов?

- а) к снижению объемов производства;
- б) основные макроэкономические показатели не изменяются;
- в) к росту производства;
- г) к росту производительности труда;
- д) к росту объема прибыли.

175. Что является кратчайшим путем создания конкурентной среды в экономике?

- а) приватизация;

- б) разгосударствление;
- в) акционирование предприятий;
- г) изменение форм собственности;
- д) внедрение арендных отношений.

176. На каких приоритетах базируется правительственный курс на селективную политику?

- а) на рыночных;
- б) региональных;
- в) межрегиональных;
- г) международных;
- д) отраслевых.

177. Как влияют на рыночное пространство резкие межрегиональные различия в экономической и социальной сферах?

- а) положительно;
- б) деформируют;
- в) дают импульс к развитию;
- г) негативно;
- д) представляют право выбора.

178. Распределение доходов в рыночной экономике осуществляется...

- а) по тарифному плану;
- б) в зависимости от предпочтений домашних хозяйств;
- в) в соответствии с долей участия факторов производства;
- г) произвольным образом.

ЗАДАЧИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Задача 1. Предположим, что некая экономика достигла за год следующих результатов: потребление $C = 2400$ ед.; валовые частные внутренние инвестиции $I = 700$ ед.; государственные закупки товаров и услуг $G = 800$ ед.; социальные трансферты $TR = 100$ ед.; выплаченные проценты на облигации госдолга, находящиеся в распоряжении частных владельцев $N = 200$ ед.; автономные налоги $T = 800$ ед. Бюджетный дефицит планируется финансировать на 80% за счет продажи гособлигаций и на 20% за счет эмиссии (кредитов центрального банка правительству).

Какая часть новых частных сбережений будет израсходована на покупку облигаций государственного долга?

Задача 2. Предположим, что некая экономика достигла за год следующих результатов: $C = 2000$ ед.; $G = 300$ ед.; $TR = 240$ ед.; $T = 450$ ед.; профицит торгового баланса равен 180 ед. Валовой доход равен 3100 ед.

Определите, какая часть валовых частных сбережений расходуется на финансирование валовых частных внутренних инвестиций.

Задача 3. Предположим, что некая экономика достигла следующих результатов за год: совокупный доход $Y = 2800$, уровень потребления $C = 2000$ ед.; государственные закупки товаров и услуг $G = 600$ ед.; трансферты правительства частному сектору $TR = 300$ ед.; проценты, выплаченные на облигации госдолга, находящиеся в распоряжении частных владельцев, $N = 100$ ед.; налоги $T = 800$ ед.; чистый экспорт $N_x = -300$ ед.

Определите: а) валовые внутренние частные инвестиции; б) дефицит/профицит государственного бюджета; в) располагаемый доход частного сектора; г) частные сбережения.

Задача 4. В некой открытой экономике равновесный ВВП составляет $Y = 4800$ д. ед., функция потребления имеет вид: $C = 300 + 0,75 \times (Y - T)$, функция инвестиций $I = 2000 - 240 \times r$ (r – в процентах), функция госзакупок $G = 600 + 0,125 \times Y$, функ-

ция чистого экспорта: $N_x = 1600 - 0,25 \times Y$. Чистые автономные налоги $T = 1200$ д. ед.

Задание: а) определите, чему равна равновесная процентная ставка; б) определите состояние государственного бюджета и сальдо торгового баланса; в) вычислите мультипликаторы автономных налогов и государственных закупок; г) пусть потенциальный ВВП равен 4500 д. ед. На сколько правительству следует изменить государственные закупки или автономные налоги, чтобы достичь этого уровня? Как при этом изменится состояние бюджета?

Задача 5. *Модель У. Баумоля-Дж. Тобина.* Пусть среднемесячный доход, предназначенный для осуществления текущих расходов в течение года, равен 600 д. ед., процентная ставка в банке 15 %, затраты на одно посещение банка (обналичивание денег) эквиваленты 20 д. ед. Как изменится транзакционный спрос на деньги, если процентная ставка в банке увеличится до 20 %?

Задача 6. На основе имеющихся данных заполните пропуски в таблице.

Таблица – *Расчет динамики ВВП России на душу населения в текущих ценах*

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ВВП России на душу населения по ППС, долл. США	26240	25797	24738	24819	25533
ВВП России на душу населения по ППС, в % к предыдущему году					

ВВП России на душу населения по паритету покупательной способности в 2012 г. составлял 25784,55 долл. США.

На основе полученных данных определите, в какой фазе экономического цикла находится национальная экономика России. Какова динамика реальных показателей ВВП России?

Задача 7.

Для финансирования бюджетного дефицита были выпущены облигации на сумму 200 млрд. руб. Центральный банк на вторичном рынке выкупил $\frac{1}{5}$ часть этих облигаций. Рассчитайте, как изменится предложение денег в экономике в результате этой операции Центрального банка, если норма обязательных резервов составляет 20 %, а соотношение наличность/депозиты равно 0,2.

Задача 8. Предположим, что национальное производство включает два товара: А – потребительский товар и В – инвестиционный товар. В текущем году было произведено 250 ед. товара А по цене 1 долл. за единицу и 10 ед. товара В по цене 5 долл. за единицу. К концу текущего года пять используемых единиц инвестиционного товара должны быть заменены новыми.

Рассчитайте: а) ВВП; б) ЧВП; в) объем потребления и объем валовых инвестиций; г) объем чистых инвестиций. Результат отразите в таблице.

Таблица – Расчет объемов национального производства

Показатель	Сумма, долл.
Валовой внутренний продукт	
Чистый внутренний продукт	
Объем потребления	
Объем валовых инвестиций	
Объем чистых инвестиций	

Задача 9. Заполните пропуски в таблице.

Таблица – Расчет динамики ВВП России на душу населения

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ВВП России в текущих ценах, млрд. руб.	73133,9	79199,7	83387,2	86148,6	92037,2
Индекс-дефлятор ВВП к предыдущему году, %	105,4	107,5	108,0	103,5	105,2
Реальный ВВП России, млрд. руб.					

Задача 10. Заполните таблицу.

Таблица – *Анализ потребления в России*

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г., %
Конечное потребление, млрд. руб.	52274,3	56510,7	58445,4	61060,2	64762,8	
Темпы прироста, %						
Численность населения, млн. чел.	143,7	146,3	146,5	146,8	146,9	
Конечное потребление на душу населения, руб.						
Темпы прироста, %						

Полученные в результате расчетов показатели отразите на сводном графике.

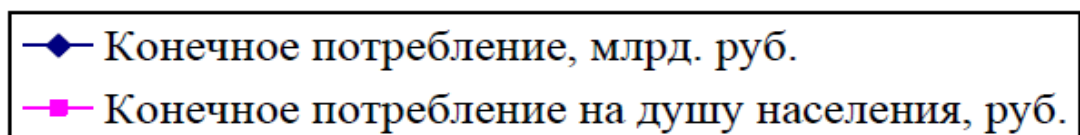
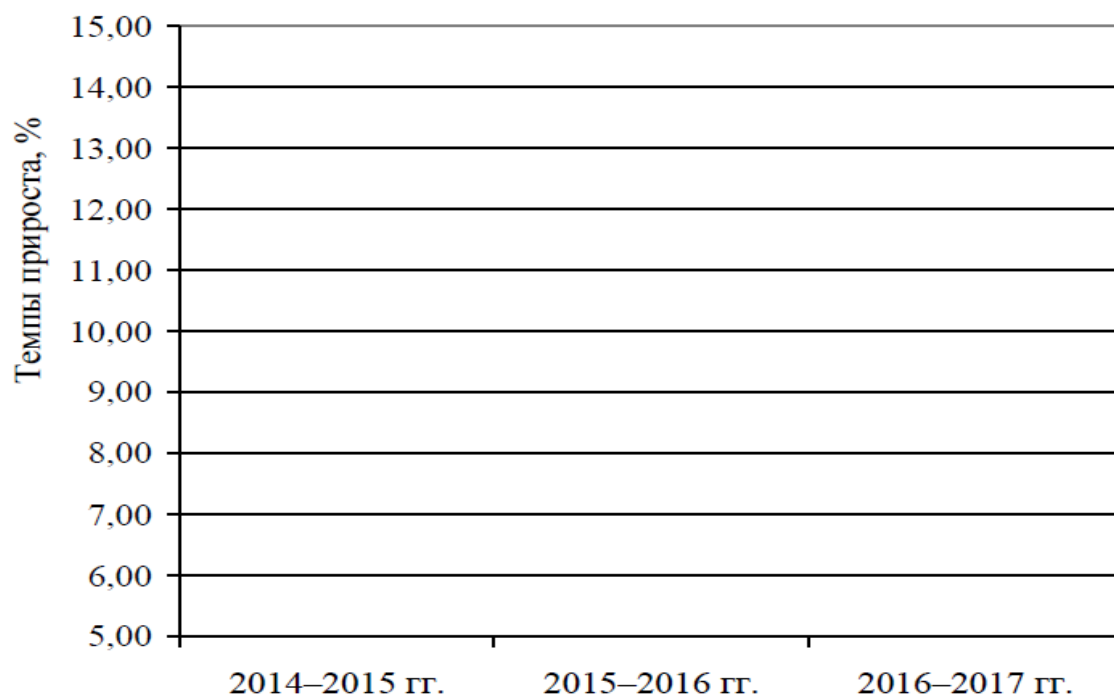


Рисунок – *Динамика изменения темпов прироста показателей расходов на конечное потребление*

Задача 11. Допустим, потенциальный объем выпуска при уровне естественной безработицы в 5 % равен 800 млрд. ден. ед. При появлении циклической безработицы в 1 % происходит отклонение фактического объема выпуска от потенциального на 25 млрд. ден. ед. Если уровень фактической безработицы равен 8 %, то рассчитайте, каков будет фактический объем выпуска продукции. Прокомментируйте свое решение использованием экономического закона.

Задача 12. Постойте кривую Лоренца, используя нижеследующие данные (таблица).

Таблица – Распределение населения России по величине среднедушевых денежных доходов

год	Распределение денежных доходов по 20-процентным группам населения, %				
	первая (с наименьшими доходами)	вторая	третья	четвертая	пятая (с наибольшими доходами)
2013	5,2	9,8	14,9	22,5	47,6
2014	5,2	9,9	14,9	22,6	47,4
2015	5,3	10,0	15,0	22,6	47,1
2016	5,3	10,1	15,0	22,6	47,0
2017	5,4	10,1	15,1	22,6	46,8

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

1. Актуальные проблемы современной макроэкономики.
2. Антиглобализм.
3. Взаимосвязь инфляции и безработицы.
4. Внешние шоки экономического развития России
5. Глобализация и ее противоречивые последствия.
6. Концептуальные модели перехода России на инновационный путь развития.
7. Макроэкономическая политика в модели AD-AS
8. Макроэкономическая политика в модели IS-LM
9. Макроэкономические модели реального сектора экономики.
10. Макроэкономические модели финансового сектора экономики.
11. Макроэкономические условия и факторы экономического роста России.
12. Моделирование влияния бюджетно-налоговой политики на макроэкономическое равновесие.
13. Моделирование влияния бюджетно-налоговой политики на равновесие в открытой экономике.
14. Моделирование влияния внешнеторговой политики на равновесие в открытой экономике.
15. Моделирование влияния кредитно-денежной политики на макроэкономическое равновесие.
16. Моделирование влияния кредитно-денежной политики на равновесие в открытой экономике.
17. Моделирование инфляционного процесса.
18. Моделирование макроэкономического равновесия в открытой экономике.
19. Монетаризм и современная количественная теория денег.
20. Научные подходы к исследованию макроэкономического равновесия.
21. Научные подходы к исследованию макроэкономической нестабильности.
22. Научные подходы к исследованию открытой экономики.

23. Научные подходы к исследованию циклических колебаний.
24. Неоклассическая макроэкономическая модель: возможности и ограничения.
25. Неравновесие на рынке труда.
26. Нормативная теория макроэкономической политики и реальные правительственные решения.
27. Обоснование вида краткосрочной кривой совокупного предложения в неоклассических и кейнсианских концепциях
28. Основные теории циклов.
29. Особенности регулирования предложения денег в Российской Федерации.
30. Особенности циклических колебаний в российской экономике.
31. Подходы к анализу глобализационных процессов.
32. Политические шоки как источник импульсов для бизнес-циклов.
33. Проблема диспропорций экономического роста российской экономики.
34. Проблема конкурентоспособности российской экономики.
35. Проблемы функционирования российской экономики в условиях глобализации.
36. Проявление взаимосвязи инфляции и безработицы в российской экономике.
37. Пути преодоления дисбаланса между финансовым и реальным секторами российской экономики.
38. Равновесие в открытой экономике.
39. Реальный валютный курс: способы расчета и влияние на развитие экономики.
40. Связь между инфляцией и безработицей: теоретическая дискуссия вокруг кривой Филлипса.
41. Современные интерпретации кривой Филлипса.
42. Современные макроэкономические школы.
43. Становление и развитие макроэкономических исследований.
44. Становление и развитие российской макроэкономической мысли.

45. Стратегические задачи и текущие проблемы макроэкономической политики в России.

46. Эволюция научных подходов к исследованию экономического роста.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ (ЭКЗАМЕН)

1. Предмет макроэкономики
 2. Основные макроэкономические показатели
 3. Методы и принципы макроэкономического анализа
 4. Кругооборот продукта, расходов и доходов
 5. Кейнсианская теория потребления
 6. Теория межвременного выбора в потреблении
 7. Теории жизненного цикла и постоянного дохода.
- Неоклассическая теория инвестиций
8. Кейнсианская теория инвестиций
 9. Модель равновесия на рынке благ «инвестиции – сбережения» (IS)
 10. Предложение денег
 11. Спрос на деньги
 12. Равновесие на денежном рынке
 13. Модель равновесия на денежном рынке «ликвидность – деньги» (LM)
 14. Структура финансового рынка
 15. Доходность и риск на рынке ценных бумаг
 16. Оптимизация портфеля из рискового и безрискового активов
- ТИТОВ
17. Оптимизация портфеля рисковых активов на рынке ценных бумаг. Диверсификация риска
 18. Равновесие на финансовом рынке
 19. Модель совместного равновесия рынка благ и денег IS-LM
20. Ловушка ликвидности, инвестиционная ловушка и «классический случай» в модели IS-LM
 21. Государственная политика в модели IS-LM
 22. Модель совокупного спроса AD
 23. Спрос на труд
 24. Предложение труда
 25. Равновесие на рынке труда
 26. Производственная функция
 27. Совокупное предложение при наличии денежных иллюзий

28. Совокупное предложение при отсутствии денежных иллюзий
29. Модель общего равновесия AD-AS: принципы построения
30. Экономические циклы. Основные модели циклов
31. Современные подходы к трактовке инфляции
32. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса
33. Современные трактовки кривой Филлипса. Динамическая функция предложения
34. Теоретические основы государственной стабилизационной политики
35. Бюджетный дефицит и государственный долг. Модель Барро-Рикардо
36. Модель экономического роста Р. Солоу
37. Модель экономического роста Харрода-Домара
38. Моделирование роста в трудах новых классиков. Модель Ромера
39. Современные теории открытой экономики
40. Стабилизационная политика в открытой экономике

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА (ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)»

Изучение курса «Макроэкономика (продвинутый уровень)» предполагает работу студента на лекциях, семинарах и внеаудиторную работу (подготовку к семинарам, тестированию, подготовку к докладу).

Студенту необходимо кратко, схематично и последовательно фиксировать основные положения по темам курса на лекциях. Для подготовки к различным видам работы по теме лекции важно не только изучить конспект лекции, но и ознакомиться с рекомендуемым преподавателем учебным (учебник, учебное пособие) и дополнительным материалом (монографии и научные издания, словари, энциклопедии).

При изучении различного материала важно критически оценивать информацию, создавать собственный текст в соответствии с заданными требованиями.

Тесты составлены по лекционным и практическим темам. Содержание задания отвечает программным требованиям и отражает содержание обучения. Каждый тест включает вопрос и ответы, один или несколько из которых – правильный (ые). Рекомендуется домашняя подготовка – проработка материалов лекций и учебников (учебных пособий) по теме теста. Ответы на тесты позволяют закрепить основные понятия и термины курса, а также главных представителей различных направлений и видов культуры.

Тест позволяет проверить элементарные знания по курсу. С наиболее подготовленными студентами в устной форме можно проанализировать неверные ответы.

Последовательное изучение тестового материала даст возможность снизить затраты времени на овладение курсом «Макроэкономика (продвинутый уровень)».

Использование тестов особенно эффективно при внедрении новых форм обучения.

Основу теоретического обучения студентов составляют лекции. Они дают систематизированные знания студентам о наиболее сложных и актуальных проблемах изучаемой дисциплины.

На лекциях особое внимание уделяется не только усвоению студентами изучаемых проблем, но и стимулированию их активной познавательной деятельности, творческого мышления, развитию научного мировоззрения, профессионально значимых свойств и качеств. Лекции по учебной дисциплине проводятся, как правило, как проблемные в форме диалога (интерактивные).

Осуществляя учебные действия на лекционных занятиях, студенты должны внимательно воспринимать действия преподавателя, запоминать складывающиеся образы, мыслить, добиваться понимания изучаемого предмета, применения знаний на практике, при решении учебно-профессиональных задач.

Студенты должны аккуратно вести конспект. В случае недопонимания какой-либо части предмета следует задать вопрос преподавателю в установленном порядке. В процессе работы на лекции необходимо также выполнять в конспектах модели изучаемого предмета (рисунки, схемы, чертежи и т.д.), которые использует преподаватель.

Работу над конспектом следует начинать с его доработки, желательно в тот же день, пока материал еще легко воспроизводим в памяти (через 10 часов после лекции в памяти остается не более 30–40 % материала). С целью доработки необходимо прочитать записи, восстановить текст в памяти, а также исправить опiski, расшифровать не принятые ранее сокращения, заполнить пропущенные места, понять текст, вникнуть в его смысл. Далее прочитать материал по рекомендуемой литературе, разрешая в ходе чтения возникшие ранее затруднения, вопросы, а также дополняя и исправляя свои записи. Записи должны быть наглядными, для чего следует применять различные способы выделений. В ходе доработки конспекта углубляются, расширяются и закрепляются знания, а также дополняется, исправляется и совершенствуется конспект.

Подготовленный конспект и рекомендуемая литература используются при подготовке к семинарским и практическим занятиям. Подготовка сводится к внимательному прочтению учебного материала, к выводу с карандашом в руках всех утверждений и формул, к решению примеров, задач, к ответам на вопросы. Примеры, задачи, вопросы по теме являются средством самоконтроля.

Непременным условием глубокого усвоения учебного материала является знание основ, на которых строится изложение материала. Обычно преподаватель напоминает, какой ранее изученный материал и в какой степени требуется подготовить к очередному занятию. Обращение к ранее изученному материалу не только помогает восстановить в памяти известные положения, выводы, но и приводит разрозненные знания в систему, углубляет и расширяет их. Каждый возврат к старому материалу позволяет найти в нем что-то новое, переосмыслить его с иных позиций, определить для него наиболее подходящее место в уже имеющейся системе знаний. Неоднократное обращение к пройденному материалу является наиболее рациональной формой приобретения и закрепления знаний.

При работе с основной и дополнительной литературой целесообразно придерживаться такой последовательности. Сначала прочитать весь заданный текст в быстром темпе. Цель такого чтения заключается в том, чтобы создать общее представление об изучаемом материале, понять общий смысл прочитанного. Затем прочитать вторично, более медленно, чтобы в ходе чтения понять и запомнить смысл каждой фразы, каждого положения и вопроса в целом.

Чтение приносит пользу и становится продуктивным, когда сопровождается записями. Это может быть составление плана прочитанного текста, тезисы или выписки, конспектирование и др. Выбор вида записи зависит от характера изучаемого материала и целей работы с ним. Если содержание материала несложное, легко усваиваемое, можно ограничиться составлением плана. Если материал содержит новую и трудно усваиваемую информацию, целесообразно его законспектировать.

План – это схема прочитанного материала, перечень вопросов, отражающих структуру и последовательность материала.

Конспект – это систематизированное, логичное изложение материала источника. Различаются четыре типа конспектов:

- план-конспект – это развернутый детализированный план, в котором по наиболее сложным вопросам даются подробные пояснения;
- текстуальный конспект – это воспроизведение наиболее важных положений и фактов источника;

- свободный конспект – это четко и кратко изложенные основные положения в результате глубокого изучения материала, могут присутствовать выписки, цитаты, тезисы; часть материала может быть представлена планом;

- тематический конспект – составляется на основе изучения ряда источников и дает ответ по изучаемому вопросу.

В процессе изучения материала источника и составления конспекта нужно обязательно применять различные выделения, подзаголовки, создавая блочную структуру конспекта. Это делает конспект легко воспринимаемым и удобным для работы.

Практические занятия имеют целью закрепление теоретических знаний и приобретение практических навыков по теневой экономике.

Прочность, осознанность и действенность знаний студентов наиболее эффективно обеспечивается при помощи активных методов. Среди них важное место занимают практические занятия по решению задач и конкретных экономических ситуаций.

Практические занятия проводятся после изучения соответствующих разделов и тем учебной дисциплины. Проводя практические занятия по дисциплине «Макроэкономика (продвинутый уровень)», предлагается проводить занятия и использовать задания с элементами проблемной ситуации.

Целью практических занятий является закрепление теоретических знаний и приобретение практических умений и навыков по дисциплине «Макроэкономика (продвинутый уровень)».

При подготовке к практическим занятиям обучающимся необходимо изучить материалы лекции, соответствующий раздел основной литературы, ознакомиться с дополнительной литературой, новыми публикациями в периодических изданиях. В ходе подготовки к практическим занятиям необходимо освоить основные понятия темы.

Для успешного освоения материала студентам рекомендуется сначала ознакомиться с учебным материалом, изложенным в лекциях и основной литературе, затем выполнить самостоятельные задания, при необходимости обращаясь к дополнительной литературе.

При подготовке к семинару можно выделить два этапа:

- организационный,

- закрепление и углубление теоретических знаний.

На первом этапе студент планирует свою самостоятельную работу, которая включает:

- уяснение задания на самостоятельную работу;
- подбор рекомендованной литературы;
- составление плана работы, в котором определяются основные пункты предстоящей подготовки.

Составление плана дисциплинирует и повышает организованность в работе.

Второй этап включает непосредственную подготовку студента к занятию. Начинать надо с изучения рекомендованной литературы. Необходимо помнить, что на лекции обычно рассматривается не весь материал, а только его наиболее важная и сложная часть, требующая пояснений преподавателя в процессе контактной работы со студентами.

Остальная его часть восполняется в процессе самостоятельной работы. В связи с этим работа с рекомендованной литературой обязательна.

Особое внимание при этом необходимо обратить на содержание основных положений и выводов, объяснение явлений и фактов, уяснение практического приложения рассматриваемых теоретических вопросов. В процессе этой работы студент должен стремиться понять и запомнить основные положения рассматриваемого материала, примеры, поясняющие его, разобраться в иллюстративном материале, задачах.

Заканчивать подготовку следует составлением плана (перечня основных пунктов) по изучаемому материалу (вопросу). Такой план позволяет составить концентрированное, сжатое представление по изучаемым вопросам и структурировать изученный материал.

Целесообразно готовиться к семинарским занятиям за 1–2 недели до их начала, а именно: на основе изучения рекомендованной литературы выписать в контекст основные категории и понятия по учебной дисциплине, подготовить развернутые планы ответов и краткое содержание выполненных заданий.

Студент должен быть готов к контрольным опросам на каждом учебном занятии. Одобряется и поощряется инициативные выступления с докладами по темам семинарских занятий.

Выполнение студентом доклада с электронной презентацией используется как средство текущего контроля и организуется ведущим преподавателем в виде публичной защиты в присутствии обучающихся. Тему доклада с презентацией студенты выбирают самостоятельно из перечня предложенного преподавателем по остаточному принципу (при выборе темы студентом она удаляется из перечня), приведенному в фонде оценочных средств.

Продолжительность доклада 5...7 минут. После доклада обучающиеся обсуждают представленный материал в форме вопросов и ответов. Модератором дискуссии является ведущий преподаватель или, по согласованию с ним, один из обучающихся группы.

В ходе дискуссии преподаватель определяет уровень усвоения обучающимся теоретического материала, его готовность к решению практических задач. Критерии оценки результатов доклада с презентацией зависят от того, какие цели поставлены перед ним.

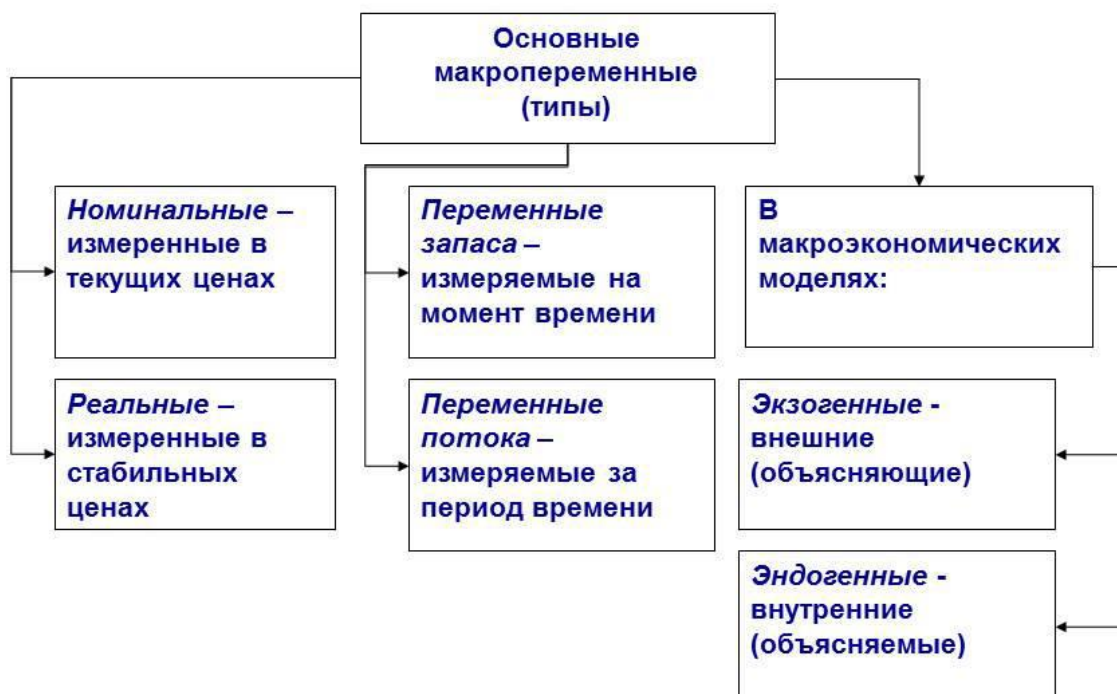
При подготовке к зачету студент должен повторно изучить конспекты лекций и рекомендованную литературу, просмотреть решения основных задач, решенных самостоятельно и на семинарах, а также составить письменные ответы на все вопросы, вынесенные на экзамен.

ИЛЛЮСТРАТИВНЫЙ И СОПРОВОЖДАЮЩИЙ МАТЕРИАЛ К ЛЕКЦИЯМ



**«Магический четырехугольник»
Яна Тинбергена**





«Правило 72» -

правило, согласно которому определяется период удвоения той или иной переменной потока:

$$t = \frac{72}{\tau}$$

Здесь τ - темп прироста переменной запаса за год, t - количество лет, необходимых для удвоения этой переменной.

Наиболее точные расчеты эта формула дает при небольших значениях τ .

Краткосрочный период в макроэкономике (short-run)

- имеет место жесткость (неэластичность) цен;
- наблюдается неполная приспособляемость экономики к внешним шокам;
- деньги оказывают влияние на реальный сектор экономики;
- фактический ВВП может отклоняться от его потенциального уровня, а фактический уровень безработицы может не совпадать с ее естественным уровнем.

Долгосрочный период в макроэкономике (long-run)

- имеет место полная гибкость цен;
- наблюдается абсолютная приспособляемость экономики к внешним шокам;
- имеет место нейтральность денег, то есть изменения в предложении денег не влияют на реальные переменные;
- фактический ВВП равен его потенциальному значению, а фактический уровень безработицы совпадает с ее естественным уровнем.

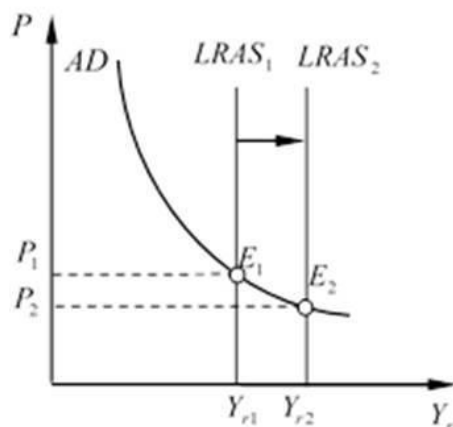
Два основных подхода в макроэкономике

1. Неоклассический подход (микро: A. Marshall, A.C. Pigou, L. Walras, макро: M. Friedman, T. Sargent, R. Lucas)

- Значимость долгосрочного периода.
- Полная занятость ресурсов.
- Вертикальная кривая совокупного предложения (LRAS – long-run AS).
- Совокупное предложение зависит от ресурсов и их производительности (макроэкономическая функция Кобба-Дугласа).
- Совокупное предложение определяет совокупный спрос.
- Гибкость цен.

1. Неоклассический подход (продолжение)

- Равновесие всегда восстанавливается благодаря гибкости цен и процентных ставок ($I=S$).
- Денежно-кредитная и фискальная политики неэффективны, не влияют на выпуск
- Деньги – средство обращения и измеритель цен. Нейтральность денег.

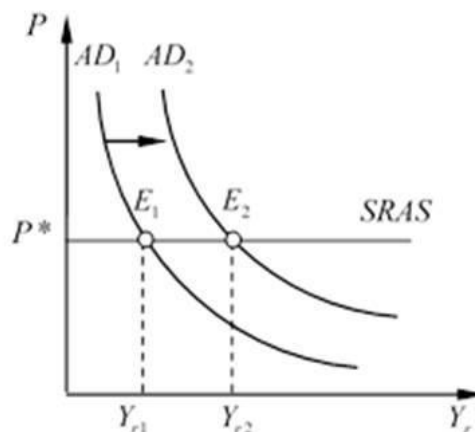


2. Кейнсианский подход

- Значимость краткосрочного периода.
- Возможны отклонения экономики от состояния полной занятости ресурсов.
- Негибкость цен.
- Горизонтальное положение кривой совокупного предложения (SRAS – short-run aggregate supply).
- Совокупный спрос определяет совокупное предложение.
- На совокупный спрос влияет денежно-кредитная и фискальная политика.

2. Кейнсианский подход (продолжение)

- Возможность неравновесия на рынке благ из-за неравенства инвестиций и сбережений.
- Эффективность денежно-кредитной и фискальной политики с точки зрения влияния на выпуск в краткосрочном периоде.
- Деньги – абсолютно ликвидный актив, спрос на который неустойчив. Нейтральность денег для реального сектора экономики.



Основные макроэкономические тождества

1. Совокупные доходы = совокупные расходы (1-ое основное):

$$Y = C + I_g + G + NX$$

2. Располагаемый доход = потребление + сбережение:

$$Y_d = Y - T + TR + Z = C + S_p$$

3. Частные сбережения = инвестиции + дефицит госбюджета + сальдо торгового баланса (2-ое основное):

$$S_p = I_g + BD + NX$$

4. Сбережения всех четырех секторов экономики равны инвестициям:

$$S_p + S_g + S_r = I$$

$$S_r = -NX$$

$$S = I$$

$$S_g = BS = -BD$$

S_g – сбережения государства,
 BS – бюджетный профицит (*budget surplus*),
 S_r – сбережения внешнего мира (*r - rest*)

5. Сбережения распределяются по формам:

$$S_p = I + \Delta M + \Delta B_p + \Delta R_p$$

ΔM – прирост денежной массы, ΔB – прирост стоимости размещенных государственных облигаций у частного сектора, ΔR_p – прирост валютных резервов частного сектора.

$$S_p = I + BD + NX \Rightarrow BD = \Delta M_1 + \Delta B_p + \Delta B_g \Rightarrow \Delta B_g = \Delta M_2 \Rightarrow$$

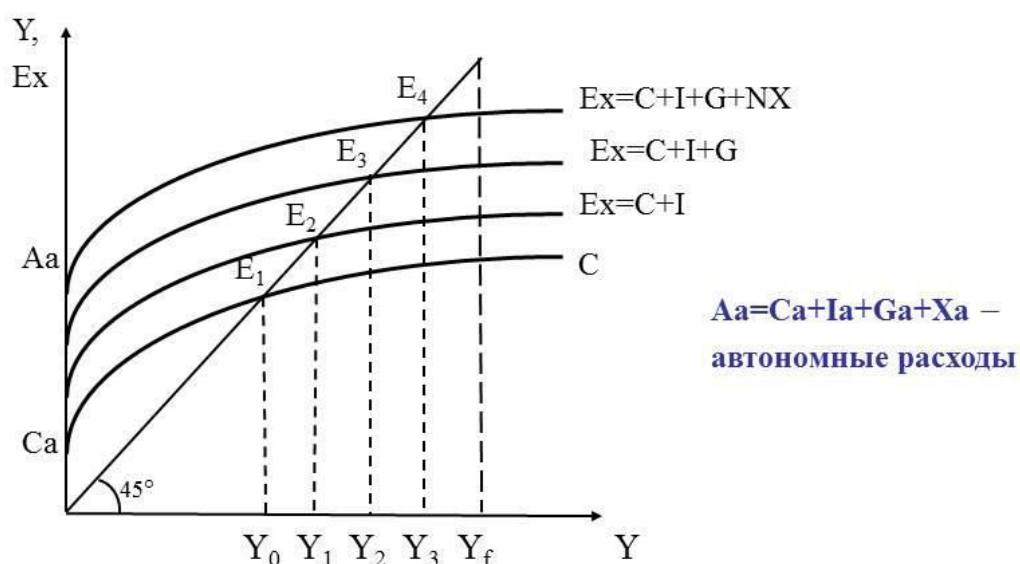
$$NX = \Delta R_p + \Delta R_g \Rightarrow \Delta R_g = \Delta M_3 \Rightarrow \Delta M = \Delta M_1 + \Delta M_2 + \Delta M_3$$

«Утечки» (leakages/withdrawals) в национальном доходе – те части личного дохода, которые не используются домашними хозяйствами для приобретения товаров и услуг, произведенных внутри страны.

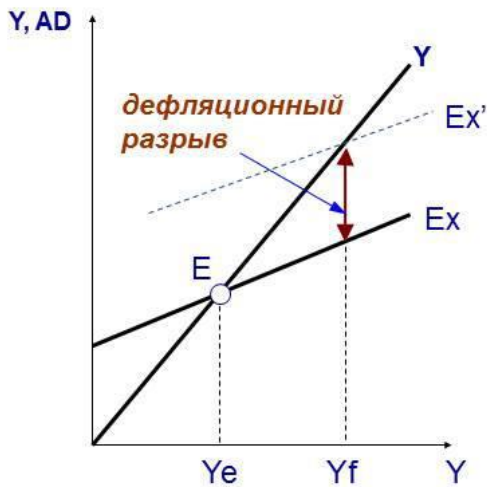
«Инъекции» (injections) в национальном доходе – расходы на приобретение валового национального продукта, осуществляемые не домашними хозяйствами, а тремя другими секторами: фирмами, государством и за границей.

Утечки	Инъекции
сбережения домохозяйств (S)	инвестиции (I)
чистые налоги ($T - TR - Z$)	государственные закупки товаров и услуг (G)
импорт (N)	экспорт (X)
$W = S + (T - TR - Z) + N$	$J = I + G + X$

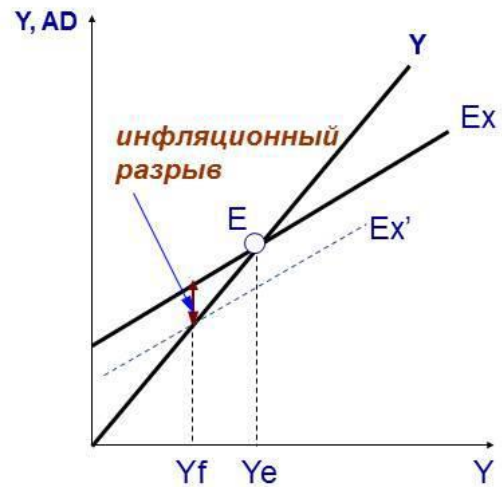
Равновесие на рынке благ в модели Кейнса



Инфляционный и дефляционный разрывы



$Y_e < Y_f$ – необходимо увеличение AD



$Y_f < Y_e$ – необходимо уменьшение AD

5

Инфляционный и дефляционный разрывы

- **Дефляционный разрыв** – та величина, на которую надо увеличить совокупный спрос, чтобы достичь состояния полной занятости ресурсов (потенциального выпуска продукции) без снижения цен.
- **Инфляционный разрыв** – та величина, на которую надо уменьшить совокупный спрос, чтобы сохранить состояние полной занятости ресурсов без роста цен.

Управление эффективным спросом

$$Y = C + I + G + NX \quad C = C_a + MPC \cdot Y_d$$

$$Y_d = Y - T + TR_a \quad T = T_a + t \cdot Y$$

$$I = I_a + \nu \cdot Y \quad G = G_a \quad NX = X_a - \mu \cdot Y$$

$$A_a = MPC \cdot C_a - MPC \cdot T_a + MPC \cdot TR_a - I_a + G_a + X_a$$

$$Y = \frac{1}{1 - (MPC \cdot (1 - t) + \nu - \mu)} \times A_a$$

Мультипликатор автономных расходов

$$m_A = \frac{1}{1 - (MPC \times (1 - t) + \nu - \mu)} \quad \Delta Y = m_A \times \Delta A$$

t – ставка подоходного налога, **ν** – предельная склонность к инвестированию дохода, **μ** – предельная склонность к импорту

Фискальные мультипликаторы

- Мультипликатор госзакупок: $m_G = m_A \quad \Delta Y = m_G \times \Delta G$
- Мультипликатор автономных трансфертов $m_{TR} = MPC \cdot m_A$
 $\Delta Y = m_{TR} \times \Delta TR$
- Мультипликатор автономных налогов $m_{Ta} = -MPC \cdot m_A$
 $\Delta Y = m_{Ta} \times \Delta T_a$
- Мультипликатор подоходного налога $m_t = \frac{-MPC}{1 - (MPC + \nu - \mu)}$
 $\Delta Y = m_t \times \Delta T, \quad \Delta T = t_2 \times Y_2 - t_1 \times Y_1$

Функции денег

- Мера ценности (единица счета)
- Средство обмена
- Средство накопления

Спрос на деньги по Кейнсу:

- Трансакционный спрос – деньги для сделок
- Спрос по мотиву предосторожности – страховой запас
- Спекулятивный спрос – деньги как актив, форма сбережения дохода

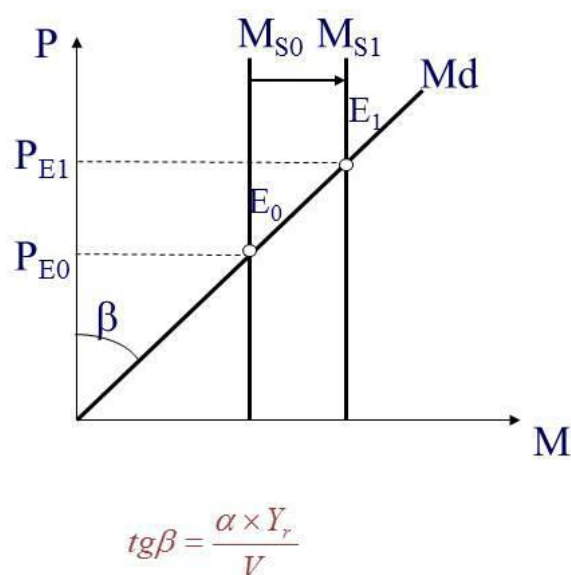
Трансакционный спрос на деньги (уравнение обмена И. Фишера):

$$M_{Dt} = \frac{P \times Y_r}{V}.$$

V – скорость обращения денег, Y_r – реальный ВВП, P – уровень цен (дефлятор ВВП)

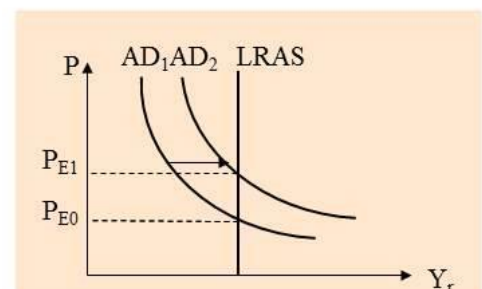
🌐 **Трансакционный спрос на деньги находится в прямой зависимости от номинального дохода и в обратной – от скорости обращения денег**

Равновесие на рынке денег в неоклассическом подходе



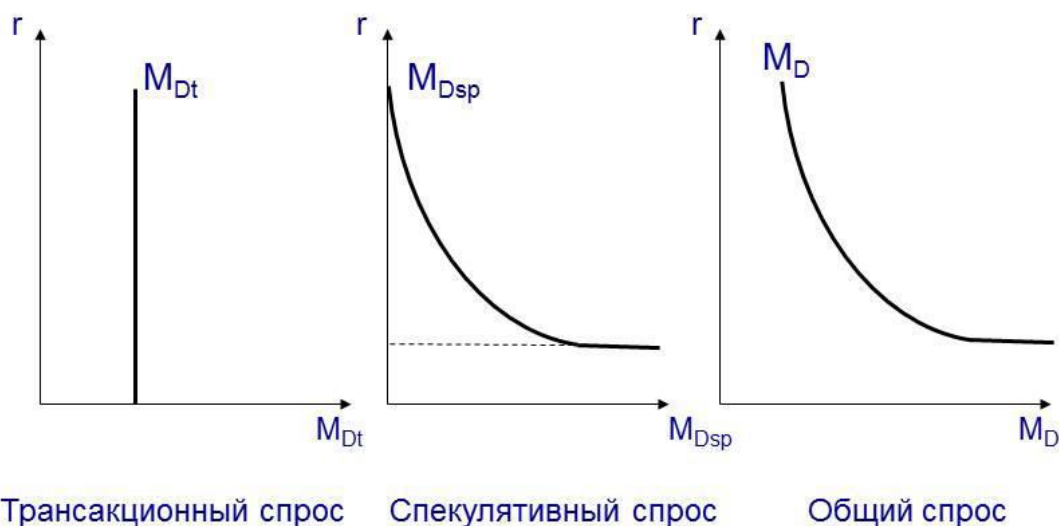
Увеличение предложения денег приводит к увеличению общего уровня цен.

Реальный ВВП остается без изменений.



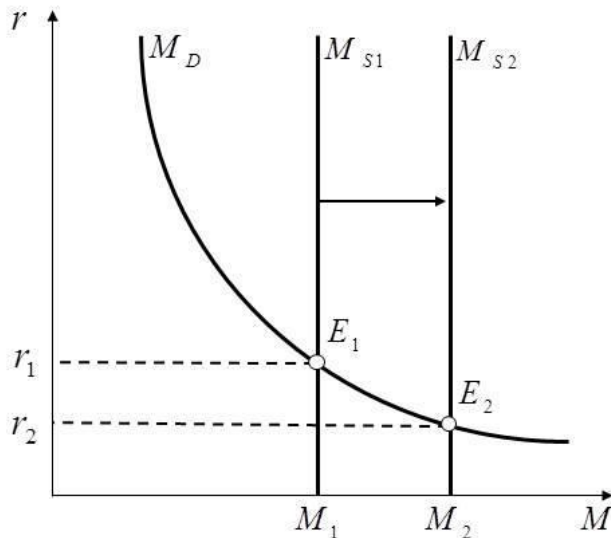
- **Спрос на деньги по мотиву предосторожности**
– формируется в %% от транзакционного спроса и тоже прямо зависит от номинального дохода
- **Спекулятивный спрос на деньги (спрос на деньги как имущество)** – находится в обратной зависимости от доходности других активов (от реальной процентной ставки)

Общий спрос на деньги в модели Кейнса



$$M_D = M_{Dt} + M_{Dsp} = L_t \left(\overset{+}{Y} \right) + L_{sp} \left(\overset{-}{r} \right),$$

Равновесие на рынке денег в кейнсианском подходе

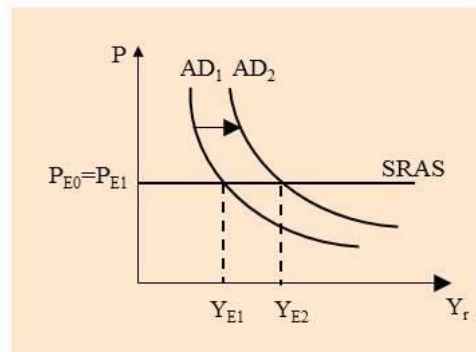


Увеличение предложения денег приводит к снижению реальной процентной ставки.

Это положительно сказывается на инвестициях.

Происходит увеличение совокупного спроса (AD).

Реальный ВВП растет.



Современный портфельный подход к спросу на деньги

$$\left(\frac{M}{P} \right)_D = L \left(\bar{r}, \bar{r}_s^e, \bar{r}_b^e, \bar{\pi}^e, \bar{W}^+ \right),$$

где $(M/P)_D$ – спрос на реальные денежные остатки,

$\bar{r}$ – реальная ставка банковского процента,

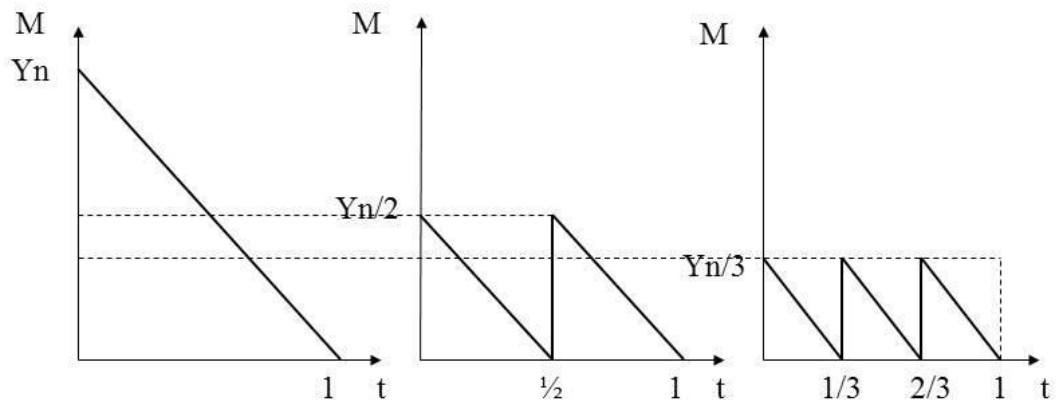
$\bar{r}_s^e$ – реальная ожидаемая доходность акций (stocks),

$\bar{r}_b^e$ – реальная ожидаемая доходность облигаций (bonds),

$\bar{\pi}^e$ – ожидаемый темп инфляции,

$\bar{W}$ – накопленное богатство.

Модель транзакционного спроса на деньги У. Баумоля-Дж. Тобина



$$M = \frac{Y_n + 0}{2} = \frac{Y_n}{2}, \quad M = \frac{Y_n/2 + 0}{2} = \frac{Y_n}{4}, \quad M = \frac{Y_n/3 + 0}{2} = \frac{Y_n}{6},$$

$$M = \frac{Y_n}{2 \times n}.$$

Модель транзакционного спроса на деньги У. Баумоля-Дж. Тобина (продолжение)

$$TC(n) = \frac{Y_n \times i}{2 \times n} + t_c \times n \rightarrow \min.$$

t_c – транзакционные издержки одного посещения банка

$$n^* = \sqrt{\frac{Y_n \times i}{2 \times t_c}}, \quad M^* = \frac{Y_n}{2 \times n^*} = \sqrt{\frac{Y_n \times t_c}{2 \times i}}.$$

$$M_{Dt} = f(Y_n^+, t_c^+, i^-), \quad \frac{M_{Dt}}{P} = f(Y_r^+, t_c^+, r^-).$$

Предложение денег.

Денежные агрегаты

🌐 **Денежный агрегат $M0$** – наличные деньги в обращении вне банков.

🌐 **Денежная база (MB)** = наличные деньги + средства коммерческих банков в ФОР + остатки на счетах коммерческих банков в ЦБ РФ (корреспондентских и депозитных) + облигации центрального банка в активах коммерческих банков.

🌐 **Денежный агрегат $M1$** = агрегат $M0$ + средства организаций на расчетных и текущих счетах (за исключением счетов правительства) + депозиты до востребования населения + дорожные чеки.

$M1$ - «деньги в узком смысле слова», или «деньги для сделок», или «деньги повышенной эффективности».

🌐 **Денежный агрегат M2** = агрегат M1 + средства на депозитных счетах организаций + срочные счета населения + сберегательные счета населения сроком до 4-х лет (кроме счетов крупных номиналов).

M2 - «широкая денежная масса».

🌐 **Денежный агрегат M3** = агрегат M2 + сберегательные счета сроком более 4-х лет и крупных номиналов + депозитные и сберегательные сертификаты + высоколиквидные банковские векселя + высоколиквидные государственные облигации.

🌐 **Денежный агрегат M4** = агрегат M3 + акции некоторых предприятий + все виды депозитов в иностранной валюте в рублевом эквиваленте.

Система денежных мультипликаторов

• **Денежный мультипликатор**

$$m_m = \frac{C + D}{B} = \frac{C + D}{C + R_o + R_e} = \frac{1 + c_r}{c_r + r_r + r_+},$$

• **Депозитный мультипликатор**

$$m_d = \frac{D}{B} = \frac{D}{C + R_o + R_e} = \frac{1}{c_r + r_r + r_+},$$

• **Кредитный мультипликатор**

$$m_c = \frac{D - (R_o + R_e)}{C + R_o + R_e} = \frac{1 - (r_r + r_+)}{c_r + r_r + r_+},$$

$$m_c = m_m - 1.$$

$c_r = C/D$ — норма депонирования, рассчитывается как отношение наличности к депозитам;

$r_r = R_o/D$ — норма обязательных резервов;

$r_+ = R_e/D$ — норма избыточных резервов.

Денежно-кредитная политика



– комплекс мер по управлению денежной массой и стоимостью денег, осуществляемых центральным банком страны для поддержания стабильности цен, устойчивости национальной валюты и стимулирования экономического роста в стране.

Виды денежно-кредитной политики

- **Пассивная** – политика, в основе которой лежит «денежное правило» (monetary rule);
- **Активная** – дискретная политика, меняющаяся, в зависимости от стадии цикла, носящая антициклическую направленность. Разновидности:
 - **стимулирующая (экспансионистская)** – направленная на экономический рост.
 - **ограничительная (рестриктивная)** – направленная на подавление инфляции.

Инструменты денежно-кредитной политики

- **Изменение денежной базы:**
 - **Кредитный канал эмиссии** (кредитование центральным банком коммерческих банков или правительства)
 - **Фондовый канал эмиссии (операции на открытом рынке)** – по купле-продаже государственных ценных бумаг)
 - **Валютный канал эмиссии** (операции по купле-продаже иностранной валюты)

Примерный баланс Центрального Банка

АКТИВЫ (вложения)	ПАССИВЫ (обязательства, ресурсы)
Золотовалютные резервы государства	Наличные деньги в обращении
Ценные бумаги	Счета правительства
Кредиты правительству	Обязательные резервы коммерческих банков в центральном банке
Кредиты коммерческим банкам	Остатки на корреспондентских счетах коммерческих банков в системе ЦБ
Прочие активы	Прочие пассивы
Итого: сумма активов (расширенная денежная база)	Итого: сумма пассивов (расширенная денежная база)

Инструменты денежно-кредитной политики

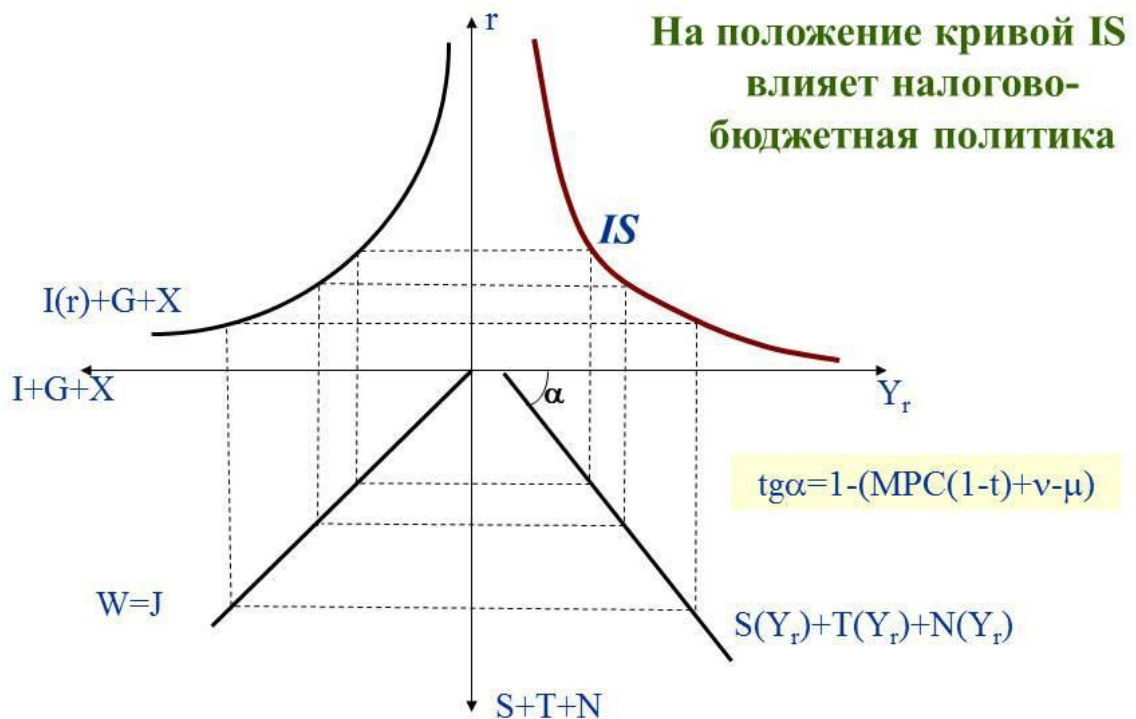
- **Воздействие на денежный мультипликатор:**
 - Изменение **учетной ставки (ключевой ставки)** – ставки, под которую центральный банк кредитует коммерческие банки;
 - Изменение **нормы обязательных резервов** - процента депозитов, который коммерческие банки обязаны резервировать на специальном счете в центральном банке.

- **Рестриктивная (ограничительная).**
Центральный банк уменьшает денежную базу, увеличивает учетную ставку и норму обязательных резервов.
- **Экспансионистская (стимулирующая).**
Центральный банк увеличивает денежную базу, снижает учетную ставку и норму обязательных резервов

The diagram shows the IS-AS model in the (Y_r, r) plane. The vertical axis is the interest rate r and the horizontal axis is the real output Y_r . The IS curve (red) is downward-sloping, and the AS curve (black) is upward-sloping. The intersection of the IS and AS curves determines the equilibrium output Y^e and interest rate r^e . The diagram also shows the IS curve intersecting the horizontal axis at Y^I and the AS curve intersecting the vertical axis at r^A . The angle α is marked between the IS curve and the horizontal axis at Y^I . The diagram is labeled with $S=I$ and $AS=AD$ at the equilibrium point, and $S>I$ and $AS>AD$ in the upper right quadrant, and $S<I$ and $AS<AD$ in the lower left quadrant. The formula $\tan \alpha = \text{MPS} = 1 - \text{MPC}$ is shown at the bottom right.

171

Расширенное представление кривой IS в открытой экономике с госсектором: утечки=инъекциям

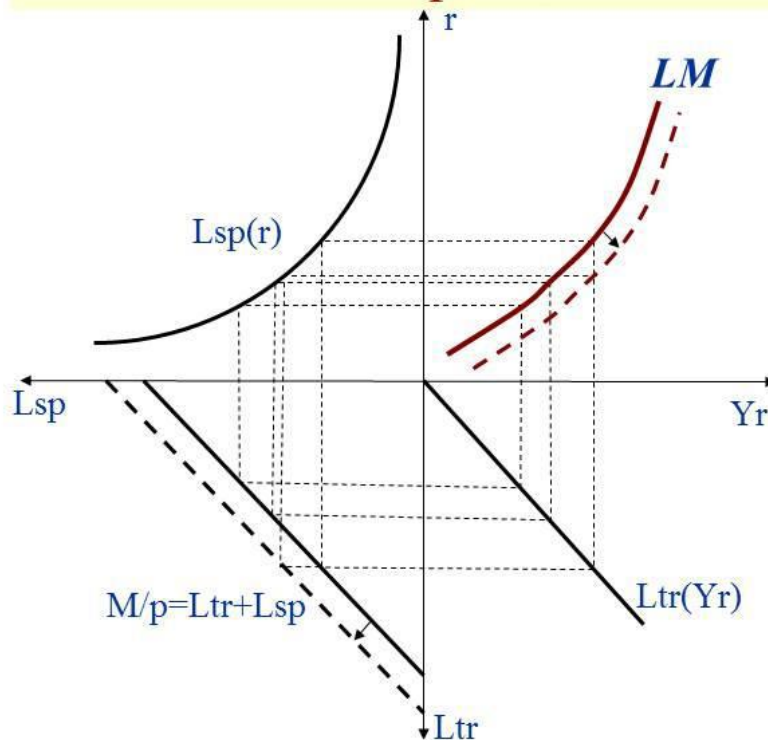


Эффект вытеснения

– увеличение государственных закупок или других элементов автономных расходов приводит к росту спроса на деньги и реальной процентной ставки, что вызывает сокращение инвестиций.

Иными словами, один элемент совокупного спроса (напр., госзакупки) вытесняет другой элемент совокупного спроса (инвестиции)

2. Вывод кривой LM



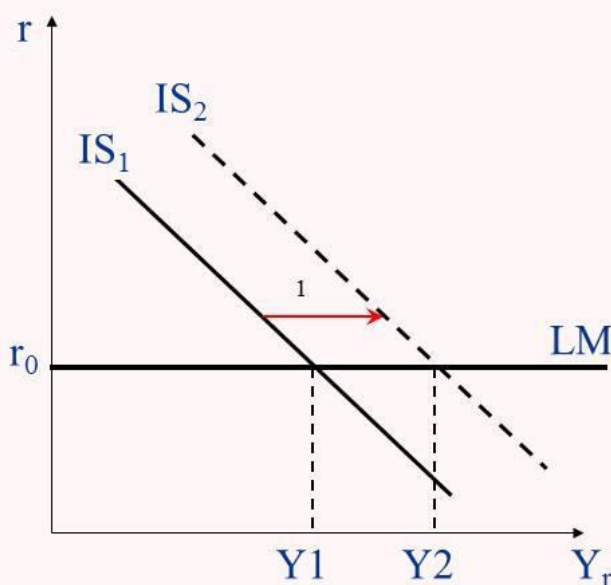
Кривая LM

показывает различные сочетания реального ВВП и реальной процентной ставки, при которых достигается равенство спроса и предложения на деньги (при фиксированном значении последнего)

На положение кривой LM влияет денежно-кредитная политика

5

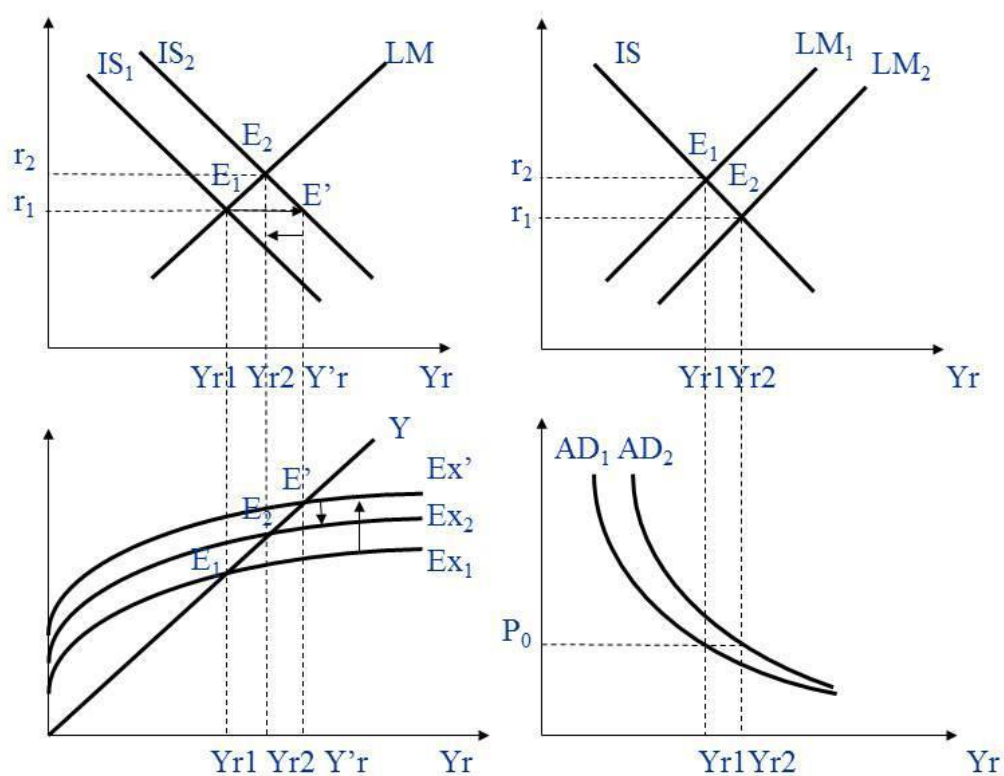
Частные случаи в модели IS-LM



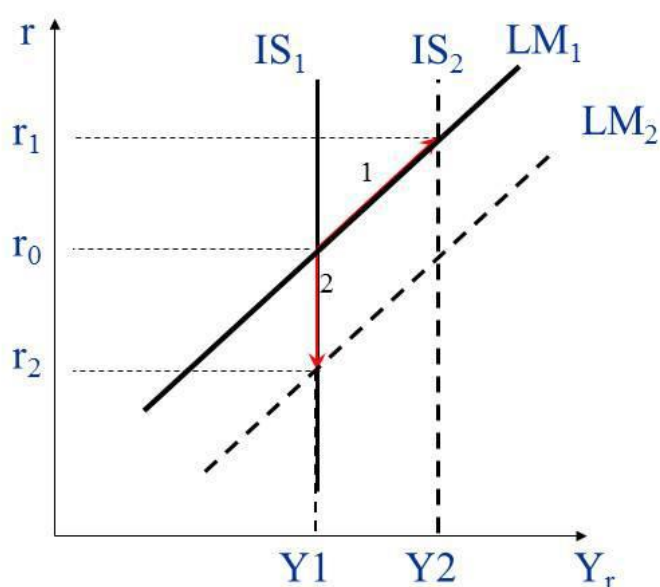
• Ликвидная ловушка

Фискальная политика (1) абсолютно эффективна, монетарная политика – неэффективна

Последствия фискальной и денежно-кредитной политики в модели IS-LM



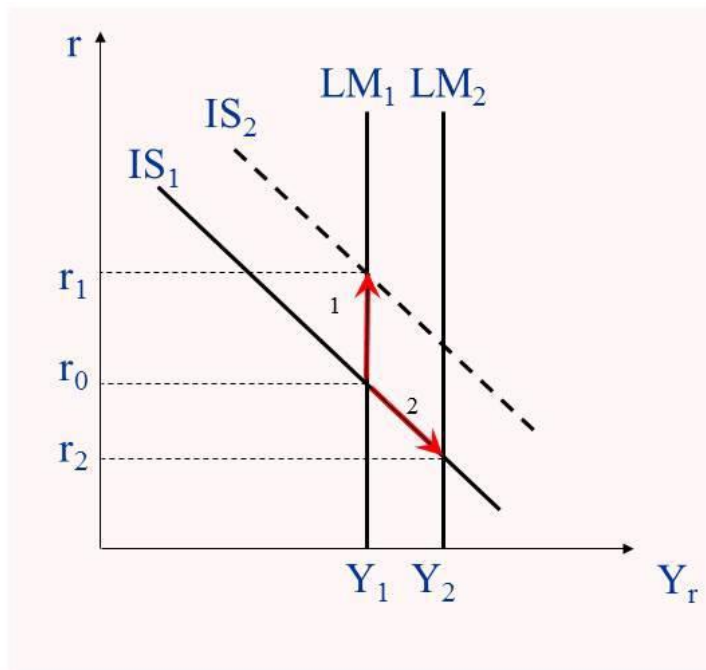
Частные случаи в модели IS-LM



• Инвестиционная ловушка

Фискальная политика (1) эффективна, монетарная политика (2) – неэффективна

Частные случаи в модели IS-LM



- **Полная занятость**

Фискальная политика неэффективна, монетарная политика – эффективна только в краткосрочном периоде и неэффективна в долгосрочном периоде

Условия внешней торговли:

$$\theta = \frac{\text{Средняя цена иностранных товаров}}{\text{Средняя цена отечественных товаров}} = \frac{P^*}{\varepsilon_n \cdot P}$$

- **Закон единой цены** – при отсутствии институциональных ограничений и совершенной трансграничной мобильности ресурсов и товаров на внутреннем и мировом рынке устанавливаются единые цены на все торгуемые товары и услуги.

Режимы валютного курса:

1) плавающий; 2) управляемый; 3) фиксированный.

Состояние полной занятости

- **Естественная безработица** — сумма фрикционной и структурной безработицы. Безработица, при которой сохраняется равновесие на рынке труда. Безработица, не усиливающая инфляцию.
- **Полная занятость** — ситуация, когда в стране существует только естественная безработица.
- **Закон Оукена** отражает функциональную связь между конъюнктурной безработицей и относительным отклонением фактического ВВП от его потенциального значения:

$$\frac{Y - Y_f}{Y_f} = -\gamma \times (u - u_n)$$

Y_f — потенциальный ВВП;

Y — фактический ВВП;

γ — коэффициент Оукена ($2 < \gamma < 2,5$);

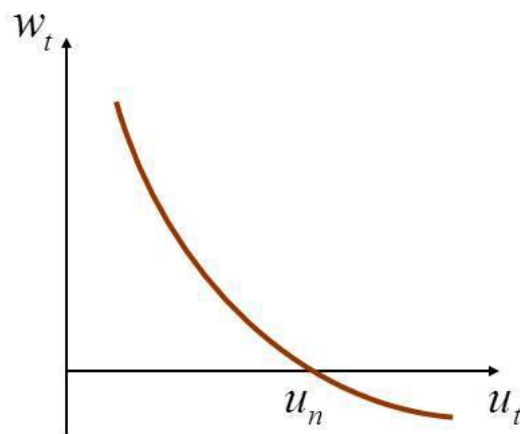
u_n — естественный уровень безработицы;

u — фактический уровень безработицы

2

Взаимосвязь между инфляцией и безработицей: кривая Филлипса

$$\pi_t = \pi_t^e - \beta \times (u_t - u_n) + \eta$$



π_t — фактический уровень

инфляции, π_t^e — ожидаемый

уровень инфляции, u_t —

фактический уровень

безработицы, u_n — естественный

уровень безработицы, β —

коэффициент, характеризующий

чувствительность цен к

напряженности на рынке труда, η

— непрогнозируемый внешний шок.

Модель экономического роста

Р. Солоу-Т. Свана

1. Производственная функция в масштабах страны:

$$Y(t) = f(K(t), A(t) \times L(t))$$

Её свойства:

- *гомогенный характер;*
- *постоянная отдача от масштаба:*

$$\forall c \geq 0 \quad F(cK, cAL) = cF(K, AL)$$

- *уменьшающаяся отдача от капитала:*

$$MP_K = F'(K) > 0; \quad F''(K) < 0$$

Этим свойствам удовлетворяет функция Кобба-Дугласа:

$$F(K, AL) = K^\alpha (AL)^{1-\alpha}$$

2. Выпуск в расчете на единицу эффективного труда:

$$\frac{Y}{AL} = \frac{1}{AL} \cdot f(K, AL) = f\left(\frac{K}{AL}, 1\right)$$

$y = f(k)$, где $y = Y / AL$, – *производительность труда*

$k = K / AL$ – *капиталовооруженность труда*

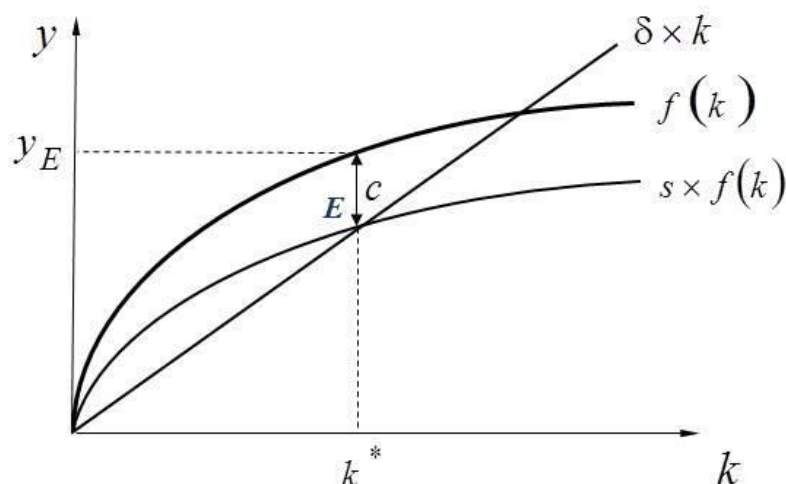
3. Прирост капитала является источником роста капиталовооруженности труда:

$$\dot{k}(t) = s \times f(k(t)) - \delta \times k(t)$$

Здесь s – норма сбережения, δ – норма амортизации (выбытия капитала)

4. Устойчивый уровень капиталовооруженности (k^*):

$$s \times f(k^*) = \delta \times k^*$$



Для функции
Кобба-Дугласа:

$$k^* = \left(\frac{s}{\delta} \right)^{\frac{1}{1-\alpha}}$$

$$y^* = \left(\frac{s}{\delta} \right)^{\frac{\alpha}{1-\alpha}}$$

5. Факторы экономического роста:

- *рост занятости (трудовых ресурсов) в единицу времени:*

$$\dot{L} = n \times L(t) \quad n = \frac{\dot{L}(t)}{L} = \frac{d \ln L(t)}{dt}$$

- *рост «знаний» в единицу времени:*

$$\dot{A} = g \times A(t) \quad g = \frac{\dot{A}(t)}{A} = \frac{d \ln A(t)}{dt}$$

6. Модель в динамической форме с растущими экзогенными параметрами:

$$\dot{k}(t) = s \times f(k(t)) - (n + g + \delta) \times k(t)$$

Равновесие: $s \times f(k^*) = (n + g + \delta) \times k^*$

Для функции Кобба-Дугласа:

$$k^* = \left(\frac{s}{n + g + \delta} \right)^{\frac{1}{1-\alpha}} \quad y^* = \left(\frac{s}{n + g + \delta} \right)^{\frac{\alpha}{1-\alpha}}$$

СЛОВАРЬ ОСНОВНЫХ ПОНЯТИЙ И ТЕРМИНОВ

А

Абстрагирование – это отвлечение от несущественного, выделение наиболее важных фактов и взаимосвязей в экономике.

Абстрактные налоги – платежи, которые при внесении их в бюджет не имеют целевого назначения. Это означает, что налоговые доходы не предназначены для конкретных государственных расходов. Денежные средства поступают в бюджет на нужды всего государства.

Автономные инвестиции – это запланированные совокупные инвестиционные расходы, не зависящие от уровня дохода в экономике.

Агрегаты – объединенные цены (уровень цен) и объединенные количества товаров (реальный объем национального производства).

Агрегирование – объединение отдельных единиц или данных в единый показатель. Например, объединение всех цен на отдельные товары и услуги в уровень цен, или объединение всех единиц товаров и услуг в реальный объем национального производства.

Административно-правовые методы регулирования экономики – это прежде всего хозяйственное законодательство, которое определяет правовые рамки и нормы при реализации экономической политики, включает в себя такие разделы, как законы о собственности и о компаниях, налоговое законодательство, закон о денежном обращении, банковское законодательство, антимонопольное, внешнеторговое и т.д.

Аккредитив – это поручение о выплате определенной суммы лицу или компании при выполнении указанных в аккредитивном письме условий.

Акселератор – коэффициент, раскрывающий зависимость между стимулированными инвестициями и приращением дохода, т.е. $I = a (Y_t - Y_{t-1})$, I – рост стимулированных (новых) инвестиций; a – коэффициент акселерации; Y_t – величина дохода за данный период; Y_{t-1} – величина дохода за предшествующий период.

Актив – собственность фирмы или отдельного лица в денежной форме.

Активное сальдо платежного баланса – активное сальдо баланса по текущим операциям и баланса движения капиталов.

Активное сальдо торгового баланса – превышение товарного экспорта над товарным импортом.

Активные операции банка – операции по выдаче (размещению) различного рода кредитов.

Акциз – вид косвенного налога, включаемого в цену товара или услуги.

Акционерное общество – хозяйственная организация, созданная на основе централизации денежных средств посредством выпуска и продажи акций. Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам, но несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акция – ценная бумага, свидетельствующая о вложении капитала в акционерное общество и гарантирующая право на получение части прибыли в виде дивиденда.

Акция обыкновенная (простая) – акция, дающая право на участие в управлении акционерным обществом и получении дивиденда.

Акция привилегированная – акция, не дающая права голоса на собрании акционеров, но дающая право на фиксированный дивиденд, выплачиваемый в первоочередном порядке.

Альтернативные издержки производства данного блага определяются количеством другого блага, от производства которого приходится отказаться, чтобы получить дополнительное количество данного блага.

Амортизационные отчисления представляют собой денежную форму перенесенной на продукцию стоимости функционирующего основного капитала и включаются в издержки производства.

Анализ – это расчленение объекта исследования на отдельные элементы, на более простые экономические явления и процессы, выделение существенных сторон явлений и процессов.

Анализ затрат и результатов – использование таблицы затрат и результатов для исследования взаимозависимостей между

различными частями (секторами и отраслями) экономики и для составления экономических прогнозов и планов.

Анализ издержек и выгод – сопоставление издержек и выгод при принятии решения о том, следует ли направлять ресурсы и в каком количестве на строительство предприятия или на осуществление программы по производству определенного товара или услуги.

Анализ общего равновесия – исследование рыночной системы как целого; исследование взаимосвязей между равновесными ценами, объемами продукции и уровнями занятости на всех рынках.

Анализ частичного равновесия – исследование равновесных цен и равновесных объемов производства или уровней занятости на конкретном рынке при допущении, что цены, объем производства и уровень занятости на всех других рынках страны остаются неизменными.

Аналитический метод – это общий термин, означающий совокупность частных методов изучения экономики, включая анализ и синтез, абстрагирование, допущение «при прочих равных условиях», индукцию и дедукцию, единство логического и исторического, математические и статистические методы.

Антиинфляционная политика – совокупность мер, принимаемых правительством, с целью сдерживания роста цен или их снижения; включает в себя меры по регулированию денежной массы, а также по сокращению дефицита бюджета.

Антимонопольная политика – система государственных мер, направленных против монополизации производства и на развитие конкуренции среди товаропроизводителей.

Аренда – передача имущества в срочное возмездное владение и пользование на основе специального договора аренды.

Арендная плата представляет собой общую плату за пользование землей, выплачиваемую арендатором землевладельцу, она включает в себя земельную ренту, амортизацию основного капитала землевладельца, процент за использование физического капитала землевладельца.

Асимметричная информация представляет собой один из недостатков рынка, это неполная информация, неравномерно распределённая информация, просто некачественная информа-

ция, ведущая к тому, что покупатели и производители принимают неверные решения, неэффективно используют ресурсы.

Аудиторы – организации (должностные лица), проверяющие состояние финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций и обслуживающие их на договорной основе.

Аукцион – открытые торги, на которых право собственности на продаваемое имущество передается покупателю, предложившему в ходе торгов максимальную цену.

Б

База – реальные экономические данные, относящиеся к конкретному времени и используемые в качестве основы сопоставления.

База налогообложения – валовая прибыль; прибыль от продажи акций, облигаций; прибыль от продажи недвижимости; доход; имущество; дары; таможенные пошлины и др.

Базисная валюта – валюта, по отношению к которой котируются другие валюты в данной стране или финансовом центре (например, доллар США).

Базисная величина – величина показателя, с которой сопоставляется другая величина; например, базисный год – год, с которым производятся сравнения; база расчета.

Базисная цена – цена, принимаемая за основу при исчислении индексов, характеризующих динамику показателей развития экономики.

Базовый год – год, принятый за базу при построении экономического индекса.

Базовая прибыль – ожидаемая прибыль отчетного года, используется для расчета базовой рентабельности.

Бегство капитала – перевод капитала из развивающихся стран в индустриально развитые страны с целью избежать его экспроприации, высокого налогообложения, инфляции или в поисках наиболее прибыльного приложения.

Бедность – состояние, при котором доходы индивида или семьи не удовлетворяют их основные потребности. Показателем Б. является уровень бедности – доля населения, живущая за чертой бедности, т.е. имеющая доходы ниже прожиточного миниму-

ма. Этот показатель зависит, в свою очередь, от неравенства распределения доходов и высоты черты бедности.

Безработица – социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг. В реальной экономической жизни безработица – это превышение предложения труда (объема рабочей силы) над спросом на труд (количеством рабочих мест).

Безработные, зарегистрированные в органах государственной службы занятости – трудоспособные граждане, не имеющие работы и заработка (трудового дохода), проживающие на территории Российской Федерации, зарегистрированные в центре занятости по месту жительства в целях поиска подходящей работы, ищущие работу и готовые приступить к ней. Информация о численности безработных, получивших официальный статус в органах государственной службы занятости, разрабатывается Министерством труда и социального развития РФ.

Бизнес – экономическая деятельность, направленная на получение прибыли.

Бреттон-Вудская валютная система – мировая валютная система, при которой доллар США, а также английский фунт стерлингов хотя и в значительно меньшем объеме, но осуществляли резервные функции наряду с золотом и обменивались на него.

Бюджетная ссуда – бюджетные средства, предоставляемые другому бюджету на возвратной, безвозмездной или возмездной основе на срок не более шести месяцев.

Бюджетно-финансовая политика – целенаправленная деятельность государства по использованию бюджетно-финансовой и денежно-кредитной систем для реализации целей социально-экономической политики.

Бюджетный кредит – предоставление средств другому бюджету или юридическому лицу на возвратной и возмездной основе.

Бюджетная система – совокупность бюджетов всех уровней и государственных внебюджетных фондов.

В

Валовой внутренний продукт (ВВП) – совокупная рыночная стоимость всей конечной продукции (товаров, работ, услуг), произведенной на территории государства за определенный период времени, как правило за год.

Валовой национальный продукт (ВНП) – совокупная рыночная стоимость всей конечной продукции, произведенной национальной экономикой за определенный период времени (за год).

Валюта – денежная единица страны, используемая в международных финансовых расчетах, а также международные (региональные) счетные валютные единицы; денежная единица страны, находящаяся в обращении. В зависимости от степени свободы обмена национальной валюты на другие валюты различаются свободно конвертируемые, частично конвертируемые и неконвертируемые валюты. Валюты развивающихся стран относятся к неконвертируемым или частично конвертируемым.

Валютная котировка – фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной валюте.

Валютный курс – соотношение обмена двух денежных единиц, или цена одной денежной единицы, выраженная в денежной единице другой страны.

Валютные операции – операции, связанные с переходом права собственности и иных прав на валютные ценности, в том числе операции, связанные с использованием иностранной валюты в качестве средства платежа.

Валютный рынок – совокупность всех отношений, возникающих между субъектами валютных сделок.

Вексель – документ, заключающий в себе безусловное обязательство об уплате векселедержателю определенной суммы в установленный срок.

Величина предложения – количество товара, которое предъявляется к продаже по какой-либо определенной цене в течение определенного времени; количество выставленного на продажу товара по определенным ценам. Например, мы можем сказать, что величина предложения товара X по цене Y составляет 1000 единиц данного товара (продукта) в неделю. В.п. больше

при высоких ценах и меньше при низких ценах. В.п. увеличивается потому, что растущие цены и прибыли стимулирует рост производства. При сниженных ценах В.п. уменьшится.

Величина спроса – количество продукта, которое потребители готовы купить по определенной цене в течение определенного периода времени. Например, можно сказать, что спрос на товар X по цене Y составляет 1000 единиц данного продукта в неделю.

Внешнеторговая политика – это деятельность государства, направленная на развитие и регулирование торговых отношений с другими странами с целью укрепления позиций страны и ее бизнеса на мировой экономической арене.

Внеэкономическая либерализация – процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности, которая может быть как внешней, так и внутренней.

Внешний мир (как хозяйствующий субъект) – все иностранные хозяйствующие субъекты и государственные институты, взаимодействующие с экономическими субъектами данной страны через экспортно-импортные операции, обмен товарами, услугами, курсы национальных валют и т.п.

Воспроизводственная подфункция – предназначена для аккумуляции средств на восстановление используемых ресурсов. Эту подфункцию выполняют отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы, плата за воду и пр.

Встроенные стабилизаторы – механизмы саморегуляции и автоматического изменения налоговых поступлений. Это прогрессивная система налогообложения, ставящая налог в зависимость от дохода.

Г

Гарантия – поручительство; обеспечение выполнения обязательств. Например, банковскую гарантию представляет покупатель, если в его платежеспособности сомневается продавец.

Гарантированная ссуда – кредит, представляемый под особый залог.

Гарантированный доход – минимальный доход, который получала бы фирма (или индивидуум) при введении негативного подоходного налога.

Гибкий валютный курс – курс валюты, который определяется спросом и предложением на иностранные деньги и который может свободно повышаться или понижаться.

Глобализация – процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и технологий.

Государственные закупки – правительственные закупки. Государственные расходы – расходы государства на приобретение товаров и получение услуг.

Государственное регулирование рынка – вмешательство государства в функционирование рыночных механизмов, воздействие на экономику посредством административных (законодательные акты и основанные на них действия исполнительных органов власти), экономических (валютно-финансовые, денежно-кредитные, бюджетно-налоговые и др.) методов и рычагов.

Государственные внебюджетные фонды – денежные средства государства, имеющие целевое назначение и не включенные в государственный бюджет, а поступающие в государственные социальные фонды, наполнение которых производится, например, посредством сбора Единого социального налога.

Государственная гарантия – это письменное обязательство государства выполнить условия договора, заключенного с третьим лицом (отечественным или иностранным), за то лицо, которому выдана гарантия в случае его неплатежеспособности.

Государственное предпринимательство – деятельность государственных предприятий, выпускающих товары и услуги, необходимые для развития национальной экономики, но, как правило, недостаточно рентабельные для рыночного сектора хозяйства.

Государственное регулирование экономики – это воздействие государства на хозяйственную жизнь общества и связанные с ней социальные процессы, в ходе которого реализуется экономическая и социальная политика государства, основанная на определенной концепции.

Государственный долг – сумма бюджетных дефицитов прошлых лет (за минусом бюджетных профицитов).

Государственный сектор экономики включает в себя все экономические ресурсы, которыми владеет государство, и все организации, с помощью которых осуществляется государственное регулирование экономики. Это и государственный бюджет, государственные производственные предприятия, государственные организации в сфере управления, здравоохранения, образования, обороны, государственные земли.

Государство (как хозяйствующий субъект) – все организации и учреждения государственного сектора экономики, производящие общественные блага (государственное здравоохранение, бесплатное образование, охрана окружающей среды, охрана общественного порядка, строительство дорог, национальная оборона и др.).

Государство – форма существования и организации общества, представляющая собой систему общественных институтов и органов управления.

«Градуирование» – постепенное сокращение темпа роста денежной массы, приводящее к появлению инфляционной инерции, чему способствует индексация доходов; не вызывает такого глубокого спада, как шоковая терапия, но и темпы инфляции снижаются незначительно.

График сбережений – график, показывающий объем планируемых домохозяйствами сбережений (т.е. средств, не предназначенных для расходов на покупку потребительских товаров) при разных уровнях дохода после уплаты налогов.

Д

Девальвация – удешевление (обесценение) национальной валюты. Это означает, что для покупки одной единицы какой-либо иностранной валюты (например, доллара) потребуется больше единиц национальной валюты (рубля).

Девизы – платежные средства в иностранной валюте, используемые в международных расчетах.

Дедукция означает предварительную формулировку какой-то теории до того, как она будет подтверждена или отвергнута на

основе проверки фактами, и применение сформулированных положений к наблюдаемым фактам и экономическим процессам.

Демпинг – продажа товаров по искусственно заниженным ценам.

Денежная масса – совокупность общепринятых средств платежа в экономике.

Денежная политика – кредитно-денежная политика.

Денежная система – форма организации денежного обращения в стране, сложившаяся исторически и закреплённая национальным законодательством.

Денежное обращение – это движение денег, выполняющих свои функции и обслуживающих кругооборот товаров и услуг.

Денежные агрегаты – составные части денежного обращения (наличного и безналичного... M_0 , M_1 , M_2 , M_3). Денежные доходы населения – доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью, выплаченная заработная плата (начисленная заработная плата, скорректированная на изменение задолженности) наёмных работников, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты, доходы от собственности в виде процентов по вкладам, ценным бумагам, дивидендов и другие доходы.

Денежные доходы и расходы населения – исчисляются на основе информации, разрабатываемой органами государственной статистики, а также министерствами и ведомствами. При отсутствии ряда показателей в необходимые сроки (это касается в основном банковских данных) производится их оценка.

При публикации объема денежных доходов и расходов населения за отчетный месяц производится уточнение предварительных показателей за предыдущий период. Пересмотр месячных и квартальных данных осуществляется по итогам разработки годового баланса денежных доходов и расходов населения.

Денежные доходы среднедушевые – исчисляются делением общей суммы денежных доходов на численность наличного населения.

Денежные расходы и сбережения населения – расходы на покупку товаров и оплату услуг, обязательные платежи и разнообразные взносы (налоги и сборы, платежи по страхованию, взносы в общественные и кооперативные организации, проценты за кредиты и др.), покупка иностранной валюты, а также прирост

(уменьшение) сбережений во вкладах и ценных бумагах, изменение задолженности по кредитам, приобретение недвижимости.

Денежный капитал – имеющиеся в распоряжении деньги для закупки инвестиционных товаров (средств производства) и рабочей силы.

Денежный мультипликатор – равен единице, деленной на обязательную норму резерва.

Денежный рынок – рынок, на котором спрос на деньги и предложение денег определяют процентную ставку (или уровень процентных ставок).

Денежно-кредитная политика – совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленная на регулирование экономического роста, сдерживание инфляции, обеспечение занятости и выравнивание платежного баланса.

Деньги – товар, обладающий свойством всеобщего эквивалента, т.е. любой предмет, который продавцы, как правило, принимают в обмен на свои товары и услуги; активы, общественные средства платежа, служащие средством обращения, единицей счета и средством накопления.

Дефицит – величина, на которую объем спроса превышает объем предложения при ценах ниже равновесной.

Диалектический метод – это общие философские принципы и подходы, которые применяются и при анализе экономики. В частности, каждое экономическое явление рассматривается в развитии, в постоянном движении, а внутренними импульсами экономического развития являются противоречия разного уровня в рамках экономической системы.

Дискреционная политика – влияние государства на развитие экономики с помощью фискальной политики (повышение государственных расходов и сокращение налогов в целях увеличения совокупных расходов и инвестиций при наступающем спаде производства или уменьшение государственных расходов при наступлении инфляции и увеличение налогов).

Дифференциация доходов – различия в уровне доходов на душу населения.

Долгий период представляет собой такой период, в течение которого все факторы производства, в том числе и производственные мощности, являются переменными.

Долговременный период – достаточен для увеличения производственных мощностей и привлечения дополнительных ресурсов.

Домохозяйство – экономическая единица, состоящая из одного или более лиц, которая снабжает экономику ресурсами и использует полученные за них деньги для приобретения товаров и услуг, удовлетворяющих материальные потребности человека.

Доход – в самом общем виде представляет собой поток денежных и иных поступлений в единицу времени. Выделяют четыре основных пофакторных дохода: заработная плата, прибыль, процент, рента.

Доход в виде процента – доход, получаемый теми, кто обеспечивает экономику капиталом.

Доход после уплаты налогов – личный доход минус индивидуальные налоги; доход, который может быть использован для расходов на личное потребление и на личные сбережения.

Доход собственников – чистый доход владельцев некорпорированных фирм (индивидуальных собственников и партнеров).

Доход, целиком используемый на покрытие потребительских нужд – доход после уплаты налогов, который домохозяйства рассчитывают израсходовать целиком на потребительские товары и услуги, ничего не откладывая на будущее; заработанный доход, при котором выплаты пособий в рамках программ поддержания уровня доходов сводятся к нулю.

Е

Единоличное владение – некорпорированная фирма, которой владеет и управляет одно лицо.

Единство логического и исторического – это принцип исследования, состоящий в том, что теоретический анализ экономических явлений должен отражать реальный исторический процесс возникновения и развития этих явлений. Теория должна соответствовать истории, практике, но не копировать их, а воспроизводить по существу и без случайных явлений и фактов.

Единый социальный налог – налог, зачисляемый в государственные внебюджетные фонды (пенсионный, медицинского

страхования, социального страхования) и предназначенный для мобилизации средств для реализации права граждан на государственное пенсионное и социальное обеспечение и медицинскую помощь.

3

Закон Вальраса – согласно закону Леона Вальраса (1834-1910), стоимость требуемых экономикой товаров равна стоимости продаваемых товаров. Это означает, что для каждого индивида его доход равен его расходам, включая его займы и сбережения. З.В. гласит, что существует абсолютно конкурентное равновесие в теории общего равновесия. По Вальрасу, на конкретном рынке всегда будет равновесие, если оно достигнуто на всех остальных рынках. Этот закон основан на том, что суммарный результат сделок на всех четырех рынках (рынке благ, рынке труда, рынке денег и рынке ценных бумаг) у каждого субъекта равен нулю.

В экономике, состоящей из взаимосвязанных рынков, на отдельном рынке всегда будет равновесие, если оно достигнуто на всех остальных рынках.

Закон Грешема – «плохие» деньги вытесняют «хорошие» из обращения. Так, если в обращении находятся золотые монеты и правительство, желая сэкономить, сокращает золотое содержание новых монет, старые монеты будут уходить из обращения, ибо никто не захочет обменивать «хорошие» (старые) деньги на «плохие» (новые). Вместо этого «хорошие» старые монеты будут переплавлять в золото, продавать, как продается золото.

Таким образом, З.Г. может быть распространен лишь на те страны, где в основе денежной системы находятся металлические монеты из серебра и золота, которые обладают собственной стоимостью.

Закон стоимости – закон, согласно которому производство и обмен товаров осуществляются на основе их общественной стоимости.

Закон Сэя – макроэкономический принцип (не нашедший подтверждения), согласно которому производство товаров и услуг (предложение) создает равный совокупный спрос на них.

Закон убывающей отдачи – определяет, что вовлечение в производство все возрастающего количества одного фактора производства при условии фиксированной величины других факторов будет давать уменьшающийся прирост готового продукта; ситуация, когда последовательные равные приросты переменного ресурса добавляются к постоянным ресурсам сверх какого-то определенного уровня их использования, а предельный продукт переменного ресурса сокращается.

Закон убывающей предельной полезности – по мере того как потребитель увеличивает потребление товара или услуги, предельная полезность каждой дополнительной единицы товара или услуги сокращается.

Закон убывающей отдачи состоит в том, что в коротком периоде, когда величина производственных мощностей является фиксированной, предельная производительность переменного фактора будет уменьшаться, начиная с определенного уровня затрат этого переменного фактора.

Закон убывающей предельной полезности состоит в том, что с увеличением количества потребляемого блага предельная полезность блага уменьшается.

Закрытая экономика – тип экономики, все экономические блага которой производятся и продаются внутри страны.

Заработная плата представляет собой доход в денежной форме, получаемой наемным работником за предоставление определенной трудовой услуги.

И

Изменение кривой потребления – сдвиги кривой потребления, вызванные увеличением или сокращением объема потребления при разных уровнях дохода после уплаты налогов, которые являются следствием изменений, не зависящих от дохода факторов потребления и сбережений; движение кривой потребления вверх или вниз.

Изменение кривой сбережений – сдвиги кривой сбережений, вызванные увеличением или сокращением объема сбережений при разных уровнях дохода после уплаты налогов, которые являются следствием изменений, не зависящих от дохода факто-

ров потребления и сбережений; движение кривой сбережений вверх или вниз.

Изменение объема потребления – увеличение или сокращение потребительских расходов в результате увеличения или сокращения дохода после уплаты налогов при неизменной шкале (кривой) потребления; перемещение из одной точки к другой на той же кривой потребления.

Изменение объема сбережений – увеличение или сокращение объема сбережений в результате увеличения или сокращения дохода после уплаты налогов при неизменной шкале (кривой) сбережений, перемещение из одной графы (точки) к другой на той же шкале (кривой) сбережений.

Изменение предложения (изменение в предложении) – означает смещение всей кривой предложения вправо или влево под воздействием неценовых факторов (цены на факторы производства, технология, размер налогов и субсидий, цены на другие товары, ожидания, количество производителей).

Изменение величины спроса – перемещение по кривой спроса под влиянием изменения цены.

Изменение спроса (изменение в спросе) – сдвиг кривой спроса вправо или влево под влиянием изменения неценовых факторов (вкусы и предпочтения потребителей, количество покупателей, доходы потребителей, цены на сопряжённые товары, потребительские ожидания).

Инвестиции – это затраты на производство и накопление средств производства и увеличение материальных запасов.

Инвестиции в человеческий капитал представляют собой затраты индивидуума и общества, направленные на развитие его способностей к труду, главным образом, на повышение уровня образования и квалификации, улучшение физического и нравственного здоровья.

Инвестиционный климат – ситуация в стране с точки зрения иностранных инвесторов, вкладывающих в ее экономику свои капиталы.

Индекс потребительских цен – показатель, характеризующий изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления. Он измеряет отношение стоимости фактически фиксиро-

ванного набора товаров и услуг (потребительской корзины) в текущем периоде к его стоимости в базовом периоде.

Индекс цен производителей, учитывающий фиксированный набор товаров и услуг, измеряемый на ранних стадиях производственного процесса. Он определяет динамику стоимости производства конкретной группы товаров или услуг и используется для индексации платежей между предприятиями (фирмами).

Индукция – это выведение общего из частных фактов, движение от фактов к теории, от частного к общему, как говорят философы. Индукция позволяет на основе фактов делать обобщения.

Институционализм – одна из наиболее распространённых школ современной экономической мысли, возникшей на рубеже XIX-XX вв. в США. Особенностью является использование для анализа экономических явлений и процессов понятий «институция» (обычай, заведённый порядок) и «институт» (порядок, закреплённый в форме закона, учреждения). Институты, являющиеся частью экономики и влияющие на экономическое поведение, – это и семья, и государство, и нравственные нормы, и право, и профсоюзы, и корпорации, и другие социальные явления. Одним из наиболее известных современных институционалистов является американский экономист Дж.К. Гэлбрейт (р. 1909).

Инфляция – это долговременный и непрерывный рост общего уровня цен, ведущий к обесценению денег, снижению их покупательной способности. Инфляция:

- галопирующая – среднегодовой рост цен составляет от 20 до 200 % в год и свидетельствует о серьезных диспропорциях в экономике страны, нарушении денежного обращения, неадекватной денежно-кредитной политике;

- гиперинфляция – наиболее опасный и разрушительный для национальной экономики вид инфляции, при которой темпы роста цен выше 50 % в месяц, а в среднегодовом выражении достигают четырехзначных цифр. Она может возникнуть в результате серьезных социально-экономических потрясений, длительных войн, связана со значительным ростом количества денег в обращении и уровня цен на товары и услуги;

- умеренная (ползучая) – означает повышение цен не более чем на 10 % в год и не сопровождается кризисными явлениями.

Инфраструктура экономики вообще, в самом широком смысле этого слова, – это институты, организации, отрасли и части экономической системы, обеспечивающие нормальное функционирование всей экономики или её отдельных частей и отраслей, например, транспортная сеть. В экономике можно выделить производственную, социальную и рыночную инфраструктуры.

Иные платежи – плата за использование принадлежащих государству природных ресурсов, направленная на компенсацию и восстановление нарушенного природного состояния. Они также относятся к категории налогов как к более общему состоянию.

К

Капитал – это всё то, что используется рабочей силой в производстве продуктов и услуг, в частности, это станки, оборудование, инструменты, здания, транспортные средства, склады, трубопроводы, линии электропередачи, системы водоснабжения и канализации.

Капиталоемкий товар – продукт, в производстве которого применяется относительно большое количество капитала.

Капиталом предприятия называется стоимостная (денежная) оценка всего принадлежащего ему имущества.

Капиталосберегающий технический прогресс – совершенствование техники и технологии, позволяющее производить большее количество продукта при данном количестве капитала (или такое же количество продукта при меньшем количестве капитала).

Кейнсианство – направление современной экономической теории, возникшее в 30-е годы XX столетия. Название этого направления связано с именем английского экономиста Дж.М. Кейнса (1883-1946). Кейнсианцы исследуют важнейшие макроэкономические взаимосвязи, в частности, зависимость между инвестициями и национальным доходом, между государственными расходами и объёмом национального производства. Рыночная экономика, доказывает Кейнс, не может быть саморегулируемой, не может полностью использовать имеющиеся в обществе ресурсы. Чтобы стимулировать совокупный спрос, а значит и производство, необходимо государственное регулирование

экономики с помощью бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики.

Классическая политическая экономия – направление экономической мысли, сформировавшееся в конце XVIII века и господствовавшее в экономической науке на протяжении большей части XIX столетия. Самыми известными и яркими представителями этого направления были шотландский учёный Адам Смит (1723-1790) и англичанин Давид Рикардо (1772-1823). В своих работах они дают всестороннюю характеристику экономической системы капитализма. В основе анализа экономических явлений лежит созданная классиками трудовая теория стоимости. Классики придерживались принципа экономического либерализма, невмешательства государства в действие экономических законов.

Конверсия долга – обмен долговых обязательств на товарные поставки или ценные бумаги.

Конкуренция – экономическое соперничество с целью достижения поставленной цели; противоборство, соперничество между производителями товаров и услуг за право получения максимальной прибыли; существование на рынке множества производителей и покупателей и возможность свободного их выхода с рынка и выхода на него. Конкуренция представляет собой основную регулирующую силу при капитализме. Если не будет конкуренции, то экономическая жизнь как бы замрет. Именно конкуренция вынуждает фирмы применять новые профессии, технику, технологии, системы управления и т.д. Экономисты различают два вида конкуренции: совершенную (чистую) и несовершенную (монополистическую). Конкуренция совершенная (чистая) – наличие на рынке большого числа независимых покупателей и продавцов и возможность для покупателей и продавцов свободно выходить на рынок и покидать его.

Конкуренция несовершенная (монополистическая) – модель рынка, где: 1) малое число участников рыночных сделок; 2) производится дифференцированная продукция, т.е. продукция, состоящая из многих деталей, частей, узлов: автомобили, жилые дома, компьютеры и т.д.; 3) цены контролируются фирмами. В современной реальной жизни господствует Н.с. Видами несо-

вершенной конкуренции являются: чистая монополия, олигополия, монополистическая конкуренция.

Контроль над заработной платой и ценами – политика в области заработной платы и цен, которая в законодательном порядке устанавливает максимально допустимые размеры повышения заработной платы и цен в какой-либо период времени.

Контрольная функция – осуществление государством через налоги контроля над финансово-хозяйственной деятельностью организаций и граждан, а также за источниками доходов и расходами. Косвенные налоги – налоги, взимаемые через цену товара. Это надбавки, включаемые государством в цену товаров и услуг (акцизы, НДС, налог с продаж, налоги с оборота и др.).

Коэффициент монетизации – показатель, проявляющийся в низком соотношении денежной массы и ВВП.

Кредит – движение ссудного капитала.

Кредит банковский – предоставляется финансово-кредитными организациями (банками, фондами, ассоциациями) заемщикам в виде денежных ссуд. Объектом банковского кредита выступает денежный капитал.

Кредит коммерческий – кредит, предоставляемый одними предприятиями другим в товарной форме с отсрочкой платежа. Средством оформления коммерческого кредита, как правило, служит вексель.

Кредит потребительский – предоставляется частным лицам в потребительских целях. Является одной из разновидностей коммерческого кредита в виде продажи товаров магазинами с отсрочкой платежа, а также банковского кредита (в виде предоставления ссуд кредитными учреждениями на потребительские цели).

Кредитная (банковская) мультипликация – процесс возрастания объема платежных средств в рамках системы коммерческих банков.

Кредитная система – совокупность кредитно-расчетных отношений, форм и методов кредитования. Кредитной системой также называют совокупность финансово-кредитных институтов, включающую банковскую систему, а также небанковские кредитно-финансовые организации.

Кривая Лаффера – кривая, показывающая связь между налоговыми ставками и объемом налоговых поступлений, выявляющая такую налоговую ставку (от нулевой до 100%-й), при которой налоговые поступления достигают максимума.

Кривая Лоренца – кривая, оказывающая распределение доходов по группам населения; измеряет степень неравенства при персональном распределении национального дохода в экономике; при этом суммарный процент семей (получателей доходов) измеряется по оси абсцисс, а суммарный процент доходов – по оси ординат.

Кривая потребительского бюджета – кривая, оказывающая различные комбинации количеств двух товаров, которые потребитель может купить при данном уровне его денежного дохода.

Кризис – фаза экономического цикла, в период которой наблюдается резкий спад производства, т.е. уменьшение объема выпуска продукции. Кризис начинается с постепенного сужения деловой активности.

Кругооборот – макроэкономическая модель, отображающая поток ресурсов и доходов, а также поток доходов и расходов, которыми обмениваются хозяйствующие субъекты при взаимодействии на основных видах рынков.

Л

Либерализация – снятие всевозможных барьеров, препятствующих развитию внешней торговли и внешнеэкономических связей в целом.

Лидерство в ценах – применяемый фирмами в условиях олигополии неофициальный метод установления цены на производимый ими товар: одна фирма (лидер) объявляет изменение цены, а другие (следующие за лидером) фирмы вскоре объявляют идентичные (или примерно такие же) изменения цены.

Лизинг – предоставление в аренду на длительный срок основных фондов. Лизинговые компании закупают оборудование, чтобы сдать его в аренду.

Лизинг финансовый – приобретение дорогостоящего оборудования и сдача его в аренду.

Ликвидность – деньги или вещи, которые можно быстро и легко превратить в деньги без потери или при небольшой потере их покупательной способности; способность материальных средств, других ресурсов быстро обращаться в деньги; способность предприятия во время оплачивать свои обязательства, превращать статьи актива баланса в деньги.

Лицензия – выдаваемое государственными или местными органами власти разрешение на ведение определенной экономической деятельности.

Личный доход (Лд) – доход до уплаты личного подоходного налога; доход, часть которого заработана, а другая часть не заработана, но получена в виде трансфертных платежей.

Личный располагаемый доход – доход, показывающий, сколько денег остается у людей на расходы по их усмотрению.

Локальные (частные) рынки – рыночные сегменты национальной экономики, выделяемые либо по товарному признаку (металл, пшеница), либо по функциональному (потребительский, финансовый, рынок рабочей силы).

М

Макроэкономика – раздел экономической науки, изучающий поведение национальной экономики в целом, с точки зрения обеспечения условий для устойчивого экономического роста и полной занятости ресурсов, решения проблем хозяйственного механизма и выполнения государственных функций в экономической политике.

Макроэкономическая стабилизация экономики – мера государственного регулирования, направленная на предотвращение, торможение экономического спада, закрепление и поддержание показателей функционирования экономики на определенном уровне, оздоровление народного хозяйства.

Макроэкономическое неравновесие (нестабильность) – отклонение ключевых показателей национальной экономики от нормального значения. Включает в себя такие макроэкономические явления, как безработица, инфляция, цикличность экономического развития.

Макроэкономические модели – формализованные логическим, графическим или алгебраическим способом описания экономических процессов и явлений в целях установления между ними функциональных взаимосвязей.

Макроэкономическое равновесие – это сбалансированность и пропорциональность основных параметров экономики, т.е. ситуация, когда у субъектов хозяйственной деятельности нет стимулов для изменения существующего положения вещей.

Максимально прибыльное равновесие – ситуация, при которой монополист, приобретая ресурсы, извлекает максимально высокую прибыль при минимально возможных издержках.

Малая экономика – экономика, незначительные размеры которой не позволяют оказывать сколько-нибудь значительное воздействие на экономические процессы, происходящие на мировом рынке, в частности, на движение мировой процентной ставки.

Мальтузианская ловушка – гипотеза, согласно которой увеличение населения и ограниченность воспроизводства жизненных средств (в частности, продуктов питания) будут удерживать большинство населения на грани голода.

М.л. со времени промышленной революции в развитых странах не подтверждается.

Мальтузианство – теория, согласно которой положение трудящихся определяется «естественным законом народонаселения», обуславливающим более медленный рост объема средств существования по сравнению с ростом численности населения.

В книге «Опыт о принципе народонаселения» (1798) Томас Роберт Мальтус (1766-1834) утверждал, что, поскольку количество земли ограничено и ее производительность может увеличиваться в арифметической прогрессии (1, 2, 3, 4, 5 и т.д.), а население увеличивается в геометрической прогрессии (1, 2, 4, 8, 16 и т.д.), в результате увеличение населения превосходит рост предложения продуктов питания. Из этого следует его вывод: большинство населения обречено на бедность и нищету. В то же время войны, эпидемии, голод позволят замедлить увеличение населения. Кроме того, Мальтус предлагал воздерживаться от браков и деторождения.

В работе «Принципы политической экономии» Мальтус отвергал трудовую теорию стоимости Д. Рикардо, сводя стоимость товара к издержкам производства. Прибыль, по Мальтусу, имеет своим источником продажу товаров выше их стоимости. На этой основе он развил теорию реализации, решение которой, как он утверждал, состоит в росте непроизводительного потребления так называемых третьих (кроме рабочих и капиталистов) лиц (землевладельцев, священников, офицеров и др.), способных создавать для производства дополнительный спрос на всю массу производимых в обществе товаров.

Манипулирование рынками – желание извлечь прибыль на рынке посредством ненормального (навязанного) функционирования рыночных сил.

Зачастую это допускает вначале применение на рынке длинной позиции, т.е. игры на повышение, или короткой позиции, т.е. игры на понижение, в достаточно крупных масштабах оказывающих существенное воздействие на уровень цен, а затем – поддержание на рынке повышающей либо понижающей тенденции за счет дальнейших закупок или продаж.

Маржинализм – это течение в экономической теории, возникшее во второй половине XIX века. Экономисты – маржиналисты в своих исследованиях использовали предельные величины, такие как предельная полезность (полезность последней, дополнительной единицы блага), предельная производительность (продукция, произведённая последним нанятым работником). Данные понятия использовались ими в теории цены, теории заработной платы и при объяснении многих других экономических процессов и явлений.

Марксизм – это направление экономической теории, возникшее в середине XIX века и получившее широкое распространение во второй половине XIX-го и в XX веке, названо по имени его основателя, К. Маркса (1818-1883). Он создал всеохватывающую систему категорий и законов капиталистической экономической системы. В отличие от классиков, он показал преходящий характер этой системы, выявил внутренние противоречия капитализма, доказывал неизбежность смены капитализма социализмом и коммунизмом. В марксизме подчёркивается определяющая роль производственных отношений в экономической системе. На

базе трудовой теории стоимости Марксом была создана теория прибавочной стоимости, объясняющая главный источник прибыли и показывающая механизм эксплуатации наёмных работников собственниками капитала.

Международная экономическая интеграция – процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между компаниями.

Международное движение капитала – это размещение и функционирование капитала за рубежом, прежде всего в целях возрастания его стоимости.

Международное движение факторов производства – экспорт имеющихся в изобилии и импорт недостающих экономических ресурсов.

Международное разделение труда – это устойчивое производство товаров и услуг сверх внутренних потребностей национальной экономики в расчете на международный рынок.

Международные расчеты – это расчеты между государствами, организациями, фирмами и гражданами, находящимися на территориях различных стран.

Методология – учение о принципах построения, формах и способах научного познания.

Минимальная заработная плата – установленная законом низшая величина заработной платы на предприятиях любой формы собственности.

Минимальные государственные социальные стандарты – это государственные услуги, предоставление которых гражданам на определенном минимально допустимом уровне гарантируется государством на безвозмездной и безвозвратной основе за счет бюджетов всех уровней на всей территории страны.

Мировая валютная система – исторически сложившаяся форма обращения национальных денежных единиц различных стран мира, опосредующих процесс международного движения товаров, услуг капитала и рабочей силы.

Мировая (международная) торговля – процесс купли-продажи товаров и услуг, осуществляемый между разными странами, выступающими в роли покупателей, продавцов и посредников.

Мировая экономика – совокупность национальных экономик, тесно связанных между собой и выступающих как целостная система.

Мировое хозяйство – система хозяйственных связей и отношений, благодаря которой страны мирового сообщества технически, экономически и социально взаимодействуют друг с другом.

Монетаризм – философские, идеологические и аналитические воззрения меньшинства американских экономистов, альтернативные кейнсианству; теория занятости ресурсов и политика стабилизации экономики, ставящие во главу угла роль денег.

Н

Наличные деньги – денежные средства, используемые в наличном обращении.

Налог – это обязательный взнос, определенный денежный платеж, вносимый плательщиком в бюджет. Входит непосредственно в налоговую систему государства либо установлен актом налогового законодательства.

Налоговое законодательство – законодательство о налогах и сборах, регулирующее властные отношения по установлению, ведению и взиманию налогов и сборов в Российской Федерации, а также отношения, возникающие в процессе налогового контроля и привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения.

Налоговый кодекс РФ – сборник законодательных актов, устанавливающих систему налогов, взимаемых в федеральный бюджет, а также общие принципы налогообложения и сборов в Российской Федерации.

Налоговый мультипликатор – коэффициент, показывающий изменение национального дохода в результате изменения налоговых ставок.

Налоговая система – совокупность налогов, методов и механизмов их исчисления, являющаяся одним из основных инструментов бюджетной политики государства.

Налоги:

- **закрепленные** – налоги, непосредственно и целиком поступающие в конкретный бюджет или во внебюджетный фонд. Среди закрепленных выделяют налоги, поступающие в федеральный бюджет, региональный бюджет, местный бюджет, внебюджетные фонды;

- **общеобязательные** – устанавливаются законодательными актами РФ и взимаются на всей ее территории независимо от уровня бюджета, в который они поступают. К ним относятся все федеральные налоги, налог на имущество предприятий, лесной доход, плата за воду, земельный налог и др.;

- **прямые** – взимаются непосредственно с доходов или имущества налогоплательщиков, поэтому размер такого налога точно определен;

- **целевые** – налоговые платежи, для зачисления которых создается специальный фонд или в бюджете вводится специальная статья;

- **регулируемые** – налоги, поступающие одновременно в бюджеты различных уровней в пропорции, соответствующей действующему бюджетному законодательству. К ним относится налог на прибыль с предприятий и организаций. Одна часть налога поступает в федеральный бюджет, другая – в бюджет субъекта Федерации;

- **смешанные** – налоги, уплачиваемые как физическими лицами, так и предприятиями и организациями (госпошлина, некоторые таможенные пошлины, налог с владельцев транспортных средств и др.);

- **факультативные** – предусмотрены основами налоговой системы, однако непосредственно могут вводиться законодательными актами республик в составе РФ или решениями органов государственной власти субъектов Федерации. Взимание этих налогов на определенной территории находится в компетенции органов местного самоуправления.

Налоговая ставка – размер налога, установленный на единицу налогообложения.

Налоговые льготы – частичное или полное освобождение физических и юридических лиц от уплаты налогов. К льготам от-

носятся: изъятие, скидки, налоговые кредиты и инвестиционные налоговые кредиты, преференции и др.

Налог на добавленную стоимость (НДС) – налог на стоимость, добавленную в процессе производства товара или услуги.

Национальная валютная система – это форма организации денежных отношений, которая охватывает не только внутреннее денежное обращение, но и сферу международных расчетов страны.

Национальная экономика – экономическая деятельность хозяйственных субъектов в масштабе государства, направленная на удовлетворение потребностей нации.

Национальный доход (НД) – сумма первичных доходов страны, равная чистому внутреннему продукту плюс сальдо факторных доходов.

Неоклассический синтез – теория, отрицающая существование макроэкономического регулятора, избавляющего экономику от цикличности и присущих ей инфляции и безработицы. Неоклассический синтез подразумевает смешанное управление. Оно выражается в государственном регулировании для производства общественных благ и социальной сферы и рыночном регулировании для производства потребительских товаров.

Неоклассическая экономическая теория – направление в экономической мысли, возникшее во второй половине XIX века. Из представителей этой школы наибольшую известность приобрёл английский учёный А. Маршалл (1842-1924). В своих работах А. Маршалл опирался как на идеи классической теории, так и на идеи маржинализма: цена определяется соотношением спроса и предложения. Если классическая экономическая теория рассматривала формирование цен с позиций производителя, то неоклассическая теория рассматривает ценообразование и с позиций потребителя (спрос), и с позиций производителя (предложение).

Низший предел цены (цена «пола») – установленная государством выше равновесной, минимальная цена.

Номинальная заработная плата представляет собой сумму денег, получаемую за выполнение некоторой трудовой услуги.

Норма амортизации – отношение годовой суммы амортизационных отчислений к полной стоимости основного капитала, выраженное в процентах.

О

Обмен – это сфера (стадия) движения произведённых продуктов и услуг, где происходит взаимный обмен деятельностью между людьми в форме обмена результатами труда на возмездной основе.

Общественная организация (объединение) – это добровольное объединение граждан, в установленном законом порядке объединившихся на основе общности их интересов для удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей.

Общественная производительность труда – это количество продукции в денежном измерении, произведённой в обществе за определённый период времени, обычно за год, в расчёте на одного занятого.

Общественное производство – это часть экономической системы, представляющая собой множество предприятий, отраслей производства, сфер экономики, связанных между собой в единое целое разделением труда и специализацией.

Оживление – фаза экономического цикла, отличающаяся ростом всех экономических показателей. Постепенно увеличиваются цены, сокращается безработица, растёт заработная плата, ставка ссудного процента. Повышается спрос на предметы потребления, обновляется основной капитал. Оживление переходит в фазу подъёма.

Операции на открытом рынке – метод денежно-кредитной политики, заключающийся в продаже или покупке центральным банком у коммерческих банков ценных бумаг (государственных казначейских обязательств, а также облигаций промышленных компаний и банков и коммерческих векселей, учитываемых центральным банком).

Открытая экономика – экономика страны, которая осуществляет экспорт и импорт товаров и услуг.

Относительная цена – цена одного товара относительно цены другого товара, определяется как отношение цены первого товара к цене второго.

Отрасль – группа фирм (или одна фирма), производящих идентичные или схожие продукты.

Оукена закон – выражает отношение между уровнем безработицы и отставанием объема ВВП. Если фактический уровень безработицы превышает естественный на 1 %, то отставание объема ВВП составляет 2,5 % по сравнению с потенциально возможным при полной занятости; используется при подсчете потенциальных потерь, связанных с циклической безработицей.

II

Перераспределение доходов – изъятие части дохода у одних лиц в целях их передачи другим или добровольная передача доходов одними лицами другим, более в них нуждающимся.

Переходная экономика – промежуточное состояние экономики в результате социально-экономических преобразований.

Определяющую роль в этих преобразованиях играет изменение отношений собственности. Россия в XX столетии дважды оказалась в состоянии переходной экономики, т.е. смены одной формы собственности на другую. Во-первых, в результате победы Великой Октябрьской социалистической революции (1917 г.) в России произошло уничтожение частной собственности. На смену пришла государственная собственность. Сформировался фундамент для победы социализма в России. Во-вторых, в результате проведения курса рыночных реформ начался обратный процесс – движение от государственной собственности к частной, от «социализма к капитализму». Это движение не знает мировых аналогов. В силу специфики переходной экономики перестают действовать механизмы централизованного управления и формируется новый тип управления – рыночный, применяемый в промышленно развитых странах.

Платежный баланс – статистический отчет о состоянии внешнеэкономических связей страны за определенный период.

Подъем – фаза экономического цикла, во время которой происходит рост всех макроэкономических показателей. Растущие цены компенсируются повышением заработной платы и прибыли. Весь объем произведенной продукции поглощается растущим спросом, занятость увеличивается.

Позитивная экономическая теория – анализ фактов или данных с целью выведения научных обобщений относительно экономического поведения.

Полезность – способность блага удовлетворять ту или иную потребность человека; удовлетворение или удовольствие, получаемое потребителем от потребления товара или услуги (или от потребления набора товаров и услуг).

Политика свободной торговли (фритредерство) – свободное движение товаров и услуг между странами без торговых барьеров.

Полная занятость – ситуация на рынке труда, когда количество безработных соответствует естественному уровню безработицы, т.е. не означает 100-процентной занятости рабочей силы.

Положительные внешние эффекты (выгоды перелива) – неоплачиваемые выгоды, которые получают третьи лица или общество в целом, а не производители и потребители товаров и услуг.

Поощрительная функция – представляет собой приспособление налоговых механизмов для реализации социальной политики государства и имеет социальную направленность.

Потолок цены – установленная государством ниже равновесной максимальная цена.

Потребление – это использование благ для удовлетворения человеческих потребностей.

Правило максимизации полезности. Потребитель максимизирует полезность набора благ при данном бюджетном ограничении, если отношение предельных полезностей благ к их ценам является одинаковым для всех благ. Другая формулировка: потребитель максимизирует полезность набора благ при данном бюджетном ограничении, если отношение предельных полезностей двух благ равняется отношению цен этих благ.

Предельная полезность любого блага представляет собой величину дополнительной полезности одной дополнительной единицы потребляемого блага.

Пошлина – плата, взимаемая с организаций и граждан за совершение государственными органами определенных действий.

Предприятия (как хозяйствующий субъект) – все организации и фирмы страны, производящие и реализующие товары и услуги (экономические блага) в целях получения прибыли, закупающие у домашних хозяйств факторы производства, продающие производимые ими товары и услуги, вкладывающие инвестиции в развитие производства.

Приватизация – процесс перехода собственности из рук государства в частные руки и формирование многообразных организационных форм собственности: индивидуальной, кооперативной, акционерной и др. Является обязательным условием разгосударствления экономики, осуществляемого в ходе рыночных реформ.

Принципы кредитования – принципы срочности, возвратности, платности, обеспеченности предоставляемых средств, их целевого назначения и дифференцированного подхода к заемщикам, на основе которых предоставляются кредиты.

Протекционизм – это внешнеторговая политика государства, направленная на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции (защитная функция протекционизма), а также на развертывание и поддержку деятельности отечественного бизнеса на внешних рынках.

Процентная ставка – относительная цена предоставляемого кредита, на которую ориентируются субъекты рыночной экономики при принятии оперативных решений.

Р

Располагаемый доход – это доход участников производства на конечное потребление и сбережения после уплаты налогов и получения трансфертных выплат.

Распределительная (социальная) функция состоит в перераспределении общественных доходов между различными категориями населения. Смысл данной функции в том, что происходит передача средств в пользу более слабых и незащищенных категорий граждан за счет возложения налогового бремени на наиболее обеспеченные категории населения.

Расходы бюджета – система правительственных расходов и закупок, осуществляемая за счет средств государственного (федерального) бюджета.

Регионализация экономики – внешнеэкономическая ориентация страны на свой и соседние регионы мира.

Региональные налоги – система налогов и сборов, уплачиваемых плательщиками в бюджеты субъектов Федерации (регионов).

Регулирующая (экономическая) функция – направлена на достижение посредством налоговых механизмов тех или иных задач налоговой политики государства. Эта функция имеет три подфункции: стимулирующую, дестимулирующую и воспроизводственную.

Реструктуризация долга (государственного) – замена «старых» долговых обязательств новыми, с более «мягкими» условиями погашения (более низкие процентные ставки, более длительные сроки уплаты и т.п.), а также частичное списание долга.

Рецессия (депрессия) – эта фаза между самой высокой (кризисом) и самой низкой точками цикла. Она характеризуется определенной стабилизацией, остановкой падения объема промышленного производства и цен, стабилизацией заработной платы и безработицы на определенном уровне, а также понижением ставки ссудного процента.

Рынок благ (товарный) – включает в себя ресурсы производственной деятельности, рассматриваемые как одно совокупное благо. На данном рынке определяются совокупный спрос в экономике и его компоненты.

Рынок денег – рассматривает взаимодействие спроса и предложения на деньги, анализирует причины возникновения инфляции, являющейся фактором макроэкономического неравновесия, изучает взаимодействие национальной экономики и мирового хозяйства через формирование валютных курсов.

Рынок труда – включает главный фактор производства – рабочую силу. Рассматривает взаимодействие спроса на труд и его предложения. Анализирует безработицу в качестве фактора макроэкономического неравновесия, так как уровень занятости влияет на объем текущего производства.

Рынок финансовых активов – рынок ценных бумаг. Рассматривает перемещение сбережений домашних хозяйств в инвестиции, способствующие дальнейшему развитию экономики.

С

Сбережения – доход, не израсходованный на приобретение товаров и услуг в рамках текущего потребления.

Сбор – обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в интересах плательщиков сборов государственными или иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий).

Система национальных счетов (СНС) – это система учета достижений национальной экономики, характеризующая результаты деятельности, структуру и важнейшие взаимосвязи экономических субъектов, представленная как совокупность взаимосвязанных макроэкономических показателей, построенных в виде счетов и балансовых таблиц.

Система социальной защиты – это комплекс законодательных актов и мероприятий, обеспечивающих социальную защиту населения и поддержку его социально уязвимых слоев.

Социальная поддержка – предоставляется социально уязвимым группам населения, не способным по тем или иным причинам обеспечить себе доход.

Социальное страхование – защита экономически активного населения от социальных рисков на основе коллективной солидарности при возмещении ущерба.

Социальные гарантии – предоставление социальных благ и услуг гражданам без учета трудового вклада и проверки нуждаемости на основе принципа распределения по потребностям имеющихся общественных ресурсов этих благ.

Социальные трансферты – это бюджетные средства для финансирования обязательных выплат населению: пенсий, стипендий, пособий, компенсаций.

Социальный минимум – представляет собой минимум товаров и услуг, которые общество признает необходимыми для поддержания приемлемого уровня жизни.

Ссудный капитал – денежный капитал, предоставляемый в ссуду его собственниками на условиях возвратности за плату в виде процента.

Стабилизационная политика – это синтез фискальной и монетарной политики. Поддерживает равновесие совокупного спроса и совокупного предложения, сглаживает колебания экономики, стимулируя ее в периоды спада и сдерживая в периоды подъема.

Стагфляция – сочетание инфляции и безработицы, в период экономического спада связанное с сокращением объемов производства.

Стимулирующая подфункция – направлена на поддержку развития тех или иных экономических процессов. Они реализуются через систему льгот и освобождений.

Стратегия активизма – активное регулирование рыночной экономики путем проведения одновременно фискальной и денежно-кредитной политики.

Субвенция – средства, предоставляемые безвозмездно как бюджетам других уровней, так и юридическим лицам на строго определенные цели.

Субсидия – бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня, физическому или юридическому лицу на условиях долевого финансирования целевых расходов.

Т

Таможенный тариф – это перечень товаров, с которых взимаются пошлины, с указанием ставок таможенного налога на единицу товара.

Таргетирование – регулирование темпов прироста денежной массы в определенных пределах (в соответствии с темпом роста ВВП).

Тарифная система – совокупность нормативов, при помощи которых регулируется уровень заработной платы.

Теория распределения доходов, базирующаяся на предельной производительности – концепция, согласно которой распределение доходов справедливо, когда каждая единица каждого ресурса оплачивается денежной суммой, равной предельному вкладу этой единицы ресурсов в выручку фирмы (в предельный продукт в денежной форме).

Труд – это человеческие ресурсы, то есть рабочая сила, имеющаяся в обществе и используемая в производстве продуктов и услуг.

Трудовая теория стоимости – основополагающая теория в классической политической экономии. Создатели теории А. Смит и Д. Рикардо. В основе этой теории лежит идея о том, что стоимость товара создаётся трудом работника. Заключённый в товарах труд является основой для обмена. Цена товара в свою очередь определяется стоимостью товара, то есть затратами труда на его производство.

У

Управление – воздействие на объект или процесс с целью поддержания его в определенном состоянии или изменения этого состояния.

Управление предприятием – система целенаправленного воздействия на все стороны его деятельности в целях повышения эффективности его работы и получения максимальной прибыли.

Уровень бедности – доля населения с доходом ниже установленного федеральным правительством официального уровня, граничащего с бедностью.

Уровень занятости – процент численности рабочей силы, имеющей работу на данный момент.

Уровень жизни – совокупность показателей, характеризующих обеспеченность населения необходимыми для жизни материальными и духовными благами и степень удовлетворения людей этими благами.

Уровень цен – средневзвешенная цена различных товаров и услуг в экономике.

Уровни экономического анализа – существуют совершенно разные уровни анализа, на основе которых экономист может

выводить законы, касающиеся экономического поведения людей и общества в целом: макро-, медиум- и микроанализ. Макроанализ может быть на уровне мировой и национальной экономики; медиуманализ – на уровне одного региона или регионального объединения.

Условия торговли – соотношение обмена какого-то количества единиц одного товара на какое-то количество единиц другого товара; цена товара или услуги; количество одного товара (или услуги), которое приходится отдать, чтобы приобрести единицу другого товара (или услуги).

Услуга – деятельность, результатом которой удовлетворяются какие-либо потребности людей: ремонт автомобиля, удаление аппендикса, стрижка волос и консультация юриста и т.п.

Установление норм обязательных резервов коммерческих банков – метод прямого воздействия на величину банковских резервов, заключающийся в том, что коммерческие банки обязаны часть своих депозитов хранить в центральном банке в виде обязательных резервов как гарантию выполнения своих обязательств перед клиентами. Их доля (норма обязательного резервирования) устанавливается законодательно Центробанком.

Учетная (дисконтная) политика – один из наиболее старых и испытанных методов кредитного регулирования, представляющий собой условия, на которых центральный банк покупает векселя у коммерческих банков.

Ф

Фактор распределения – способность экономики перераспределять ресурсы с целью обеспечить такой экономический рост, какой позволяет фактор предложения.

Факторинг – один из видов финансовых услуг, при которых банк или фирма покупают у своего клиента права на получение денег от его должника.

Факторы повышения цены – влияние, оказываемое на конкурентном рынке повышением спроса или сокращением предложения на равновесную цену.

Факторы производства – экономические ресурсы: земля, капитал, труд, предпринимательские способности.

Факторы снижения цены – влияние, оказываемое на конкурентном рынке снижением спроса или увеличением предложения на равновесную цену.

Факторы производительности труда – это то, что ведёт к повышению производительности труда, главными из них являются качество используемых ресурсов, уровень и совершенство используемой технологии, организация труда и управление, разделение труда и специализация, кооперация труда.

Федеральные налоги – система налогов и сборов, уплачиваемых плательщиком в федеральный (государственный) бюджет.

Фиаско рынка – ситуации, при которых рыночная организация экономики не способна обеспечить выбор наиболее эффективных вариантов решения экономических проблем.

Физический (вещественный) капитал – средства производства (машины, оборудование, здания и т.д.), участвующие в производстве товаров и услуг.

Фискальная политика – бюджетно-налоговая политика государства, связанная с государственным регулированием правительственных расходов и налогообложением.

Фискальная экспансия – фискальная политика, направленная на стимулирование хозяйственной жизни, например, в период спада. Главными ее рычагами являются увеличение государственных расходов и (или) снижение налогов.

Фискальная рестрикция – фискальная политика, предполагающая снижение государственных расходов и (или) увеличение налогов. Это позволяет снизить инфляцию за счет падения темпов экономического роста и увеличения безработицы.

Фискальная функция – основная функция налогообложения, через которую реализуется главное предназначение налогов: формирование и мобилизация финансовых ресурсов государства, а также аккумуляция в бюджете средств для выполнения общегосударственных или целевых государственных программ.

Функция спроса – функция, показывающая взаимосвязь между спросом на товар и ценой этого товара при прочих равных условиях.

Ц

Цена – количество денег, выплачиваемое за единицу товара или услуги; выраженная в деньгах стоимость единицы товара.

Цена рыночная – цена на товары и услуги, формируемая в условиях конкурентного рынка в соответствии со спросом и предложением. Ц. служит самой важной детерминантой, или главным фактором изменения величины спроса и величины предложения. Изменение величины спроса и величины предложения под влиянием цены означает передвижение на кривой спроса и кривой предложения с одной точки на другую точку, т.е. переход от одной комбинации «цена – количество продукта» к другой их комбинации. В противоположность этому существуют неценовые факторы изменения величины спроса и предложения, или детерминанты.

Цена, обеспечивающая справедливую норму прибыли, – цена продукта, которая позволяет производителю получать нормальную прибыль и которая равна средним издержкам производства этого продукта.

Ценные бумаги – документы, удостоверяющие имущественные права или отношения займа между лицом, выпустившим документ, и владельцем документа.

Ценовая дискриминация – продажа в один и тот же момент одного продукта разным покупателям по разным ценам, когда разница в ценах для разных покупателей не оправдана разными издержками производства этого продукта.

Ч

Частная собственность – право частных лиц и фирм владеть, пользоваться, распоряжаться и завещать землю, капитал и другие активы. Ч.с. – основа рыночной экономики. Наряду с Ч.с. в рыночной экономике имеет место и государственная собственность. Взаимодействие Ч.с. и государственной собственности приводит к образованию *смешанной* собственности, которая признается господствующей в современной экономике развитых стран.

Частный сектор – совокупность домохозяйств и фирм в стране. Человеческий капитал – капитал, воплощенный в индивидууме потенциальной способностью приносить доход, основанной на врожденных интеллектуальных способностях и таланте, а также знаний и навыков, полученных в ходе обучения, образования и практической деятельности.

Чек – письменное распоряжение владельца счета банку выдать другому лицу или перевести на счет другого лица определенную сумму денег.

Численность экономически активного населения – сумма занятых в экономике и безработных.

Чистый внутренний продукт (ЧВП) – макроэкономический показатель, равный величине ВВП, уменьшенной на величину амортизационных отчислений. Он показывает размер дохода поставщиков экономических ресурсов за предоставленные факторы производства: землю, рабочую силу, капитал, предпринимательские способности и знания.

Ш

«Шоковая терапия» – вид антиинфляционной политики правительства, ведущий к резкому сокращению темпов роста денежной массы. Сопровождается такими действиями по сокращению денежной массы, как нулификация, девальвация, деноминация.

Э

Экономика – совокупность отношений, возникающих в обществе в процессе создания экономических благ, т.е. благ, необходимых для существования человека; народное хозяйство в целом или его часть, включающая соответствующие отрасли и виды производства; отрасль науки, изучающая экономические отношения или их специфические стороны в определенной сфере общественного производства и обмена.

Экономика предложения – направление неоконсерватизма, считающее, что государственная экономическая политика должна быть ориентирована не на стимулирование спроса, а на увеличе-

ние факторов предложения (производства) через снижение налогов на заработную плату работников и прибыль фирм, а также предоставление налоговых льгот фирмам.

Экономическая политика – это совокупность различных мер, предпринимаемых правительством с целью достижения конкретных целей экономического развития, представляет собой сложный общественный механизм.

Экономическая система – это часть общественной системы, сфера человеческой деятельности, в которой осуществляется производство, обмен, распределение и потребление продуктов, услуг и факторов производства.

Экономическая эффективность (Парето – эффективность) – состояние экономики, при котором нельзя изменить распределение ресурсов так, чтобы повышение удовлетворения потребностей одного субъекта не приводило к снижению удовлетворения потребностей другого.

Экономическая эффективность – соотношение между затратами ресурсов, с одной стороны, и полученными результатами, то есть объемом произведённых благ, с другой стороны.

Экономические агенты – это участники рыночных экономических отношений, обладающие собственностью на факторы производства и принимающие экономические решения. Основными экономическими агентами являются домашние хозяйства, предприятия (фирмы), государство.

Экономический рост – критерий экономического развития. Выражается ростом объема ВВП как в абсолютной величине, так и на душу населения.

Экономический цикл – постоянное повторение периодов подъема и спада экономической активности национальных хозяйствующих субъектов, отражающееся через изменение темпов экономического роста, инфляции и уровня безработицы, т.е. показателей, взаимосвязанных между собой. Эффект Лаффера – связь между ставками налогов и объемом налоговых платежей в государственный бюджет, описанная американским ученым А. Лаффером. Его сущность заключается в том, что существует оптимальный предел повышения налоговой ставки, до которого поступления налогов в бюджет будут расти, а по превышении начнут падать до нулевого уровня.

Эффективная занятость – занятость, при которой сведена к минимуму циклическая безработица и при этом существует достаточный резерв рабочей силы для структурных маневров в производстве.

Эффективная экономика – экономика, когда ресурсы полностью используются и максимально удовлетворяются потребности и желания людей при минимуме затрат.

Эффективность – соотношение между результатами и затратами, произведенными для достижения этих результатов; максимум продукции при минимуме затрат. Большее количество продукта, получаемое от данного объема затрат, означает повышение эффективности. Меньший объем продукта от данного количества затрат указывает на снижение эффективности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вечканов, Г.С. Экономическая теория: учебник / Г.С. Вечканов. – 3-е изд. – Санкт-Петербург.: Питер, 2012. – 512 с.
2. Казанская, А.Ю. Макроэкономика – продвинутый уровень: конспект лекций / А.Ю. Казанская. – Таганрог: Изд-во ЮФУ, 2013. – 166 с.
3. Макроэкономика : учебник и практикум для бакалавриата, специалитета и магистратуры / Г. А. Родина [и др.]; под редакцией Г. А. Родиной. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юрайт, 2019. – 375 с. – (Бакалавр. Специалист. Магистр). – ISBN 978-5-534-00078-8. – Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://www.biblio-online.ru/bcode/431971>
4. Макроэкономика: продв. уровень: курс лекций / Б.Е. Бродский. – Москва: ИНФРА-М, 2018. – 336 с. ЭБС Znanium.com (Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=930283>).
5. Макроэкономика (продвинутый уровень): метод. указания / Сост. Н.В. Власова, А.А. Шулимова. – Краснодар: КубГАУ, 2018. – 34 с.
6. Малкина, М.Ю. Макроэкономика (продвинутый уровень). Материалы к лекциям: учебно-методическое пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2018. – 62 с.
7. Позубенкова, Э.И. Микро- и макроэкономика (продвинутый курс): учебное пособие / Э.И. Позубенкова, П.С. Позубенков. – Пенза: РИО ПГСХА, 2014. – 200 с.
8. Розанова, Н.М. Макроэкономика. Практикум: учеб. пособие для магистратуры / Н.М. Розанова. – Москва: Юрайт, 2016. – 496 с.
9. Экономическая теория (политэкономия): учебник / Под общ. ред. Г.П. Журавлевой. – Москва: ИНФРА-М, 2017. – 864 с. – [Электронный ресурс]: URL: <http://znanium.com/catalog/product/-872682>

Ольга Ивановна Уланова
Эльвира Исмаиловна Позубенкова

МАКРОЭКОНОМИКА **(ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)**

Учебное пособие
для студентов, обучающихся по направлению
38.04.01 Экономика.
Квалификация «Магистр»

Компьютерная верстка О.И. Улановой
Корректор Л.А. Артамонова

Подписано в печать	Формат 60 × 84 1/16
Бумага Гознак Print	Отпечатано на ризографе
Усл. печ. л.	Тираж экз. Заказ №

РИО ПГАУ
440014, г. Пенза, ул. Ботаническая, 30